

Tehnician în vânzări (VertriebstechnikerIn)

Im BIS anzeigen



Activități principale (Haupttätigkeiten)

Tehnicienii în vânzări sfătuiesc clienții și părțile interesate cu privire la întrebări despre soluții tehnice și produse. Ei calculează costurile, pregătesc oferte, stabilesc date de livrare și preiau funcția de integrator de sistem pentru sarcini complexe, adică obțin oferte de la subcontractanți și le integrează într-o soluție generală. De asemenea, susțin planificatorii și agenții de vânzări în sarcinile lor și participă, de asemenea, la evenimente de vânzare (de exemplu, târguri comerciale).

VertriebstechnikerInnen beraten KundInnen und InteressentInnen bei Fragen zu technischen Lösungen und Produkten. Sie kalkulieren Kosten, erstellen Angebote, legen Liefertermine fest und übernehmen bei komplexen Aufgabenstellungen die Funktion des Systemintegrators, d.h. sie holen Angebote von Subfirmen ein und integrieren diese zu einer Gesamtlösung. Weiters unterstützen sie PlanerInnen und VerkäuferInnen bei deren Aufgaben und nehmen auch an Verkaufsveranstaltungen (z.B. Messen) teil.

Venituri (Einkommen)

Tehnician în vânzări câștigă între 2.190 și 4.350 euro brut pe lună (VertriebstechnikerInnen verdienen ab 2.190 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

În funcție de nivelul de calificare, salariul de pornire poate fi mai mare (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Ocupație cu școală profesională de nivel mediu și pregătire tehnică : 2.190 până la 2.800 euro brut (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto)
- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică : 2.470 până la 3.490 euro brut (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.490 Euro brutto)
- Ocupația academică : 2.800 până la 4.350 euro brut (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.350 Euro brutto)

Oportunități de angajare (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Tehnicienii în vânzări lucrează în companii care vând / oferă sisteme și dispozitive tehnice sau servicii tehnice și pregătesc oferte tehnice. Acestea sunt, de exemplu, ingineria mecanică și a instalațiilor, construcția vehiculelor și industria construcțiilor.

VertriebstechnikerInnen arbeiten in Unternehmen, die technische Anlagen und Geräte bzw. technische Dienstleistungen verkaufen/anbieten und technische Angebote erstellen. Das sind z.B. der Maschinen- und Anlagenbau, der Fahrzeugbau, die Bauindustrie.

Posturi vacante curente (Aktuelle Stellenangebote)

.... în serviciul online de plasare a locurilor de muncă AMS (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)**201**  către camera eJob AMS (zum AMS-eJob-Room)

Abilități profesionale necesare în reclame (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- După vânzare (After-Sales)
- Pregătirea ofertelor (Angebotserstellung)
- Conectarea mașinilor electromecanice (Anschließen von elektromechanischen Maschinen)
- Serviciu de teren (Außendienst)

- Analiza concurentului (Konkurrenzanalyse)
- Sfaturi pentru clienți (Kundenberatung)
- Analiza pieței (Marktanalysen)
- Cunoștințe de inginerie mecanică (Maschinenbaukenntnisse)
- Prevânzare (Pre-Sales)
- Vânzări tehnice (Technischer Verkauf)

Alte competențe profesionale (Weitere berufliche Kompetenzen)

Competențe profesionale de bază (Berufliche Basiskompetenzen)

- Analiza pieței (Marktanalysen)
- Prelucrare tehnică (Technische Sachbearbeitung)
- Vânzări tehnice (Technischer Verkauf)
- Cunoștințe privind vânzările (Verkaufskenntnisse)

