

Tehničar u prodaji (m/ž) (VertriebstechnikerIn)

Im BIS anzeigen



Glavne djelatnosti (Haupttätigkeiten)

Prodajni tehničari savjetuju kupce i zainteresirane strane o pitanjima o tehničkim rješenjima i proizvodima. Izračunavaju troškove, pripremaju ponude, određuju datume isporuke i preuzimaju funkciju sistemskog integratora za složene zadatke, tj. Dobivaju ponude od kooperanata i integriraju ih u cjelovito rješenje. Oni također podržavaju planere i prodavače u njihovim zadacima, a također sudjeluju u prodajnim događanjima (npr. Sajmovi).

VertriebstechnikerInnen beraten KundInnen und InteressentInnen bei Fragen zu technischen Lösungen und Produkten. Sie kalkulieren Kosten, erstellen Angebote, legen Liefertermine fest und übernehmen bei komplexen Aufgabenstellungen die Funktion des Systemintegrators, d.h. sie holen Angebote von Subfirmen ein und integrieren diese zu einer Gesamtlösung. Weiters unterstützen sie PlanerInnen und VerkäuferInnen bei deren Aufgaben und nehmen auch an Verkaufsveranstaltungen (z.B. Messen) teil.

prihod (Einkommen)

Tehničar u prodaji (m/ž) zarađuje od 2.190 do 4.350 eura bruto mjesečno (VertriebstechnikerInnen verdienen ab 2.190 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

Ovisno o stupnju kvalifikacije, početna plaća može biti i veća (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zanimanje sa srednjim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem : 2.190 do 2.800 eura bruto (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto)
- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem : 2.470 do 3.490 eura bruto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.490 Euro brutto)
- Akademsko zanimanje : 2.800 do 4.350 eura bruto (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.350 Euro brutto)

Mogućnosti zaposlenja (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Prodajni tehničari rade u tvrtkama koje prodaju / nude tehničke sustave i uređaje ili tehničke usluge i pripremaju tehničke ponude. To su, na primjer, strojarstvo i biljno inženjerstvo, konstrukcija vozila i građevinska industrija.

VertriebstechnikerInnen arbeiten in Unternehmen, die technische Anlagen und Geräte bzw. technische Dienstleistungen verkaufen/anbieten und technische Angebote erstellen. Das sind z.B. der Maschinen- und Anlagenbau, der Fahrzeugbau, die Bauindustrie.

Trenutna slobodna radna mjesta (Aktuelle Stellenangebote)

.... u AMS internetskoj službi za zapošljavanje (eJob-Soba): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) **201** ➡ u AMS eJob sobu (zum AMS-eJob-Room)

Potrebne profesionalne vještine u oglasima (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Nakon prodaje (After-Sales)
- Priprema ponuda (Angebotserstellung)
- Spajanje električnog omehanički strojevi (Anschließen von elektromechanischen Maschinen)
- Terenska služba (Außendienst)
- Analiza konkurencije (Konkurrenzanalyse)

- Savjeti kupaca (Kundenberatung)
- Analize tržišta (Marktanalysen)
- Znanje iz strojarstva (Maschinenbaukenntnisse)
- Pretprodaja (Pre-Sales)
- Tehnička prodaja (Technischer Verkauf)

Ostale profesionalne vještine (Weitere berufliche Kompetenzen)

Osnovne profesionalne vještine (Berufliche Basiskompetenzen)

- Analize tržišta (Marktanalysen)
- Tehnička obrada (Technische Sachbearbeitung)
- Tehnička prodaja (Technischer Verkauf)
- Znanje o prodaji (Verkaufskenntnisse)

