

Спеціаліст з продажу (м/ж) (VertriebstechnikerIn)

Im BIS anzeigen



Основні види діяльності (Haupttätigkeiten)

Інженери з продажу консультують клієнтів та зацікавлених сторін з питань технічних рішень та продуктів. Вони розраховують витрати, створюють пропозиції, встановлюють терміни поставки та беруть на себе функції системного інтегратора для складних завдань, тобто отримують пропозиції від субпідрядників та інтегрують їх у загальне рішення. Вони також підтримують планувальників і продавців у виконанні їхніх завдань, а також беруть участь у торгових заходах (наприклад, ярмарках).


VertriebstechnikerInnen beraten KundInnen und InteressentInnen bei Fragen zu technischen Lösungen und Produkten. Sie kalkulieren Kosten, erstellen Angebote, legen Liefertermine fest und übernehmen bei komplexen Aufgabenstellungen die Funktion des Systemintegrators, d.h. sie holen Angebote von Subfirmen ein und integrieren diese zu einer Gesamtlösung. Weiters unterstützen sie PlanerInnen und VerkäuferInnen bei deren Aufgaben und nehmen auch an Verkaufsveranstaltungen (z.B. Messen) teil.

Можливості працевлаштування (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Техніки з продажу працюють у компаніях, які продають/пропонують технічні системи та пристрої чи технічні послуги та створюють технічні пропозиції. Це, наприклад, машинобудування та машинобудування, автомобілебудування та будівельна промисловість.

VertriebstechnikerInnen arbeiten in Unternehmen, die technische Anlagen und Geräte bzw. technische Dienstleistungen verkaufen/ anbieten und technische Angebote erstellen. Das sind z.B. der Maschinen- und Anlagenbau, der Fahrzeugbau, die Bauindustrie.

Актуальні вакансії (Aktuelle Stellenangebote)

.... в онлайн-сервісі працевлаштування AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) **206**  до кімнати eJob AMS (zum AMS-eJob-Room)

Професійні навички, запитувані в оголошеннях (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Післяпродажі (After-Sales)
- Створення пропозиції (Angebotserstellung)
- Підключення електромеханічних машин (Anschließen von elektromechanischen Maschinen)
- Польова служба (Außendienst)
- Аналіз конкурентів (Konkurrenzanalyse)
- Консультація клієнта (Kundenberatung)
- Аналіз ринку (Marktanalysen)
- навички машинобудування (Maschinenbaukenntnisse)
- Попередній продаж (Pre-Sales)
- Технічний продаж (Technischer Verkauf)

Інші професійні навички (Weitere berufliche Kompetenzen)

Базові професійні навички

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Аналіз ринку (Marktanalysen)
- Технічна обробка (Technische Sachbearbeitung)
- Технічний продаж (Technischer Verkauf)
- Навички продажів (Verkaufskennntnisse)

