

Aptekarz (DrogistIn)

Im BIS anzeigen



Główne działania (Haupttätigkeiten)

Aptekarze sprzedają towary drogeryjne i doradzają o nich klientom. W ich ofercie znajdują się m.in. leki dostępne bez recepty, zioła lecznicze, kosmetyki, chemikalia, pestycydy, zdrowa żywność i suplementy diety. Niektórzy aptekarze sami produkują także towary drogeryjne, np.: B. specjalne mieszanki herbat lub produkty kosmetyczne, które mieszamy według własnych receptur. Umieszczasz towar w pomieszczeniach sprzedażowych i odpowiadasz za jego schludną i czystą prezentację. Pracują także przy kasie. Aptekarze prowadzą także działalność komercyjną m.in. B. Zamawiaj towary i obliczaj ceny sprzedaży. Sprawdzają także dostawy, wystawiają faktury oraz przeprowadzają inwentaryzację i codzienne zamknięcia.

DrogistInnen verkaufen Drogeriewaren und beraten KundInnen über diese. Zu ihrem Sortiment gehören u. a. rezeptfreie Arzneimittel, Heilkräuter, Kosmetika, Chemikalien, Pflanzenschutzmittel, Reformkost oder auch Nahrungsergänzungsmittel. DrogistInnen stellen zum Teil auch selbst Drogeriewaren her, z. B. spezielle Teemischungen oder kosmetische Produkte, die nach eigenen Rezepturen zusammengemischt werden. Sie platzieren die Waren in Verkaufsräumen und sind für die ordentliche und saubere Präsentation dieser verantwortlich. Zudem übernehmen sie auch Tätigkeiten an der Kassa. Außerdem erledigen DrogistInnen kaufmännische Tätigkeiten, indem sie z. B. Waren bestellen und Verkaufspreise kalkulieren. Außerdem kontrollieren sie Lieferungen, erstellen Rechnungen und führen Inventuren sowie auch Tagesabschlüsse durch.

Dochód (Einkommen)

Aptekarz zarabia od 2.300 euro brutto miesięcznie (Drogisten/Drogistinnen verdienen ab 2.300 Euro brutto pro Monat).

- Zawód ze szkoleniem zawodowym : od 2.300 euro brutto (Beruf mit Lehrausbildung: ab 2.300 Euro brutto)

Możliwości zatrudnienia (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Apteki są zatrudnione głównie w małych i średnich firmach w sektorze detalicznym drogerii, rzadziej w hurtowniach towarów drogeryjnych.

Drogisten und Drogistinnen werden vor allem in Klein- und Mittelbetrieben des Drogerie-Einzelhandels, seltener in Großhandelsbetrieben für Drogeriewaren beschäftigt.

Aktualne wakaty (Aktuelle Stellenangebote)

.... w internetowym serwisie pośrednictwa pracy AMS (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) [17](#)  do AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Umiejętności zawodowe wymagane w reklamach (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Obsługa kas komputerowych (Bedienung von Computerkassen)
- System zamówień (Bestellwesen)
- Żywność ekologiczna i naturalna (Bio- und Naturkost) 
- Sprzedaż drogerii (Drogeriewaren-Verkauf)
- Porady eksperta (Fachberatung)
- Inwentarz (Inventur)
- Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)

- Zarządzanie zapasami (Lagerbestandsmanagement)
- Wspornik półki (Regalbetreuung)
- Rozpatrywanie skarg (Reklamationsbearbeitung)
- Sprzedaż artykułów kosmetycznych (Verkauf von Kosmetikartikeln)
- Prezentacja towarów (Warenpräsentation)

Inne umiejętności zawodowe (Weitere berufliche Kompetenzen)

Podstawowe umiejętności zawodowe (Berufliche Basiskompetenzen)

- Towary drogeryjne (Drogeriewaren)
- Porady eksperta (Fachberatung)
- Artykuły kosmetyczne (Kosmetikartikel)
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)