Tehničke profesionalne vještine (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Rad s uređajima, strojevima i sustavima (Arbeit mit Geräten, Maschinen und Anlagen)
 - Popravak i servis strojevi i sustavi (Reparatur und Service von Maschinen und Anlagen) (z. B. Uredski stroj tehnologija (Büromaschinentechnik))
- Poznavanje operativnog sustava (Betriebssystemkenntnisse)
 - Operativni sustavi (Betriebssysteme) (z. B. Windows 10 (Windows 10))
- Poslovno znanje (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Obračun (Kalkulation)
- Uredske i administrativne vještine (Büro- und Verwaltungskenntnisse)
- Vještine e-trgovine (E-Commerce-Kenntnisse)
 - Elektroničke usluge u industriji (Elektronische Dienstleistungen in Branchen) (z. B. Fintech (Fintech))
- Znanje o IT primjeni (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Rad internog softvera (Bedienung von betriebsinterner Software)
 - Osnovno znanje o hardveru (Hardwaregrundkenntnisse)
 - Znanje o primjeni uredskog softvera (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Poznavanje programa Excel (Excel-Anwendungskenntnisse), Znanje o primjeni programa baze podataka (Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse))
 - Održavanje podataka (Datenpflege) (z. B. Održavanje matičnih podataka (Stammdatenpflege))
- Znanje o kupovini (Einkaufskenntnisse)
 - Operativno jaje kupnja (Operativer Einkauf) (z. B. Pregovori o ugovoru (Vertragsverhandlung))
- Vještine korisničke podrške (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Savjetodavna nadležnost (Beratungskompetenz) (z. B. Informacije o proizvodu (Produktinformation))
 - Upravljanje prigovorima (Beschwerdemanagement)
 - Provedba obuke korisnika (Durchführung von Kundens Schulungen)
 - Upravljanje ključnim računima (Key Account Management)
- Znanje o laboratorijskim metodama (Labormethodenkenntnisse)
 - Kemijske laboratorijske metode (Chemische Labormethoden) (z. B. AOX analiza (AOX-Analyse))
- Vještine upravljanja (Managementkenntnisse)
 - Upravljanje usklađenošću (Compliance Management) (z. B. Praćenje u upravljanju ponudama (Monitoring im Bid Management))
 - Tehnike upravljanja (Managementtechniken) (z. B. ITIL (ITIL))
- Marketinško znanje (Marketingkenntnisse)
 - Tehnički marketing (Technisches Marketing)
 - Istraživanje tržišta (Marktforschung) (z. B. Analize tržišta (Marktanalysen))

- Znanje iz strojarstva (Maschinenbaukenntnisse)
 - Tehnologija fluida (Fluidtechnik)
 - Tehnologija transportera i utovara (Förder- und Beladungstechnik)
- Poznavanje komunikacijske i telekomunikacijske tehnologije (Nachrichten- und Telekommunikationstechnik-Kenntnisse)
 - Visokofrekventna tehnologija (Hochfrequenztechnik) (z. B. RFID (RFID))
- Poznavanje programskih jezika (Programmiersprachen-Kenntnisse)
 - Jezici skripti (Script-Sprachen)
- obrada (Sachbearbeitung)
 - Tehnička obrada (Technische Sachbearbeitung)
 - Obrada narudžbi (Auftragsabwicklung) (z. B. Obrada naloga (Auftragsbearbeitung))
- Znanje o prodaji (Verkaufskenntnisse)
 - Tehnička prodaja (Technischer Verkauf)
 - Tehnologija prodaje (Verkaufstechnik) (z. B. Pregovaranje o prodaji (Verkaufsverhandlung), Retorika u prodaji (Rhetorik im Verkauf), Prodajni savjet (Verkaufsberatung))
 - Prodajne strategije (Verkaufsstrategien) (z. B. Prodaja proizvoda (Produktverkauf))
- Znanje o prodaji (Vertriebskenntnisse)
 - Stjecanje novih kupaca (Neukundenakquisition)
 - Tehnička prodaja (Technischer Vertrieb)
 - ponavljanja Usluge (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Prodaja proizvoda (Vertrieb von Produkten)
- Vještine predavanja i prezentacije (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Održavanje predavanja i prezentacija (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Održavanje prezentacija kupaca (Abhalten von Kundenpräsentationen), Održavanje kratkog predavanja (Abhalten von Kurzvorträgen))

Opće profesionalne vještine

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Dobar izgled (Gutes Auftreten)
- IT afinitet (IT-Affinität)
- Spremnost za učenje (Lernbereitschaft)
- Spremnost za putovanje (Reisebereitschaft)

Digitalne vještine prema DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Osnovni		2 Samostalna		3 Napredno		4 Visoko specijalizirana	
Opis: VertriebstechnikerInnen müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