Технічні професійні навички

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Робота з приладами, машинами та системами (Arbeit mit Geräten, Maschinen und Anlagen)
 - Ремонт і обслуговування машин і установок (Reparatur und Service von Maschinen und Anlagen) (z. B. Технологія офісних машин (Büromaschinenteknik))
- Знання операційної системи (Betriebssystemkenntnisse)
 - Операційні системи (Betriebssysteme) (z. B. Windows 10 (Windows 10))
- Знання бізнесу (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Розрахунок (Kalkulation)
- Офісні та адміністративні навички (Büro- und Verwaltungskennntnisse)
- Навички електронної комерції (E-Commerce-Kennntnisse)
 - електронні фінанси (E-Finance) (z. B. Фінтех (Fintech))
- Знання застосування ІТ (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Експлуатація власного програмного забезпечення (Bedienung von betriebsinterner Software)
 - Базові знання обладнання (Hardwaregrundkenntnisse)
 - Знання офісного програмного забезпечення (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Навички роботи з електронними таблицями (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Знання прикладних програм для обробки текстів (Textverarbeitungsprogramme-Anwendungskenntnisse), Знання програми баз даних (Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse))
 - Ведення даних (Datenpflege) (z. B. Ведення основних даних (Stammdatenpflege))
- Навички закупівлі (Einkaufskennntnisse)
 - Оперативні закупівлі (Operativer Einkauf) (z. B. Vertragsverhandlung)
- Навички підтримки клієнтів (Kundenbetreuungskennntnisse)
 - Консультативна компетентність (Beratungskompetenz) (z. B. Консультації клієнтів у сфері продажів (Kundenberatung im Vertrieb))
 - Управління скаргами (Beschwerdemanagement)
 - Здійснення навчання клієнтів (Durchführung von Kundenschulungen)
 - Керування ключовими рахунками (Key Account Management)
 - Поради спеціаліста (Fachberatung) (z. B. Інформація про продукт (Produktinformation))
- Знання лабораторних методів (Labormethodenkenntnisse)
 - Хімічні лабораторні методи (Chemische Labormethoden) (z. B. Аналіз АОХ (AOX-Analyse))
- Навички управління (Managementkenntnisse)
 - Управління відповідністю (Compliance Management) (z. B. Моніторинг в управлінні торгами (Monitoring im Bid Management))
 - Методи управління (Managementtechniken) (z. B. ITIL (ITIL))
- Маркетингові навички (Marketingkenntnisse)
 - Технічний маркетинг (Technisches Marketing)
 - Дослідження ринку (Marktforschung) (z. B. Аналіз ринку (Marktanalysen))
- навички машинобудування (Maschinenbaukenntnisse)
 - потужність рідини (Fluidtechnik)
 - Конвеєрно-завантажувальна технологія (Förder- und Beladungstechnik)
- Знання комунікаційних та телекомунікаційних технологій (Nachrichten- und Telekommunikationstechnik-Kennntnisse)
 - Високочастотні технології (Hochfrequenztechnik) (z. B. RFID (RFID))
- Знання мови програмування (Programmiersprachen-Kennntnisse)

- Мови сценарію (Script-Sprachen)
- Об'єктно-орієнтовані мови програмування (Objektorientierte Programmiersprachen) (z. B. Java (Java))
- обробки (Sachbearbeitung)
 - Технічна обробка (Technische Sachbearbeitung)
- Навички продажів (Verkaufskenntnisse)
 - Технічний продаж (Technischer Verkauf)
 - Техніка продажу (Verkaufstechnik) (z. B. Переговори про продаж (Verkaufsverhandlung), Риторика в продажах (Rhetorik im Verkauf), Консультації з продажу (Verkaufsberatung))
 - Стратегії продажів (Verkaufsstrategien) (z. B. Продаж продукту (Produktverkauf))
- Навички продажів (Vertriebskenntnisse)
 - Залучення нових клієнтів (Neukundenakquisition)
 - Технічний продаж (Technischer Vertrieb)
 - Розповсюдження послуг (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Реалізація продукції (Vertrieb von Produkten)
- Лекційні та презентаційні навички (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Проведення лекцій та презентацій (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Проведення презентацій для клієнтів (Abhalten von Kundenpräsentationen), Читання коротких лекцій (Abhalten von Kurzvorträgen))

Передача професійних навичок

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Гарний зовнішній вигляд (Gutes Auftreten)
- ІТ-спорідненість (IT-Affinität)
- бажання вчитися (Lernbereitschaft)
- Готовність подорожувати (Reisebereitschaft)

Цифрові навички згідно з DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Основний		2 Незалежні		3 Розширений		4 Високоспеціалізовані	
<p>Опис:VertriebstechnikerInnen müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.</p>							

Детальна інформація про цифрові навички (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Сфера компетенції	Рівень(и) навичок від ... до ...								Опис	
	1	2	3	4	5	6	7	8		
0 - Основи, доступ і цифрове розуміння				4	5					VertriebstechnikerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte selbstständig und sicher anwenden können. Sie sind in der Lage, auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben zu lösen.
1 - Обробка інформації та даних				4	5					VertriebstechnikerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten und in der Arbeitssituation anwenden.
2 - Спілкування, взаємодія та співпраця					5	6				VertriebstechnikerInnen müssen verschiedene digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation und Zusammenarbeit mit KollegInnen, Kundinnen und Kunden und PartnerInnen auf fortgeschrittenem Niveau anwenden können.
3 - Створення, виготовлення та публікація				4	5					VertriebstechnikerInnen müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Безпека та стале використання ресурсів					5	6				VertriebstechnikerInnen müssen die allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und im Umgang mit hochsensiblen Daten auf fortgeschrittenem Niveau in ihre Tätigkeit anwenden können. Sie erkennen Bedrohungspotenziale und leiten geeignete Gegenmaßnahmen ein.
5 - Вирішення проблем, інновації та безперервне навчання				4	5					VertriebstechnikerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Освіта, підвищення кваліфікації, кваліфікація (Ausbildung, Weiterbildung, Qualifikation)