Techniczne umiejętności zawodowe (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Specyficzna dla branży wiedza o produktach i materiałach (Branchenspezifische Produkt- und Materialkenntnisse)
 - Przybory toaletowe i produkty kosmetyczne (Körperpflege- und Kosmetikprodukte) (z. B. Zielone kosmetyki (Grüne Kosmetik) 🌿, Zioła lecznicze (Heilkräuter), Kosmetyki organiczne (Biokosmetik) 🌿, Perfumy (Parfümeriewaren), Przybory toaletowe (Hygieneartikel))
 - Towar (Handelsartikel) (z. B. Towary drogeryjne (Drogeriewaren), Artykuły gospodarstwa domowego (Haushaltsartikel))
 - Przemysł chemiczny i produkty do produkcji tworzyw sztucznych (Produkte der chemischen Industrie und Kunststoffherzeugung) (z. B. Detergent (Waschmittel), Detergenty (Reinigungsmittel), Farby i lakiery (Farben und Lacke), Środki ochrony roślin (Pflanzenschutzprodukte))
 - Żywność, produkty rolne i leśne (Lebensmittel, Produkte aus Land- und Forstwirtschaft) (z. B. Żywność ekologiczna i naturalna (Bio- und Naturkost) 🌿, Żywność dietetyczna (Diätahrungsmittel), Żywność dla dzieci i niemowląt (Kinder- und Säuglingsnahrung))
 - Produkty medyczne i farmaceutyczne (Medizinprodukte und pharmazeutische Produkte) (z. B. Suplementy diety (Nahrungsergänzungsmittel))
- Znajomość aplikacji informatycznych (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Obsługa własnego oprogramowania (Bedienung von betriebsinterner Software)
- Umiejętności kasjera (Kassierkenntnisse)
 - Obsługa kas komputerowych (Bedienung von Computerkassen)
 - Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)
- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Kompetencje doradcze (Beratungskompetenz) (z. B. Porady eksperta (Fachberatung), Informacje o produkcie (Produktinformation), Porady dla klientów (Kundenberatung))
- Wiedza logistyczna (Logistikkenntnisse)
 - Gospodarka materiałowa (Materialwirtschaft) (z. B. System zamówień (Bestellwesen))
 - Magazynowanie (Lagerwirtschaft) (z. B. Działalność magazynowa (Lagertätigkeit), Przyjmowanie towarów (Warenübernahme))
- Wiedza księgowa (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Kontrola faktur (Rechnungskontrolle) (z. B. Fakturowanie (Fakturierung))
 - Rachunkowość zewnętrzną (Externe Rechnungslegung) (z. B. Podstawowa wiedza z zakresu rachunkowości (Basiswissen Buchhaltung), Codzienne rozliczenia (Tagesabrechnung), Przeprowadzanie inwentaryzacji (Durchführung der Inventur))
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)

- Administracja sprzedaży (Verkaufsadministration)
- Etykietowanie towarów (Warenauszeichnung)
- Prezentacja towarów (Warenpräsentation)
- Handel detaliczny (Einzelhandel) (z. B. Artykuły fotograficzne (Fotoartikel), Wspornik półki (Regalbetreuung), Sprzedaż drogerii (Drogeriewaren-Verkauf))

Ogólne umiejętności zawodowe

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Życzliwość (Freundlichkeit)
- Dobry węch (Guter Geruchssinn)
- Orientacja na klienta (Kundenorientierung)
- Niezależny sposób pracy (Selbstständige Arbeitsweise)

Kompetencje cyfrowe według DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Podstawowe		2 osoby prowadzące działalność na własny rachunek		3 Zaawansowane		4 Wysoce wyspecjalizowane	
Opis: DrogistInnen sind in der Lage, alltägliche digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation sowie in der Beratung von Kundinnen und Kunden selbstständig zu nutzen und berufsspezifische digitale Geräte zu bedienen. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsregeln und können diese einhalten.							

**Szczegółowe informacje na temat umiejętności cyfrowych
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Obszar kompetencji	Poziom(y) kompetencji od ... do ...								Opis
0 - Podstawy, dostęp i zrozumienie cyfrowe	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können allgemeine und berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Automatisierte Bestandskontrolle, Interaktive Verkaufsassistenten, Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Postępowanie z informacjami i danymi	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können für unterschiedliche Aufgaben und Fragestellungen arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Komunikacja, interakcja i współpraca	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können alltägliche und betriebsspezifische digitale Geräte in komplexen Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Kreacja, produkcja i publikacja	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können standardisierte digitale Informationen und Daten selbstständig in bestehende digitale Anwendungen einpflegen.
4 - Bezpieczeństwo i zrównoważone wykorzystanie zasobów	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken beispielsweise im Umgang mit KundInnendaten, entdecken.
5 - Rozwiązywanie problemów, innowacje i ciągłe uczenie się	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen erkennen technische Probleme und können alltägliche Probleme selbstständig lösen. Sie sind in der Lage arbeitstypische digitale Anwendungen auch in neuen Arbeitssituationen einzusetzen und sich fehlende digitale Kompetenzen anzueignen.

**Szkolenia, certyfikaty, dalsze szkolenia
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

**Typowe poziomy umiejętności
(Typische Qualifikationsniveaus)**

- Zawód ze szkoleniem zawodowym (Beruf mit Lehrausbildung)

**Szkolenie
(Ausbildung)**

**Lehre **

- Aptekarz (DrogistIn)
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na handlu detalicznym (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))

- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na sprzęcie i sprzęcie (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Eisen- und Hartwaren) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na perfumerii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Parfümerie) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na telekomunikacji (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Telekommunikation) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na doradztwie dotyczącym zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Uhren- und Juwelenberatung) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, dodatkowy nacisk na sprzedaż cyfrową (Einzelhandelskaufmann/-frau, Zusatzschwerpunkt Digitaler Verkauf) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)

