

Vehicle seller (FahrzeugverkäuferIn)

Im BIS anzeigen



Main activities (Haupttätigkeiten)

Vehicle sellers in specialist vehicle dealerships are primarily responsible for the sale of vehicles of all kinds, as well as accessories and spare parts. They advise customers on the technical properties and configure vehicles according to customer requirements. You can also be responsible for purchasing and delivery.

FahrzeugverkäuferInnen sind in Fachgeschäften des Fahrzeughandels vor allem für den Verkauf von Fahrzeugen aller Art sowie von Zubehör und Ersatzteilen verantwortlich. Sie beraten KundInnen hinsichtlich der technischen Eigenschaften und konfigurieren Fahrzeuge nach KundInnenwunsch. Sie können auch für den Einkauf und das Lieferwesen verantwortlich sein.

Income (Einkommen)

Vehicle seller earn from 2.190 to 2.200 euros gross per month (FahrzeugverkäuferInnen verdienen ab 2.190 bis 2.200 Euro brutto pro Monat).


- Job with apprenticeship training : 2.190 to 2.200 euros gross (Beruf mit Lehrausbildung: 2.190 bis 2.200 Euro brutto)

Employment opportunities (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Vehicle sellers work in independent retail stores and in branches of large retail chains.

FahrzeugverkäuferInnen sind in selbständigen Einzelhandelsgeschäften und in Filialen großer Einzelhandelsketten beschäftigt.

Current vacancies (Aktuelle Stellenangebote)

.... in the AMS online job placement service (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) **156**  to the AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Professional skills requested in advertisements (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Preparation of offers (Angebotserstellung)
- Digital sales (Digitaler Verkauf)
- Expert advice (Fachberatung)
- Vehicle delivery (Fahrzeugauslieferung)
- Financing advice (Finanzierungsberatung)
- Used car sales (Gebrauchtwagenverkauf)
- Motorcycle mechanics (Motorradmechanik)
- Regular customer support (Stammkundenbetreuung)
- Sales knowledge (Verkaufskennntnisse)
- Sales negotiation (Verkaufsverhandlung)

Further professional skills (Weitere berufliche Kompetenzen)

Basic professional skills

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Vehicle spare parts (Kfz-Ersatzteile)
- Motor vehicle trade (Kraftfahrzeughandel)
- Sales knowledge (Verkaufskennntnisse)

Technical professional skills

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Banking and finance skills (Bank- und Finanzwesen-Kenntnisse)
 - Financing advice (Finanzierungsberatung)
 - Banking operations (Bankgeschäfte) (z. B. Vehicle leasing (Kfz-Leasing))
- Office and administrative skills (Büro- und Verwaltungskennntnisse)
 - Administrative office work (Administrative Bürotätigkeiten) (z. B. Appointment coordination (Terminkoordination), Simple office work (Einfache Bürotätigkeiten))
- E-commerce skills (E-Commerce-Kenntnisse)
- IT application knowledge (EDV-Anwendungskennntnisse)
 - Internet application knowledge (Internet-Anwendungskennntnisse)
 - Data maintenance (Datenpflege) (z. B. Master data maintenance (Stammdatenpflege))
- Electrical Engineering Skills (Elektrotechnikenntnisse)
 - Mechatronics (Mechatronik)
- Vehicle service and repair skills (Fahrzeugservice- und -reparaturkennntnisse)
 - Motor vehicle service and repair (Kraftfahrzeugservice und -reparatur) (z. B. Car service (Kfz-Service))
- Vehicle technology knowledge (Fahrzeugtechnik-Kennntnisse)
 - Automotive engineering (Kraftfahrzeugtechnik) (z. B. Automotive mechanics (Kfz-Mechanik))
 - Alternative vehicle technology (Alternative Fahrzeugtechnik) ♡ (z. B. Electromobility (Elektromobilität) ♡)
- Customer Support Skills (Kundenbetreuungskennntnisse)
 - Consulting competence (Beratungskompetenz) (z. B. Expert advice (Fachberatung), Product information (Produktinformation), Customer service (Kundenberatung))
 - Complaint Management (Beschwerdemanagement)
- Logistics knowledge (Logistikkenntnisse)
 - Warehousing (Lagerwirtschaft) (z. B. Goods issue (Warenausgabe))
- processing (Sachbearbeitung)
 - Order processing (Auftragsabwicklung) (z. B. Contract processing (Vertragsabwicklung), Order processing (Auftragsbearbeitung))
- Transport handling knowledge (Transportabwicklungskennntnisse)
 - Freight transport (Gütertransport) (z. B. Vehicle transport (Fahrzeugtransport))
- Sales knowledge (Verkaufskennntnisse)
 - Wholesale (Großhandel)
 - Labeling of goods (Warenauszeichnung) (z. B. Display of information material (Auslegen von Informationsmaterialien))
 - Retail (Einzelhandel) (z. B. Motor vehicle trade (Kraftfahrzeughandel), New car sales (Neuwagenverkauf), Prepare used car test (Gebrauchtwagentest vorbereiten), Test and demonstration drives (Probe- und Vorführfahrten))
 - Sales technology (Verkaufstechnik) (z. B. Rhetoric in sales (Rhetorik im Verkauf))
 - Technical sales (Technischer Verkauf) (z. B. Sale of forest machines (Verkauf von Forstmaschinen), Sale of agricultural machinery (Verkauf von Landmaschinen), Forest machine rental (Vermietung von Forstmaschinen), Sale of construction machinery (Verkauf von Baumaschinen), Construction machinery rental (Vermietung von Baumaschinen))

