

Licytator (AuktionatorIn)

Im BIS anzeigen



Główne działania (Haupttätigkeiten)

Licytatorzy i kierownicy aukcji prowadzą aukcje w Dorotheum, a także w prywatnych domach aukcyjnych i lombardach. Sprawdzają i szacują wartość aukcyjnego towaru, doradzają klientom i starają się osiągnąć jak najlepszą cenę dla swoich klientów. Wiele aukcji jest obecnie przeprowadzanych w Internecie za pośrednictwem internetowych domów aukcyjnych.

AuktionatorInnen und AuktionsleiterInnen führen Versteigerungen (Auktionen) im Dorotheum sowie in privaten Auktionshäusern und Pfandleihanstalten durch. Sie prüfen und schätzen den Wert der Versteigerungswaren, beraten KundInnen und versuchen den bestmöglichen Preis für ihre AuftraggeberInnen zu erzielen. Viele Versteigerungen werden heute via Internet über Online-Auktionshäuser abgewickelt.

Dochód (Einkommen)

Licytator zarabia od 2.470 do 3.060 euro brutto miesięcznie (Auktionatoren/Auktionatorinnen verdienen ab 2.470 bis 3.060 Euro brutto pro Monat).

W zależności od poziomu kwalifikacji wynagrodzenie początkowe może być wyższe (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zawód ze szkoleniem w firmie : 2.470 do 2.700 euro brutto (Beruf mit betrieblicher Ausbildung: 2.470 bis 2.700 Euro brutto)
- Zawód w wyższej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym : 2.470 do 2.700 euro brutto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 2.700 Euro brutto)
- Zawód akademicki : 2.800 do 3.060 euro brutto (Akademischer Beruf: 2.800 bis 3.060 Euro brutto)

Możliwości zatrudnienia (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Licytatorzy są zatrudnieni w Dorotheum, a także w prywatnych domach aukcyjnych i lombardach. Internetowe domy aukcyjne zazwyczaj nie oferują innych możliwości zatrudnienia, ale agenci sprzedaży mogą korzystać z tych platform do prowadzenia aukcji na rzecz osób trzecich.

AuktionatorInnen sind im Dorotheum sowie in privaten Auktionshäusern und Pfandleihanstalten beschäftigt. Online-Auktionshäuser bieten gewöhnlich keine weiteren Beschäftigungsmöglichkeiten, VerkaufsagentInnen können diese Plattformen jedoch nutzen, um für Dritte Auktionen durchzuführen.

Aktualne wakaty (Aktuelle Stellenangebote)

.... w internetowym serwisie pośrednictwa pracy AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)  do AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Umiejętności zawodowe wymagane w reklamach (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Prace administracyjne (Administrative Bürotätigkeiten)
- Nadzór nad wystawami (Betreuung von Ausstellungen)
- Zarządzanie relacjami z klientami (Customer Relationship Management)
- Porady dla klientów (Kundenberatung)
- Historia sztuki (Kunstgeschichte)
- Projekt witryny sklepowej (Schaufenstergestaltung)

- Projekt salonu (Schauraumgestaltung)
- Sprzedaż zegarków i biżuterii (Uhren- und Schmuckverkauf)

Inne umiejętności zawodowe (Weitere berufliche Kompetenzen)

Podstawowe umiejętności zawodowe (Berufliche Basiskompetenzen)

- Prowadzenie aukcji (Durchführung von Auktionen)
- Nauki humanistyczne i kulturoznawstwo (Geistes- und Kulturwissenschaften)
- Historia sztuki (Kunstgeschichte)

Techniczne umiejętności zawodowe (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Znajomość aplikacji informatycznych (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Znajomość aplikacji internetowych (Internet-Anwendungskenntnisse)
 - Znajomość aplikacji biurowych (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Znajomość aplikacji MS Office (MS Office-Anwendungskenntnisse))
- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Kompetencje doradcze (Beratungskompetenz) (z. B. Informacje o produkcie (Produktinformation))
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskennntnisse)
 - Handel detaliczny (Einzelhandel) (z. B. Sprzedaż antyków (Antiquitätenverkauf), Ocena biżuterii (Bewertung von Schmuck))
 - Technologia sprzedaży (Verkaufstechnik) (z. B. Prowadzenie aukcji (Durchführung von Auktionen))
- Wykład i umiejętności prezentacji (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Prowadzenie wykładów i prezentacji (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Prowadzenie prezentacji online (Abhalten von Online-Präsentationen))
- Wiedza naukowa w zakresie nauk humanistycznych, społecznych i kulturowych (Wissenschaftliches Fachwissen Geistes-, Sozial- und Kulturwissenschaften)
 - Nauki humanistyczne i kulturoznawstwo (Geistes- und Kulturwissenschaften) (z. B. Historia sztuki (Kunstgeschichte))

Ogólne umiejętności zawodowe (Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Dyskrecja (Diskretion)
- Dobry wzrok (Gutes Sehvermögen)
- Chęć do nauki (Lernbereitschaft)
 - Chęć do szkolenia (Bereitschaft zur Ausbildung)
- Reakcja (Reaktionsfähigkeit)
- Rozumienie liczbowe (Zahlenverständnis)