Kształcenie ustawiczne

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Fotoartikel
- Grüne Kosmetik 🌱
- Inventur
- Körperpflege- und Kosmetikprodukte
- Lagerhaltung
- Nahrungsergänzungsmittel
- Reformkost 🌱
- Reklamationsbearbeitung
- Warenpräsentation

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Befähigungsprüfung für das reglementierte Gewerbe der Drogisten [nqr^{vi}](#)
- Werkmeisterprüfung für Bio- und Lebensmitteltechnologie
- Werkmeisterprüfung für Technische Chemie und Umwelttechnik
- Lehrlingsausbilderprüfung
- Ausbildung zum/zur FilialleiterIn
- Ausbildung zum/zur VisagistIn und Make-up-ArtistIn
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Kundenberatung
- Warenwirtschaftssysteme

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel 
- Branchenvertretungen
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- Fachhochschulen

Znajomość języka niemieckiego według CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können und im Team umfassend kommunizieren. Im

Mittelpunkt ihrer Tätigkeit steht die Beratung und Information von Kundinnen und Kunden, wobei der Aspekt der fachlichen Beratung auch eine sehr gute Sprachbeherrschung erforderlich machen kann. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) erreicht werden.

Dalsze informacje zawodowe (Weitere Berufsinfos)

Samozatrudnienie (Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- DrogistInnen
- Erzeugung von kosmetischen Artikeln

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Środowisko pracy (Arbeitsumfeld)

- Stały kontakt z ludźmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)
- Ciągłe chodzenie (Ständiges Gehen)

Kwestionariusz kompetencji (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Foto aptekarz (FotodrogistIn)

Sprzedawca zdrowej żywności (ReformwarenverkäuferIn)

Specjalizacje zawodowe (Berufsspezialisierungen)

*Apteka nie wydająca (*Non-dispensing chemist)

Pracownik drogerii (DrogerieangestellteR)

Sprzedawca w drogerii (DrogeriemarktverkäuferIn)

Sprzedawca w drogerii (DrogeriewarenverkäuferIn)

Specjalista ds. zdrowej żywności (Aptekarz) (ReformwarenfachberaterIn (DrogistIn))

Sprzedawca zdrowej żywności (ReformwarenverkäuferIn)

Foto aptekarz (FotodrogistIn)

Sprzedawca produktów do pielęgnacji stóp (FußpflegeartikelverkäuferIn)

Sprzedawca produktów chemicznych (VerkäuferIn für chemische Produkte)

Sprzedawczyni artykułów gumowych (GummiwarenverkäuferIn)

Sprzedawca wyrobów medycznych i gumowych (Sanitäts- und GummiwarenverkäuferIn)

Aptekarz medyczny (MedizinischeR DrogistIn)

Sprzedawca sprzętu dentystycznego (DentalverkäuferIn)

Sprzedawca artykułów stomatologicznych (DentalwarenverkäuferIn)

Hurtownia drogerijna (DrogeriewarengroßhändlerIn)

Sprzedawca w drogerii (DrogeriewarenhändlerIn)

Zawody pokrewne

(Verwandte Berufe)

- Sprzedawca detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau)
- FilialleiterIn im Einzelhandel
- Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)
- Asystent ds. farmaceutyczno-handlowych (Pharmazeutisch-kaufmännischeR AssistentIn)

Przydział do obszarów i grup zawodowych BIS**(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)****Handel, logistyka, transport (Handel, Logistik, Verkehr)**

- Handel detaliczny, hurtowy i internetowy (Einzel-, Groß- und Online-Handel)

Opieka społeczna, zdrowotna, kosmetyczna (Soziales, Gesundheit, Schönheitspflege)

- Handel produktami zdrowotnymi (Handel mit Gesundheitsprodukten)

Przydział do klasyfikacji zawodowej AMS (sześciocyfrowy)**(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))**

- 400201 Aptekarz (Drogist/in)
- 400202 Zdjęcie aptekarz (Fotodrogist/in)
- 400203 Sprzedawca zdrowej żywności (Reformwarenverkäufer/in)
- 400280 Aptekarz (Drogist/in)

Informacje w leksykonie zawodowym**(Informationen im Berufslexikon)**

-  DrogistIn (Lehre)

Informacje w kompasie treningowym**(Informationen im Ausbildungskompass)**

-  Aptekarz (DrogistIn)



Tekst został przetłumaczony automatycznie z języka niemieckiego. Terminy niemieckie podano w nawiasach. TA USŁUGA MOŻE OBEJMOWAĆ TŁUMACZENIA DOSTARCZANE PRZEZ GOOGLE. GOOGLE ZRZĘKA SIĘ WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA TŁUMACZENIA, WYRAŻNE LUB DOROZUMIANE, W TYM WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA DOKŁADNOŚĆ, NIEZAWODNOŚĆ I WSZELKIEJ DOROZUMIANEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA WYDAJNOŚĆ RYNKU I WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ten profil zawodowy został zaktualizowany 16. Juli 2026 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 16. Juli 2026.)