Detaljne informacije o digitalnim vještinama (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Područje nadležnosti	Razina(e) vještine od ... do ...								Opis
0 - Osnove, pristup i digitalno razumijevanje	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte selbstständig und sicher anwenden können. Sie sind in der Lage, auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben zu lösen.
1 - Rukovanje informacijama i podacima	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten und in der Arbeitssituation anwenden.
2 - Komunikacija, interakcija i suradnja	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen verschiedene digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation und Zusammenarbeit mit KollegInnen, Kundinnen und Kunden und PartnerInnen auf fortgeschrittenem Niveau anwenden können.
3 - Stvaranje, produkcija i objavljivanje	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Sigurnost i održivo korištenje resursa	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen die allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und im Umgang mit hochsensiblen Daten auf fortgeschrittenem Niveau in ihre Tätigkeit anwenden können. Sie erkennen Bedrohungspotenziale und leiten geeignete Gegenmaßnahmen ein.
5 - Rješavanje problema, inovacija i kontinuirano učenje	1	2	3	4	5	6	7	8	VertriebstechnikerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Obuka, certifikati, daljnje usavršavanje (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Tipične razine vještina (Typische Qualifikationsniveaus)

- Zanimanje sa srednjim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Akademsko zanimanje (Akademischer Beruf)

Obuka

(Ausbildung)

BMS - Berufsbildende mittlere Schule [NQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik

BHS - Berufsbildende höhere Schule [NQR^v](#)

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Chemie, Rohstofftechnik, Lebensmittel
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien [NQR^{vii}](#) [NQR^{viii}](#)

- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen

Kontinuirano obrazovanje

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaft
- eBusiness
- Exportmanagement
- Marketing
- Marktanalysen
- Maschinenbau
- Produktmanagement
- Prozessmanagement
- Sales Management
- Technischer Einkauf

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Maschinenbau, Kfz, Metalltechnik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Zertifikat ProjektmanagerIn
- Hochschulstudien - Maschinen- und Anlagenbau
- Hochschulstudien - Wirtschaftsingenieurwesen
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Fremdsprachen
- Gesprächstechniken
- Kundenbetreuung
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen

- Österreichischer Verband der Wirtschaftsingenieure [↗](#)
- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Poznavanje njemačkog prema CEFR-u (Deutschkenntnisse nach GERS)

B2 Gute bis C1 Sehr gute Deutschkenntnisse

Ihre Aufgaben liegen sehr stark in der laufenden und umfassenden Betreuung von Kundinnen und Kunden. Sie beraten und informieren die Kundinnen und Kunden über technische Produkte, verhandeln mit ihnen Konditionen und sind auch die Anlaufstelle für Reklamationen, Sonderwünsche und Serviceanfragen. Das heißt, dass sie sehr gute Deutschkenntnisse sowohl für schriftliche als auch mündliche und telefonische Kommunikation besitzen müssen.

Dodatne informacije o poslu (Weitere Berufsinfos)

Samozapošljavanje (Selbstständigkeit)

Freier Beruf:

- IngenieurkonsulentIn

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Radno okruženje (Arbeitsumfeld)

- Terenska služba (Außendienst)
- Stalni kontakt s ljudima (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Upitnik kompetencija (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Tehničar za korisničku podršku (Customer Support-TechnikerIn)

Tehničar tehničke službe (Helpdesk-TechnikerIn)

Putnički tehničar (ReisetechnikerIn)

Tehnički poduzetnik (TechnischeR Kaufmann/-frau)

Tehnički savjetnik za kupce (TechnischeR KundInnenberaterIn)

Inženjer prodaje (Tehničar u prodaji (m/ž)) (VerkaufsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))

Stručne specijalizacije (Berufsspezialisierungen)

Tehnički referent u prodajna tehnologija (TechnischeR AngestellteR im Bereich Verkaufstechnik)

Inženjer aplikacije za tehničke proizvode (AnwendungsingenieurIn für technische Produkte)

Inženjer aplikacije za tehničke proizvode (AnwendungstechnikerIn für technische Produkte)

Inženjer aplikacije za tehničke proizvode (ApplikationsingenieurIn für technische Produkte)

Inženjer aplikacije za tehničke proizvode (ApplikationstechnikerIn für technische Produkte)

Inženjer za korisničku podršku (Customer Support-IngenieurIn)

inženjer korisničke podrške za Cisco Sustavi (Customer Support-IngenieurIn für Cisco-Systeme)

Tehničar za korisničku podršku (Customer Support-TechnikerIn)
Tehničar tehničke službe (Helpdesk-TechnikerIn)
voditelj operacija za kupce (KundendienstesatzleiterIn)
Voditelj korisničke službe (KundendienstleiterIn)
Tehničar službe za korisnike (Tehničar u prodaji (m/ž)) (KundendiensttechnikerIn (VertriebstechnikerIn))
Inženjer za podršku proizvodima (m / ž) (Product Support Engineer (m/w))
Menadžer regionalne službe (m / ž) (Regional Service Manager (m/w))
Tehnički djelatnik u korisničkoj službi, korisnička podrška (TechnischeR AngestellteR im Bereich Kundendienst, Customer Support)
Voditelj tehničkog računa računa (TechnischeR Key-AccounterIn)
Tehnički savjetnik za kupce (TechnischeR KundInnenberaterIn)
Prodajni tehničar za rezervne dijelove u području nakon prodaje (VertriebstechnikerIn für Ersatzteile im Bereich After Sales)