Competențe profesionale tehnice (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Lucrul cu dispozitive, mașini și sisteme (Arbeit mit Geräten, Maschinen und Anlagen)
 - Repararea și service-ul mașinilor și sistemelor (Reparatur und Service von Maschinen und Anlagen) (z. B. Tehnologia mașinilor de birou (Büromaschinentechnik))
- Cunoașterea sistemului de operare (Betriebssystemkenntnisse)
 - Sisteme de operare (Betriebssysteme) (z. B. Windows 10 (Windows 10))
- Cunoștințe de afaceri (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Calcul (Kalkulation)
- Competențe de birou și administrative (Büro- und Verwaltungskenntnisse)
- Competențe de comerț electronic (E-Commerce-Kenntnisse)
 - Servicii electronice în industrii (Elektronische Dienstleistungen in Branchen) (z. B. Fintech (Fintech))
- Cunoașterea aplicațiilor IT (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Operarea software-ului intern (Bedienung von betriebsinterner Software)
 - Cunoștințe de bază despre hardware (Hardwaregrundkenntnisse)
 - Cunoștințe despre aplicațiile software de birou (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Cunoștințe de aplicație Excel (Excel-Anwendungskenntnisse), Cunoștințe despre aplicațiile de baze de date (Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse))
 - Întreținerea datelor (Datenpflege) (z. B. Întreținerea datelor de bază (Stammdatenpflege))
- Cunoștințe despre cumpărături (Einkaufskenntnisse)
 - Achiziții operaționale (Operativer Einkauf) (z. B. Negocierea contractului (Vertragsverhandlung))
- Abilități de asistență clienți (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Competență de consultanță (Beratungskompetenz) (z. B. Informații despre produs (Produktinformation))
 - Managementul reclamațiilor (Beschwerdemanagement)
 - Efectuarea instruirii clienților (Durchführung von Kundens Schulungen)
 - Gestionarea contului cheie (Key Account Management)
- Cunoașterea metodelor de laborator (Labormethodenkenntnisse)
 - Metode de laborator chimice (Chemische Labormethoden) (z. B. Analiza AOX (AOX-Analyse))
- Abilități de management (Managementkenntnisse)
 - Managementul conformității (Compliance Management) (z. B. Monitorizarea în managementul ofertelor (Monitoring im Bid Management))
 - Tehnici de gestionare (Managementtechniken) (z. B. ITIL (ITIL))
- Cunoștințe de marketing (Marketingkenntnisse)
 - Marketing tehnic (Technisches Marketing)

- Cercetare de piață (Marktforschung) (z. B. Analiza pieței (Marktanalysen))
- Cunoștințe de inginerie mecanică (Maschinenbaukenntnisse)
 - Tehnologia fluidelor (Fluidtechnik)
 - Tehnologia de transport și încărcare (Förder- und Beladungstechnik)
- Cunoașterea tehnologiilor de comunicații și telecomunicații (Nachrichten- und Telekommunikationstechnik-Kenntnisse)
 - Tehnologia de înaltă frecvență (Hochfrequenztechnik) (z. B. RFID (RFID))
- Cunoașterea limbajelor de programare (Programmiersprachen-Kenntnisse)
 - Limbaje script (Script-Sprachen)
- Prelucrare (Sachbearbeitung)
 - Prelucrare tehnică (Technische Sachbearbeitung)
 - Procesarea comenzii (Auftragsabwicklung) (z. B. Procesarea comenzii (Auftragsbearbeitung))
- Cunoștințe privind vânzările (Verkaufskenntnisse)
 - Vânzări tehnice (Technischer Verkauf)
 - Tehnologie de vânzare (Verkaufstechnik) (z. B. Negocierea vânzărilor (Verkaufsverhandlung), Retorica în vânzări (Rhetorik im Verkauf), Sfaturi de vânzări (Verkaufsberatung))
 - Strategii de vânzare (Verkaufsstrategien) (z. B. Vânzări de produse (Produktverkauf))
- Cunoștințe privind vânzările (Vertriebskenntnisse)
 - Achiziție de noi clienți (Neukundenakquisition)
 - Vânzări tehnice (Technischer Vertrieb)
 - Distribuirea serviciilor (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Distribuția produselor (Vertrieb von Produkten)
- Abilități de prelegere și prezentare (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Ținerea de prelegeri și prezentări (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Ținerea prezentărilor clienților (Abhalten von Kundenpräsentationen), Ținerea de scurte prelegeri (Abhalten von Kurzvorträgen))

Competențe profesionale generale

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Aspect bun (Gutes Auftreten)
- Afinitate IT (IT-Affinität)
- Disponibilitatea de a învăța (Lernbereitschaft)
- Disponibilitatea de a călători (Reisebereitschaft)

Abilități digitale conform DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 De bază		2 lucrători independenți		3 Avansat		4 Foarte specializat	
Descriere: VertriebstechnikerInnen müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