General professional skills

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Friendliness (Freundlichkeit)
- Good appearance (Gutes Auftreten)
 - Courtesy (Höflichkeit)
- Service orientation (Serviceorientierung)
- Technical understanding (Technisches Verständnis)
- Sales talent (Verkaufstalent)

Digital skills according to DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Basic		2 Independent		3 Advanced		4 Highly specialized	
<p>Description: FahrzeugverkäuferInnen verwenden in ihrer Arbeit unterschiedliche digitale Anwendungen und Geräte zur innerbetrieblichen Kommunikation und Zusammenarbeit, im Umgang mit Kundinnen und Kunden oder in der Bereitstellung der Waren (Lager, Verkaufsfläche). Sie müssen in der Lage sein die berufs- und betriebsspezifische Anwendungen und Geräte selbstständig und auch in komplexen, nicht-alltäglichen Situationen zu bedienen und effizient zu nutzen. Sie erkennen Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.</p>							

**Detailed information on the digital skills
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Area of competence	Skill level(s) from ... to ...								Description
	1	2	3	4	5	6	7	8	
0 - Basics, access and digital understanding	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen verstehen die Funktion von berufs- und betriebsspezifischen digitalen Anwendungen, Geräten und Maschinen (z. B. Elektromobilität, Interaktive Verkaufsassistenten, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Handling information and data	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen können für unterschiedliche Aufgaben und Fragestellungen arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Communication, interaction and collaboration	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen können alltägliche und betriebsspezifische digitale Geräte in komplexen Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Creation, production and publication	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen können standardisierte digitale Informationen und Daten selbstständig in bestehende digitale Anwendungen einpflegen.
4 - Security and sustainable use of resources	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken beispielsweise im Umgang mit KundInnendaten, entdecken.
5 - Problem solving, innovation and continued learning	1	2	3	4	5	6	7	8	FahrzeugverkäuferInnen erkennen technische Probleme und können alltägliche Probleme selbstständig lösen. Sie sind in der Lage arbeitstypische digitale Anwendungen auch in neuen Arbeitssituationen einzusetzen und sich fehlende digitale Kompetenzen anzueignen.

**Training, certificates, further education
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

**Typical qualification levels
(Typische Qualifikationsniveaus)**

- Job with apprenticeship training (Beruf mit Lehrausbildung)

**Apprenticeship
(Ausbildung)**

Lehre ^{NQR}

- Retail clerk, focus on general retail (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel) (16 Focus (Schwerpunkte))

- Retail clerk, focus on ironmongery and hardware (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Eisen- und Hartwaren) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, focus on vehicles and spare parts (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Kraftfahrzeuge und Ersatzteile) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, additional focus on digital sales (Einzelhandelskaufmann/-frau, Zusatzschwerpunkt Digitaler Verkauf) (16 Focus (Schwerpunkte))

Certificates and qualifications (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Training in sales (Ausbildungen im Bereich Verkauf)
 - Diploma in sales management (Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement)
- Driving licenses (Führerscheine)
 - Driving license B (Führerschein B)

Further education

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- E-Commerce
- E-Mobilitätstechniken
- Fahrzeugbewertung
- Gebrauchtwagenverkauf
- Neukundenakquisition
- Online-Vertrieb
- Reklamationsbearbeitung
- Verkaufstechniken

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Lehrlingsausbilderprüfung
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- E-Commerce-Software
- Fremdsprachen
- Kundenberatung

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel [↗](#)
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- Fachhochschulen

Knowledge of German according to CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können und im Team umfassend kommunizieren. Im Mittelpunkt ihrer Tätigkeit steht die Beratung und Information von Kundinnen und Kunden, wobei der Aspekt der fachlichen Beratung eine sehr gute Sprachbeherrschung erforderlich machen kann. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die

Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute (mindestens Niveau B2), häufig auch sehr gute Deutschkenntnisse erreicht werden.