Prodavač akumulatora (AkkumulatorenverkäuferIn)
Prodavač strojeva i opreme (Maschinen- und ApparateverkäuferIn)
Inženjer strojarstva u području prodaje (MaschinenbautechnikerIn im Bereich Vertrieb)
Prodavač alatnih strojeva (MaschinenwerkzeugverkäuferIn)
Prodavač glazbenih strojeva (MusikautomatenverkäuferIn)
Prodajni tehničar za strojarstvo (VerkaufstechnikerIn für Maschinenbau)
Prodajni tehničar za strojarstvo (VertriebstechnikerIn für Maschinenbau)

Prodavač strojeva (Automatenkaufmann/-frau)
Prodavač uredskih strojeva (BüromaschinenverkäuferIn)
Prodavač tiskarskih strojeva (DruckereimaschinenverkäuferIn)
Prodavač ugostiteljske opreme (GastronomieeinrichtungsverkäuferIn)

Prodajni tehničar za boje i lakove (VertriebstechnikerIn für Farben und Lacke)

Prodavač podnog grijanja (FußbodenheizungsverkäuferIn)
Prodavač grijača (HeizgeräteverkäuferIn)
Voditelj prodaje za ekološku tehnologiju (VertriebsmanagerIn für Umwelttechnik)

Prodavač komunikacijskih medija (Tehničar u prodaji (m/ž)) (KommunikationsmittelverkäuferIn (VertriebstechnikerIn))

Prodavač pumpi (PumpenverkäuferIn)

Inženjer terenske prodaje (m / ž) (Field Sales Engineer (m/w))
Projektant u prodaji (ProjektantIn im Vertrieb)
Tehnički poduzetnik (TechnischeR Kaufmann/-frau)
Tehnički promotor (TechnischeR PromotorIn)
Tehnički prodavač (Tehničar u prodaji (m/ž)) (TechnischeR VerkäuferIn (VertriebstechnikerIn))
Zaposlenik u tehničkoj prodaji (TechnischeR VertriebsmitarbeiterIn)
Inženjer prodaje (Tehničar u prodaji (m/ž)) (VerkaufsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))
inženjer prodaje (VertriebsingenieurIn)

Inženjer ponude (Tehničar u prodaji (m/ž)) (AngebotsingenieurIn (VertriebstechnikerIn))
Ponuda tehničar (Tehničar u prodaji (m/ž)) (AngebotstechnikerIn (VertriebstechnikerIn))
Prodavač tehničke back office (TechnischeR InnendienstverkäuferIn)

Medicinski tehničar u prodaji (Tehničar u prodaji (m/ž)) (MedizintechnikerIn im Vertrieb (VertriebstechnikerIn))
Tehnički savjetnik u području medicine (TechnischeR KonsulentIn im Bereich Medizin)
Prodavač medicinske tehnologije (VerkäuferIn für Medizintechnik)
Prodavač medicinskih proizvoda (VerkäuferIn von Medizinischen Geräten)
Prodajni tehničar za medicinsku tehnologiju (Tehničar u prodaji (m/ž)) (VertriebstechnikerIn für Medizintechnik (VertriebstechnikerIn))

Voditelj prodaje bolničkih proizvoda (Sales-ManagerIn für Krankenhausprodukte)

Putnički tehničar (ReisetechnikerIn)

Prodavač proizvodnog pogona (ProduktionsanlagenverkäuferIn)

Savjetnik za svjetla (LichtberaterIn)

Prodajni tehničar za rasvjetni sustavi (VertriebstechnikerIn für Beleuchtungsanlagen)

Prodajni tehničar za rasvjetnu tehniku (VertriebstechnikerIn für Lichttechnik)

Arhitektonski savjetnik (ArchitektenberaterIn)

Voditelj tehničke prodaje (m / ž) (Head of Technical Sales (m/w))

Tehnički voditelj prodaje (Technical-SalesmanagerIn)

Voditelj tehničke prodaje (TechnischeR VerkaufsleiterIn)

prodavač Tehničar u građevinskom sektoru (VertriebstechnikerIn im Baubereich)