Informații detaliate despre competențele digitale
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Domeniul de competență	Nivel (e) de competență de la ... la ...								Descriere
0 - Elemente de bază, acces și înțelegere digitală	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte selbstständig und sicher anwenden können. Sie sind in der Lage, auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben zu lösen.
1 - Manipularea informațiilor și a datelor	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten und in der Arbeitssituation anwenden.
2 - Comunicare, interacțiune și colaborare	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen verschiedene digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation und Zusammenarbeit mit KollegInnen, Kundinnen und Kunden und PartnerInnen auf fortgeschrittenem Niveau anwenden können.
3 - Creare, producere și publicare	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Securitatea și utilizarea durabilă a resurselor	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen die allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und im Umgang mit hochsensiblen Daten auf fortgeschrittenem Niveau in ihre Tätigkeit anwenden können. Sie erkennen Bedrohungspotenziale und leiten geeignete Gegenmaßnahmen ein.
5 - Rezolvarea problemelor, inovarea și învățarea continuă	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Formare, certificate, formare continuă
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Nivele tipice de calificare
(Typische Qualifikationsniveaus)

- Ocupație cu școală profesională de nivel mediu și pregătire tehnică (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Ocupația academică (Akademischer Beruf)

Instruie

(Ausbildung)

BMS - Berufsbildende mittlere Schule [nQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik

BHS - Berufsbildende höhere Schule [nQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien [nQR^{vii}](#) [nQR^{viii}](#)

- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen

Educație continuă

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaft
- eBusiness
- Exportmanagement
- Marketing
- Marktanalysen
- Maschinenbau
- Produktmanagement
- Prozessmanagement
- Sales Management
- Technischer Einkauf

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Zertifikat ProjektmanagerIn
- Hochschulstudien - Maschinen- und Anlagenbau
- Hochschulstudien - Wirtschaftsingenieurwesen
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Fremdsprachen
- Gesprächstechniken
- Kundenbetreuung
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen

- Österreichischer Verband der Wirtschaftsingenieure [↗](#)
- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Cunoaşterea limbii germane conform CEFR (Deutschkenntnisse nach GERS)

B2 Gute bis C1 Sehr gute Deutschkenntnisse

Ihre Aufgaben liegen sehr stark in der laufenden und umfassenden Betreuung von Kundinnen und Kunden. Sie beraten und informieren die Kundinnen und Kunden über technische Produkte, verhandeln mit ihnen Konditionen und sind auch die Anlaufstelle für Reklamationen, Sonderwünsche und Serviceanfragen. Das heißt, dass sie sehr gute Deutschkenntnisse sowohl für schriftliche als auch mündliche und telefonische Kommunikation besitzen müssen.

Informații profesionale suplimentare (Weitere Berufsinfos)

Muncă independentă (Selbstständigkeit)

Freier Beruf:

- IngenieurkonsulentIn

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Mediul de lucru (Arbeitsumfeld)

- Serviciu de teren (Außendienst)
- Contact constant cu oamenii (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Chestionar de competențe (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Tehnician asistență clienți (Customer Support-TechnikerIn)

Tehnician helpdesk (Helpdesk-TechnikerIn)

Tehnician de turism (ReisetechnikerIn)

Om de afaceri/femeie tehnic (TechnischeR Kaufmann/-frau)

Consilier tehnic pentru clienți (TechnischeR KundInnenberaterIn)

Inginer vânzări (Tehnician în vânzări) (VerkaufsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))

Specializări profesionale (Berufsspezialisierungen)

Angajat tehnic în departamentul de tehnologie de vânzări (TechnischeR AngestellteR im Bereich Verkaufstechnik)

Inginer aplicații pentru produse tehnice (AnwendungsingenieurIn für technische Produkte)

Inginer aplicații pentru produse tehnice (AnwendungstechnikerIn für technische Produkte)

Inginer aplicații pentru produse tehnice (ApplikationsingenieurIn für technische Produkte)

Tehnician aplicație pentru produse tehnice (ApplikationstechnikerIn für technische Produkte)

Inginer Suport Clienți (Customer Support-IngenieurIn)