Типові рівні кваліфікації (Typische Qualifikationsniveaus)

- Професія з середньою професійно-технічною освітою (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Професія з вищою професійно-технічною освітою (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Академічна професія (Akademischer Beruf)

Освіта

(Ausbildung)

BMS - Berufsbildende mittlere Schule [NQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik

BHS - Berufsbildende höhere Schule [NQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien [NQR^{vii}](#) [NQR^{viii}](#)

- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen

Неперервна освіта

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Exportmanagement
- Marktanalysen
- Produktmanagement
- Prozessmanagement
- Technischer Einkauf
- Betriebswirtschaft
- eBusiness
- Marketing
- Maschinenbau
- Sales Management

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Hochschulstudien - Maschinen- und Anlagenbau
- Hochschulstudien - Wirtschaftsingenieurwesen
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Zertifikat ProjektmanagerIn
- Zertifikat ProzessmanagerIn
- Zertifikat QualitätsmanagerIn

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Fremdsprachen
- Gesprächstechniken
- Kundenbetreuung
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Österreichischer Verband der Wirtschaftsingenieure [↗](#)
- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Знання німецької мови згідно CEFR (Deutschkenntnisse nach GERS)

B2 Gute bis C1 Sehr gute Deutschkenntnisse

Ihre Aufgaben liegen sehr stark in der laufenden und umfassenden Betreuung von Kundinnen und Kunden. Sie beraten und informieren die Kundinnen und Kunden über technische Produkte, verhandeln mit ihnen Konditionen und sind auch die Anlaufstelle für Reklamationen, Sonderwünsche und Serviceanfragen. Das heißt, dass sie sehr gute Deutschkenntnisse sowohl für schriftliche als auch mündliche und telefonische Kommunikation besitzen müssen.

Додаткова інформація про роботу (Weitere Berufsinfos)

Дохід (Einkommen)

Спеціаліст з продажу (м/ж) заробляти від 1.940 євро брутто на місяць (VertriebstechnikerInnen verdienen ab 1.940 Euro brutto pro Monat). Залежно від рівня кваліфікації стартовий оклад також може бути вищим (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Професія з середньою професійно-технічною освітою : від 1.940 до 2.570 євро брутто (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 1.940 bis 2.570 Euro brutto)
- Професія з вищою професійно-технічною освітою : від 2.200 до 3.170 євро брутто (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.200 bis 3.170 Euro brutto)
- Академічна професія : від 2.500 до 3.930 євро брутто (Akademischer Beruf: 2.500 bis 3.930 Euro brutto)

самозайнятість (Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- Ingenieurbüros (Beratende IngenieurInnen)
- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Робоче середовище (Arbeitsumfeld)

- Польова служба (Außendienst)
- Постійний контакт з людьми (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Професійні спеціальності (Berufsspezialisierungen)

Технічний працівник відділу технології продажу (TechnischeR AngestellteR im Bereich Verkaufstechnik)

Інженер із застосування технічних виробів (AnwendungsingenieurIn für technische Produkte)

Інженер із застосування технічних виробів (AnwendungstechnikerIn für technische Produkte)

Інженер із застосування технічних виробів (ApplikationsingenieurIn für technische Produkte)

Технік із застосування технічних виробів (ApplikationstechnikerIn für technische Produkte)

Інженер із підтримки клієнтів (Customer Support-IngenieurIn)
Інженер із підтримки клієнтів для Cisco Systems (Customer Support-IngenieurIn für Cisco-Systeme)
Технік служби підтримки клієнтів (Customer Support-TechnikerIn)
Технік служби підтримки (Helpdesk-TechnikerIn)
Операційний менеджер з обслуговування клієнтів (KundendienstleistungsleiterIn)
Менеджер по роботі з клієнтами (KundendienstleiterIn)
Технік з обслуговування клієнтів (KundendiensttechnikerIn)
Інженер з підтримки продуктів (м/ж) (Product Support Engineer (m/w))
Менеджер регіональної служби (м/ж) (Regional Service Manager (m/w))
Технічний працівник відділу обслуговування клієнтів, клієнтська підтримка (TechnischeR AngestellteR im Bereich Kundendienst, Customer Support)
Головний технічний бухгалтер (TechnischeR Key-AccounterIn)
Технічний радник клієнтів (TechnischeR KundInnenberaterIn)
Продавець запчастин у відділі післяпродажного обслуговування (VertriebstechnikerIn für Ersatzteile im Bereich After Sales)