Kompetencje cyfrowe według DigComp (Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Podstawowe		2 osoby prowadzące działalność na własny rachunek		3 Zaawansowane		4 Wysoce wyspecjalizowane	
Opis: AuktionatorInnen verwenden in ihrer Arbeit unterschiedliche digitale Anwendungen und Geräte zur innerbetrieblichen Kommunikation und Zusammenarbeit und im Umgang mit Kundinnen und Kunden. Sie müssen in der Lage sein die berufs- und betriebsspezifische Anwendungen und Geräte selbstständig und auch in komplexen, nicht-alltäglichen Situationen zu bedienen und effizient zu nutzen. Sie erkennen Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

Szczegółowe informacje na temat umiejętności cyfrowych (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Obszar kompetencji	Poziom(y) kompetencji od ... do ...								Opis
0 - Podstawy, dostęp i zrozumienie cyfrowe	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen verstehen die Funktion von berufs- und betriebsspezifischen digitalen Anwendungen, Geräten und Maschinen (z. B. Digitales Dokumentenmanagement) und können sie selbstständig bedienen.
1 - Postępowanie z informacjami i danymi	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen können arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Komunikacja, interakcja i współpraca	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen können alltägliche, aber auch betriebsspezifische digitale Geräte Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Kreacja, produkcja i publikacja	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Bezpieczeństwo i zrównoważone wykorzystanie zasobów	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln und halten sie ein.
5 - Rozwiązywanie problemów, innowacje i ciągłe uczenie się	1	2	3	4	5	6	7	8	AuktionatorInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit in den Grundzügen beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch unter Anleitung lösen. Sie erkennen selbstständig eigene digitale Kompetenzlücken und können diese beheben.

Szkolenia, certyfikaty, dalsze szkolenia (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Typowe poziomy umiejętności (Typische Qualifikationsniveaus)

- Zawód ze szkoleniem w firmie (Beruf mit betrieblicher Ausbildung)
- Zawód w wyższej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Zawód akademicki (Akademischer Beruf)

Szkolenie (Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule [nqr^v](#)

- Kaufmännische Berufe

Hochschulstudien [nqr^{vii}](#) [nqr^{viii}](#)

- Geistes-, Kultur- und Sozialwissenschaften
 - Geistes- und Kulturwissenschaften
- Medien, Design, Kunst, Kommunikation
 - Kunst

Kształcenie ustawiczne (Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Customer Relationship Management
- Electronic Commerce
- Kunstgeschichte
- Kunstrecht
- Marketing
- Provenienzforschung
- Urheberrecht

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datenschutz
- Fotografie
- Kundenbetreuung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Vortrags- und Präsentationstechnik

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Fachverband Finanzdienstleister
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen

Znajomość języka niemieckiego według CEFR (Deutschkenntnisse nach GERS)

B2 Gute bis C1 Sehr gute Deutschkenntnisse

Die Tätigkeit erfordert viel Kundinnen- und Kundenkommunikation und eine gewisse Verhandlungssicherheit, ist aber stärker auf Fachwissen als auf Präsentationsfähigkeit bezogen.

Dalsze informacje zawodowe (Weitere Berufsinfos)

Samozatrudnienie (Selbstständigkeit)

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Środowisko pracy (Arbeitsumfeld)

- Stały kontakt z ludźmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Kwestionariusz kompetencji (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Pokój Aukcyjny (Auktionssensalln)

Komisarz (KommissionärIn)

Estymator aukcji (SchätzmeisterIn für Auktionen)

Specjalizacje zawodowe (Berufsspezialisierungen)

Pokój Aukcyjny (Auktionssensalln)

Aukcjoner internetowy (Internet-AuktionatorIn)

Agent sprzedaży aukcji internetowych (VerkaufsagentIn für Internet-Auktionen)

Komisarz (KommissionärIn)

Rzeczoznawca Diamentów (DiamantgutachterIn)

Ekspert artystyczny w domach aukcyjnych (KunstsachverständigeR in Auktionshäusern)

Estymator aukcji (SchätzmeisterIn für Auktionen)

Lombard (PfandleiherIn)

Zawody pokrewne (Verwandte Berufe)

- Szkolenie zawodowe w przedsiębiorstwie lub w miejscu pracy (Betriebsinterne oder arbeitsplatznahe Berufsausbildung)
- Właściciel galerii (GaleristIn)

Przydział do obszarów i grup zawodowych BIS (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Handel, logistyka, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Sprzedaż w terenie, pośrednictwo w sprzedaży (Verkaufsaußendienst, Verkaufsvermittlung)

Przydział do klasyfikacji zawodowej AMS (sześciocyfrowy) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 418804 Agent prowizyjny (Kommissionär/in)
- 418805 Skarbnik (Schätzmeister/in)
- 418808 Licytator (Auktionator/in)
- 418809 Aukcja sensacyjna (Auktions-Sensal/in)

Informacje w leksykonie zawodowym

(Informationen im Berufslexikon)

-  AuktionatorIn (Kurz-/Spezialausbildung)

Informacje w kompasię treningowym

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Licytator (AuktionatorIn)



Tekst został przetłumaczony automatycznie z języka niemieckiego. Terminy niemieckie podano w nawiasach. TA USŁUGA MOŻE OBEJMOWAĆ TŁUMACZENIA DOSTARCZANE PRZEZ GOOGLE. GOOGLE ZRZEKA SIĘ WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA TŁUMACZENIA, WYRAŻNE LUB DOROZUMIANE, W TYM WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA DOKŁADNOŚĆ, NIEZAWODNOŚĆ I WSZELKIEJ DOROZUMIANEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA WYDAJNOŚĆ RYNKU I WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ten profil zawodowy został zaktualizowany 21. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 21. November 2025.)