Prodajni tehničar u sektoru građevinskih usluga (VertriebstechnikerIn im Bereich Haustechnik)

Srodna zanimanja

(Verwandte Berufe)

- Sistemski tehničar/sistemska tehničarka (AnlagentechnikerIn)
- Građevinski tehničar (m/ž) (BautechnikerIn)
- Upravitelj/upraviteljica obrade ponuda (Bid-ManagerIn)
- Prodavač/prodavačica električne i elektroničke opreme (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Elektroničar/elektroničarka (ElektronikerIn)
- Inženjer/inženjerka elektrotehnike (ElektrotechnikingenieurIn)
- Prodavač vozila (m/ž) (FahrzeugverkäuferIn)
- Inženjer građevinske tehnologije (m/ž) (GebäudetechnikingenieurIn)
- Prodajni predstavnik (m/ž) (HandelsvertreterIn)
- IT prodajni savjetnik (m/ž) (IT-SalesmanagerIn)
- Kalkulant (m/ž) (KalkulantIn)
- Inženjer strojarstva (m/ž) (MaschinenbauingenieurIn)
- Tehničar za strojarstvo (m/ž) (MaschinenbautechnikerIn)
- Voditelj proizvoda (m/ž) (ProduktmanagerIn)
- Tehnički referent (m/ž) (TechnischeR SachbearbeiterIn)
- Prodajni referent (m/ž) (VerkaufssachbearbeiterIn)

Dodjela za BIS područja rada i glavne skupine

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Ured, marketing, financije, pravo, sigurnost (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- **Gospodarstvo i tehnologija (Wirtschaft und Technik)**

Trgovina, logistika, promet (Handel, Logistik, Verkehr)

- Distribucija, savjetovanje, nabava (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Dodjela za AMS klasifikaciju zanimanja (šesteroznamenkasto)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645117 Prodajni tehničar (DI) (Verkaufstechniker/in (DI))
- 645119 Tehničar za korisničku podršku (DI) (Customer Support-Techniker/in (DI))
- 645513 Prodajni tehničar (Ing) (Verkaufstechniker/in (Ing))
- 645515 Tehničar za korisničku podršku (Customer Support-Techniker/in (Ing))
- 645809 Prodajni tehničar (Verkaufstechniker/in)
- 645810 Korisnička podrška Tehničar (Customer Support-Techniker/in)
- 649108 Putnički tehničar (DI) (Reisetechner/in (DI))
- 649115 Tehnički savjetnik (DI) (Technisch(er)e Berater/in (DI))
- 649132 Prodajni tehničar (DI) (Vertriebstechniker/in (DI))
- 649506 Tehničar za putovanja (Ing) (Reisetechner/in (Ing))
- 649513 Tehnički savjetnik / u (Ing) (Technisch(er)e Berater/in (Ing))
- 649534 Prodajni tehničar (Ing) (Vertriebstechniker/in (Ing))
- 649806 tehničar za putovanja (Reisetechner/in)
- 649814 Tehnički savjetnik (Technisch(er)e Berater/in)
- 649829 Prodajni tehničar (Vertriebstechniker/in)
- 649833 Tehničar službe za pomoć (Helpdesk-Techniker/in)
- 760130 Inženjer prodaje (Verkaufsingenieur/in)
- 780109 Tehnički referent (Technisch(er)e Kaufmann/-frau)

Podaci u stručnom leksikonu

(Informationen im Berufslexikon)

-  VertriebsingenieurIn (Uni/FH/PH)
-  VertriebstechnikerIn (Schule)
-  VertriebstechnikerIn für Maschinenbau (Schule)

Podaci u kompasu za obuku

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Tehničar u prodaji (m/ž) (VertriebstechnikerIn)



Tekst je automatski preveden s njemačkog. Njemački pojmovi prikazani su u zagradama.

OVAJ USLUGA MOŽE UKLJUČITI PRIJEVODE KOJE NALAZE GOOGLE GOOGLE SE ODRIČE BILO KOJE ODGOVORNOSTI U VEZI SA PRIJEVODIMA, IZRIČITIM ILI IMPLICIRANIM, UKLJUČUJUĆI BILO KOJU ODGOVORNOST ZA TOČNOST, POUZDANOST I BILO KOJU IMPLICIRANU ODGOVORNOST ZA TRŽIŠNU UČINKOVITOST I ODGOVORNOST.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ovaj profesionalni profil ažuriran je 21. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 21. November 2025.)