Продавець акумуляторів (AkkumulatorenverkäuferIn)
Продавець машин та обладнання (Maschinen- und ApparateverkäuferIn)
Технік-механік відділу збуту (MaschinenbautechnikerIn im Bereich Vertrieb)
Продавець верстатів (MaschinenwerkzeugverkäuferIn)
Продавець музичних машин (MusikautomatenverkäuferIn)
Технік з продажу машинобудування (VerkaufstechnikerIn für Maschinenbau)
Технік з продажу машинобудування (VertriebstechnikerIn für Maschinenbau)

Автоматник (Automatenkaufmann/-frau)
Продавець офісної техніки (BüromaschinenverkäuferIn)
Продавець друкарських машин (DruckereimaschinenverkäuferIn)
Продавець обладнання для громадського харчування (GastronomieeinrichtungverkäuferIn)

Продавець лакофарбових матеріалів (VertriebstechnikerIn für Farben und Lacke)

Продавець теплої підлоги (FußbodenheizungsverkäuferIn)
Продавець обігрівача (HeizgeräteverkäuferIn)
Менеджер з продажу екологічної техніки (VertriebsmanagerIn für Umwelttechnik)

Продавець ЗМІ (KommunikationsmittelverkäuferIn)

Продавщиця насосів (PumpenverkäuferIn)

Виїзний інженер з продажу (м/ж) (Field Sales Engineer (m/w))
Інженер проекту з продажу (ProjektantIn im Vertrieb)
Технічний бізнесмен/жінка (TechnischeR Kaufmann/-frau)
Технічний промоутер (TechnischeR PromotorIn)
Технічний продавець (TechnischeR VerkäuferIn)
Технічний торговий представник (TechnischeR VertriebsmitarbeiterIn)
Інженер з продажу (VerkaufsingenieurIn)
Інженер з продажу (VertriebsingenieurIn)

Інженер пропозиції (AngebotsingenieurIn)
Технік пропозиції (AngebotstechnikerIn)

Технічний внутрішній торговий представник (TechnischeR InnendienstverkäuferIn)

Медичний технік з продажу (MedizintechnikerIn im Vertrieb)

Технічний консультант в галузі медицини (TechnischeR KonsulentIn im Bereich Medizin)

Продавець медичної техніки (VerkäuferIn für Medizintechnik)

Продавець виробів медичного призначення (VerkäuferIn von Medizinischen Geräten)

Технік з продажу медичної техніки (VertriebstechnikerIn für Medizintechnik)

Менеджер з продажу товарів для лікарень (Sales-ManagerIn für Krankenhausprodukte)

Туристичний технік (ReisetechnikerIn)

Продавець виробничого цеху (ProduktionsanlagenverkäuferIn)

Консультант з освітлення (LichtberaterIn)

Продавець систем освітлення (VertriebstechnikerIn für Beleuchtungsanlagen)

Технік з продажу світлотехніки (VertriebstechnikerIn für Lichttechnik)

Архітектор-консультант (ArchitektenberaterIn)

Начальник відділу технічних продажів (м/ж) (Head of Technical Sales (m/w))

Технічний менеджер з продажу (Technical-SalesmanagerIn)

Технічний менеджер з продажу (TechnischeR VerkaufsleiterIn)

Технік-продавець у сфері будівництва (VertriebstechnikerIn im Baubereich)

Технік-продавець у сфері будівельної техніки (VertriebstechnikerIn im Bereich Haustechnik)

Суміжні професії

(Verwandte Berufe)