Inginer de asistență clienți pentru Cisco Systems (Customer Support-IngenieurIn für Cisco-Systeme)
 Tehnician asistență clienți (Customer Support-TechnikerIn)
 Tehnician helpdesk (Helpdesk-TechnikerIn)
 Manager operațiuni serviciu clienți (KundendienstleistungsleiterIn)
 Manager Serviciu Clienți (KundendienstleiterIn)
 Tehnician serviciu clienți (Tehnician în vânzări) (KundendiensttechnikerIn (VertriebstechnikerIn))
 Inginer suport produs (m/f) (Product Support Engineer (m/w))
 Manager de servicii regionale (m/f) (Regional Service Manager (m/w))
 Angajat tehnic in zona customer service, customer support (TechnischeR AngestellteR im Bereich Kundendienst, Customer Support)
 Contabil cheie tehnic (TechnischeR Key-AccounterIn)
 Consilier tehnic pentru clienți (TechnischeR KundInnenberaterIn)
 Tehnician vânzări piese de schimb în zona post-vânzare (VertriebstechnikerIn für Ersatzteile im Bereich After Sales)

Vânzător acumulator (AkkumulatorenverkäuferIn)
 Vânzător de mașini și echipamente (Maschinen- und ApparateverkäuferIn)
 Tehnician inginerie mecanică în departamentul de vânzări (MaschinenbautechnikerIn im Bereich Vertrieb)
 Vânzător de mașini-unelte (MaschinenwerkzeugverkäuferIn)
 Vânzător de aparate muzicale (MusikautomatenverkäuferIn)
 Tehnician de vânzări pentru inginerie mecanică (VerkaufstechnikerIn für Maschinenbau)
 Tehnician de vânzări pentru inginerie mecanică (VertriebstechnikerIn für Maschinenbau)

Funcționar automat (Automatenkaufmann/-frau)
 Vânzător de mașini de birou (BüromaschinenverkäuferIn)
 Vânzător de mașini de imprimat (DruckereimaschinenverkäuferIn)
 Vanzator echipamente catering (GastronomieeinrichtungsverkäuferIn)

Tehnician vânzări vopsele și lacuri (VertriebstechnikerIn für Farben und Lacke)

Vanzator incalzire in pardoseala (FußbodenheizungsverkäuferIn)
 Vânzător de încălzire (HeizgeräteverkäuferIn)
 Director de vânzări pentru tehnologie de mediu (VertriebsmanagerIn für Umwelttechnik)

Vânzător media de comunicare (Tehnician în vânzări) (KommunikationsmittelverkäuferIn (VertriebstechnikerIn))

Agent de vânzări pompe (PumpenverkäuferIn)

Inginer vânzări pe teren (m/f) (Field Sales Engineer (m/w))
 Inginer proiect in vanzari (ProjektantIn im Vertrieb)
 Om de afaceri/femeie tehnic (TechnischeR Kaufmann/-frau)
 Promotor tehnic (TechnischeR PromotorIn)
 Agent de vânzări tehnic (Tehnician în vânzări) (TechnischeR VerkäuferIn (VertriebstechnikerIn))
 Reprezentant tehnic de vânzări (TechnischeR VertriebsmitarbeiterIn)
 Inginer vânzări (Tehnician în vânzări) (VerkaufsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))
 Inginer vânzări (VertriebsingenieurIn)

Inginer de oferta (Tehnician în vânzări) (AngebotsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))
 Tehnician ofertă (Tehnician în vânzări) (AngebotstechnikerIn (VertriebstechnikerIn))
 Reprezentant tehnic intern de vânzări (TechnischeR InnendienstverkäuferIn)

Tehnician medical în vânzări (Tehnician în vânzări) (MedizintechnikerIn im Vertrieb (VertriebstechnikerIn))
Consultant tehnic în domeniul medicinei (TechnischeR KonsulentIn im Bereich Medizin)
Agent de vânzări pentru tehnologie medicală (VerkäuferIn für Medizintechnik)
Vânzător de dispozitive medicale (VerkäuferIn von Medizinischen Geräten)
Tehnician vânzări tehnologie medicală (Tehnician în vânzări) (VertriebstechnikerIn für Medizintechnik (VertriebstechnikerIn))

Director de vânzări pentru produse spitalicești (Sales-ManagerIn für Krankenhausprodukte)

Tehnician de turism (ReisetechnikerIn)

Vânzător uzină de producție (ProduktionsanlagenverkäuferIn)

Consultant iluminat (LichtberaterIn)

Tehnician vânzări sisteme de iluminat (VertriebstechnikerIn für Beleuchtungsanlagen)

Tehnician vânzări tehnologia iluminatului (VertriebstechnikerIn für Lichttechnik)

Consultant arhitect (ArchitektenberaterIn)