Further professional information (Weitere Berufsinfos)

Self-employment (Selbstständigkeit)

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Work environment (Arbeitsumfeld)

- Constant contact with people (Ständiger Kontakt mit Menschen)
- Constant walking (Ständiges Gehen)

Competency Questionnaire (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Car seller (AutoverkäuferIn)

Retail salesman - motor vehicles and spare parts (Einzelhandelskaufmann/-frau - Kraftfahrzeuge und Ersatzteile)

Kfz-E Spare parts seller (Kfz-ErsatzteilverkäuferIn)

Car accessories seller (Kfz-ZubehörverkäuferIn)

Occupational specializations (Berufsspezialisierungen)

* Retail trade services specializing in motor vehicles and spare parts (motor vehicle and spare parts retail trader) (*Retail trade services specialising in motor vehicles and spare parts (motor vehicle and spare parts retail trader))

Car salesman woman (Automobilkaufmann/-frau)

Car seller (AutoverkäuferIn)

Retail salesman - motor vehicles and spare parts (Einzelhandelskaufmann/-frau - Kraftfahrzeuge und Ersatzteile)

Used car seller (GebrauchtwagenverkäuferIn)

Brand Manager Vehicles (MarkenleiterIn Fahrzeuge)

New car seller (NeuwagenverkäuferIn)

Commercial vehicle salesman (NutzfahrzeugverkäuferIn)

Car salesman (Pkw-VerkäuferIn)

Car electronics seller (AutoelektrikverkäuferIn)

Car electrical accessories seller (AutoelektrozubehörverkäuferIn)

Car paint seller (AutolackverkäuferIn)

Car radio seller (AutoradioverkäuferIn)

Car tire seller (AutoreifenverkäuferIn)

Car recycler (AutoverwerterIn)

Kfz-E Spare parts seller (Kfz-ErsatzteilverkäuferIn)

Car accessories seller (Kfz-ZubehörverkäuferIn)

Parts service specialist (Teiledienstfachmann/-frau)

Truck spare parts seller (Lkw-ErsatzteilverkäuferIn)

Bicycle and moped seller (Fahrrad- und MopedverkäuferIn)

Bicycle seller (FahrradverkäuferIn)

Motorcycle seller (MotorradverkäuferIn)
Scooter seller (RollerverkäuferIn)
Saleswoman for two-lane Vehicles (VerkäuferIn für zweispurige Fahrzeuge)
Two-wheeler salesman (ZweiradverkäuferIn)

Car rental company (AutovermieterIn)
Rental agent (m / f) (Rental Agent (m/w))
Rental sales agent (m / w) (Rental Sales Agent (m/w))

Construction machinery seller (BaumaschinenverkäuferIn)
Vehicle seller (FuhrwerksverkäuferIn)
Agricultural machinery seller (LandmaschinenverkäuferIn)

Boat accessories seller (BootszubehörverkäuferIn)
Fleet seller (FlottenverkäuferIn)
Airplane seller (FlugzeugverkäuferIn)
Truck salesman (Lkw-VerkäuferIn)
Remarketing Asset Specialist in the vehicle trade (m / f) (Remarketing Asset Specialist im Fahrzeughandel (m/w))
Sales advisor for electric vehicles (VerkaufsberaterIn für Elektrofahrzeuge)

Related professions (Verwandte Berufe)

- Car mechanic (AutomechanikerIn)
- DIY store worker (BaumarktverkäuferIn)
- Furnishing advisor (EinrichtungsberaterIn)
- Retail clerk (Einzelhandelskaufmann/-frau)
- Electrical and electronics seller (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Garden center clerk (Gartencenterkaufmann/-frau)
- Commercial agent (HandelsvertreterIn)
- Industrial clerk (Industriekaufmann/-frau)
- Grocery and delicatessen seller (Lebensmittel- und FeinkostverkäuferIn)
- Motorcycle mechanic (MotorradmechanikerIn)
- Commercial vehicle mechanic (NutzfahrzeugmechanikerIn)
- Sporting goods seller (SportartikelverkäuferIn)
- Gas station attendant (TankwartIn)
- Textile, clothing and shoe seller (Textil-, Bekleidungs- und SchuhverkäuferIn)
- Sales technician (VertriebstechnikerIn)

Allocation to BIS occupational areas and upper groups (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Trade, logistics, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- **Retail, wholesale and online trade (Einzel-, Groß- und Online-Handel)**

Allocation to AMS occupational classification (six-digit) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 401301 Car salesman (Autoverkäufer/in)
- 401302 Motor vehicle spare parts seller (Kfz-Ersatzteilverkäufer/in)
- 401303 Car accessories seller (Kfz-Zubehörverkäufer/in)
- 401846 Retail salesman - motor vehicles / spare parts (Einzelhandelskaufmann/-frau - Kraftfahrzeuge/Ersatzteile)

- 4018A4 Retail salesman - motor vehicles / spare parts (Einzelhandelskaufmann/-frau - Kraftfahrzeuge/Ersatzteile)


Information in the vocational lexicon

(Informationen im Berufslexikon)

-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Kraftfahrzeuge und Ersatzteile (Lehre)

Information in the training compass

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Vehicle seller (FahrzeugverkäuferIn)

powered by Google Translate

The text was automatically translated from German. The German terms are shown in brackets.
THIS SERVICE MAY INCLUDE TRANSLATIONS PROVIDED BY GOOGLE. GOOGLE DISCLAIMS ANY LIABILITY WITH RESPECT TO TRANSLATIONS, EXPRESS OR IMPLIED, INCLUDING ANY LIABILITY FOR ACCURACY, RELIABILITY AND ANY IMPLIED LIABILITY FOR MARKET EFFICIENCY AND DISCLAIMER.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEDLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEDLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

This job profile was updated on 05. Februar 2026 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 05. Februar 2026.)