- Інженер заводу (м/ж) (AnlagentechnikerIn)
- Інженер-будівельник (м/ж) (BautechnikerIn)
- Менеджер з тендерних заявок (м/ж) (Bid-ManagerIn)
- Продавець електротехніки та електроніки (м/ж) (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Інженер-електронік (м/ж) (ElektronikerIn)
- Інженер-електрик (м/ж) (ElektrotechnikingenieurIn)
- Продавець транспортних засобів (м/ж) (FahrzeugverkäuferIn)
- Інженер-будівельник (м/ж) (GebäudetechnikingenieurIn)
- Торгівельний представник (м/ж) (HandelsvertreterIn)
- Консультант з продажу в галузі ІТ (м/ж) (IT-SalesmanagerIn)
- Спеціаліст з кошторису (м/ж) (KalkulantIn)
- Інженер з машинобудівництва (м/ж) (MaschinenbauingenieurIn)
- Технік з машинобудівництва (м/ж) (MaschinenbautechnikerIn)
- Менеджер з продукту (м/ж) (ProduktmanagerIn)
- Технічний працівник (м/ж) (TechnischeR SachbearbeiterIn)
- Співробітник відділу продажів (м/ж) (VerkaufssachbearbeiterIn)

Розподіл у BIS професійних зон та верхніх груп

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Офіс, Маркетинг, Фінанси, Юридична, Безпека (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Економіка та технології (Wirtschaft und Technik)





торгівля, логістика, транспорт (Handel, Logistik, Verkehr)

- Продажі, консультації, закупівлі (Vertrieb, Beratung, Einkauf)


Віднесення до класифікації професій AMS (шість цифр) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645117 Технік з продажу (DI) (Verkaufstechniker/in (DI))
- 645119 Технік підтримки клієнтів (DI) (Customer Support-Techniker/in (DI))
- 645513 Технік з продажу (Ing) (Verkaufstechniker/in (Ing))
- 645515 Технік підтримки клієнтів (Ing) (Customer Support-Techniker/in (Ing))
- 645809 Технік з продажу (Verkaufstechniker/in)
- 645810 Технік підтримки клієнтів (Customer Support-Techniker/in)
- 649108 Технік подорожей (DI) (Reisetechniker/in (DI))
- 649115 Технічний радник (DI) (Technisch(er)e Berater/in (DI))
- 649132 Інженер з продажу (DI) (Vertriebstechniker/in (DI))
- 649506 Технік з подорожей (Ing) (Reisetechniker/in (Ing))
- 649513 Технічний радник (Ing) (Technisch(er)e Berater/in (Ing))
- 649534 Технік з продажу (Ing) (Vertriebstechniker/in (Ing))
- 649806 Туристичний технік (Reisetechniker/in)
- 649814 Технічний радник (Technisch(er)e Berater/in)
- 649829 Інженер з продажу (Vertriebstechniker/in)
- 649833 Технік служби підтримки (Helpdesk-Techniker/in)
- 760130 Інженер з продажу (Verkaufsingenieur/in)
- 780109 Технічний торговець (Technisch(er)e Kaufmann/-frau)

Інформація у професійному словнику (Informationen im Berufslexikon)

-  MaschinenbautechnikerIn im Vertrieb (Uni/FH/PH)
-  VertriebsmanagerIn für Umwelttechnik (Uni/FH/PH)
-  VertriebstechnikerIn (Schule)
-  VertriebstechnikerIn für Maschinenbau (Schule)

Інформація в навчальному компасі (Informationen im Ausbildungskompass)

-  Спеціаліст з продажу (м/ж) (VertriebstechnikerIn)

powered by Google Translate

Текст був автоматично перекладений з німецької. Німецькі терміни вказані в дужках.
ЦЯ ПОСЛУГА МОЖЕ МІСТИТИ ПЕРЕКЛАДИ, НАДАНІ GOOGLE. GOOGLE ВІДМОВЛЯЄТЬСЯ ВСІХ ГАРАНТІЙ,
ЯВНИХ ЧИ НЕПРЯМАЮЧИХ, ЩОДО ПЕРЕКЛАДОВ, ВКЛЮЧАЮЧИ БУДЬ-ЯКІ ГАРАНТІЇ ТОЧНОСТІ,
НАДІЙНОСТІ ТА БУДЬ-ЯКИХ НЕПРЯМАХ ГАРАНТІЙ ПРОДАЖНОСТІ, ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ТА
ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ДЛЯ N.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern
angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE
SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER
STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND
JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN
ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Цей професійний профіль було оновлено 27. September 2024 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 27.
September 2024.)