Șef de vânzări tehnice (m/f) (Head of Technical Sales (m/w))

Director tehnic de vânzări (Technical-SalesmanagerIn)

Director tehnic de vânzări (TechnischeR VerkaufsleiterIn)

Tehnician de vânzări în sectorul construcțiilor (VertriebstechnikerIn im Baubereich)

Tehnician de vânzări în domeniul tehnologiei construcțiilor (VertriebstechnikerIn im Bereich Haustechnik)

Profesii conexe

(Verwandte Berufe)

- Tehnician în plante (AnlagentechnikerIn)
- Tehnician în construcții (BautechnikerIn)
- Manager de licitații (Bid-ManagerIn)
- Vânzător de produse electrice și electronice (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Tehnician în electronică (ElektronikerIn)
- Inginer electric (ElektrotechnikingenieurIn)
- Vânzător de vehicule (FahrzeugverkäuferIn)
- Inginer în tehnologia construcțiilor (GebäudetechnikingenieurIn)
- Agent comercial (HandelsvertreterIn)
- director de vânzări IT (IT-SalesmanagerIn)
- Calculator (KalkulantIn)
- Inginer mecanic (MaschinenbauingenieurIn)
- Inginer mecanic (MaschinenbautechnikerIn)
- Manager de produs (ProduktmanagerIn)
- Grefier tehnic (TechnischeR SachbearbeiterIn)
- Funcționar de vânzări (VerkaufssachbearbeiterIn)

Alocarea în zonele și grupurile profesionale ale BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Birou, Marketing, Finanțe, Drept, Securitate (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- **Economie și tehnologie (Wirtschaft und Technik)**

Comerț, logistică, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Vânzări, consultanță, achiziții (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Alocarea la clasificarea profesională AMS (șase cifre)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645117 Tehnician în vânzări (DI) (Verkaufstechniker/in (DI))
- 645119 Tehnician de asistență pentru clienți (DI) (Customer Support-Techniker/in (DI))
- 645513 Tehnician în vânzări (Ing) (Verkaufstechniker/in (Ing))
- 645515 Tehnician de asistență pentru clienți (Ing) (Customer Support-Techniker/in (Ing))
- 645809 Tehnician în vânzări (Verkaufstechniker/in)
- 645810 Tehnician de asistență pentru clienți (Customer Support-Techniker/in)
- 649108 Tehnician în călătorii (DI) (Reisetechniker/in (DI))
- 649115 Consilier tehnic (DI) (Technisch(er)e Berater/in (DI))
- 649132 Tehnician în vânzări (DI) (Vertriebstechniker/in (DI))
- 649506 Tehnician de turism (Ing) (Reisetechniker/in (Ing))
- 649513 Consilier tehnic (Technisch(er)e Berater/in (Ing))
- 649534 Tehnician în vânzări (Ing) (Vertriebstechniker/in (Ing))
- 649806 Tehnician de turism (Reisetechniker/in)
- 649814 Consilier tehnic (Technisch(er)e Berater/in)
- 649829 Tehnician în vânzări (Vertriebstechniker/in)
- 649833 Tehnician birou de asistență (Helpdesk-Techniker/in)
- 760130 Inginer vânzări (Verkaufsingenieur/in)
- 780109 Om de afaceri tehnic / femeie (Technisch(er)e Kaufmann/-frau)

Informații în lexiconul vocațional

(Informationen im Berufslexikon)

-  VertriebsingenieurIn (Uni/FH/PH)
-  VertriebstechnikerIn (Schule)
-  VertriebstechnikerIn für Maschinenbau (Schule)

Informații în busola de antrenament

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Tehnician în vânzări (VertriebstechnikerIn)



Textul a fost tradus automat din germană. Termenii germani sunt indicați între paranteze.

ACEST SERVICIU POT INCLUDE TRADUCERI OFERITE DE GOOGLE. GOOGLE DECLARĂ ORICE RESPONSABILITATE CU PRIVIRE LA TRADUCERI, EXPRESĂ SAU IMPLICITĂ, INCLUSIV ORICE RESPONSABILITATE PENTRU EXACTITATE, FIABILITATE ȘI ORICE RESPONSABILITATE IMPLICITĂ PENTRU EFICIENȚA PIEȚEI ȘI RESPONSABILITATE.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Acest profil profesional a fost actualizat pe 21. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 21. November 2025.)