

Chemist (DrogistIn)

[Im BIS anzeigen](#)



Main activities

(Haupttätigkeiten)

Druggists sell drugstore goods and advise customers about them. Their range includes, among other things, over-the-counter medicines, medicinal herbs, cosmetics, chemicals, pesticides, health foods and dietary supplements. Some druggists also produce drugstore goods themselves, e.g. B. special tea blends or cosmetic products that are mixed together according to our own recipes. You place the goods in sales rooms and are responsible for the orderly and clean presentation of these. They also work at the cash desk. Druggists also carry out commercial activities, e.g. B. Order goods and calculate sales prices. They also check deliveries, create invoices and take inventories as well as daily closings.

DrogistInnen verkaufen Drogeriewaren und beraten KundInnen über diese. Zu ihrem Sortiment gehören u. a. rezeptfreie Arzneimittel, Heilkräuter, Kosmetika, Chemikalien, Pflanzenschutzmittel, Reformkost oder auch Nahrungsergänzungsmittel. DrogistInnen stellen zum Teil auch selbst Drogeriewaren her, z. B. spezielle Teemischungen oder kosmetische Produkte, die nach eigenen Rezepturen zusammengemischt werden. Sie platzieren die Waren in Verkaufsräumen und sind für die ordentliche und saubere Präsentation dieser verantwortlich. Zudem übernehmen sie auch Tätigkeiten an der Kassa. Außerdem erledigen DrogistInnen kaufmännische Tätigkeiten, indem sie z. B. Waren bestellen und Verkaufspreise kalkulieren. Außerdem kontrollieren sie Lieferungen, erstellen Rechnungen und führen Inventuren sowie auch Tagesabschlüsse durch.

Income

(Einkommen)

Chemist earn from 2.300 euros gross per month (Drogisten/Drogistinnen verdienen ab 2.300 Euro brutto pro Monat).

- Job with apprenticeship training : from 2.300 euros gross (Beruf mit Lehrausbildung: ab 2.300 Euro brutto)

Employment opportunities

(Beschäftigungsmöglichkeiten)

Druggists are mainly employed in small and medium-sized businesses in the drugstore retail sector, less often in wholesalers for drugstore goods.

Drogisten und Drogistinnen werden vor allem in Klein- und Mittelbetrieben des Drogerie-Einzelhandels, seltener in Großhandelsbetrieben für Drogeriewaren beschäftigt.

Current vacancies

(Aktuelle Stellenangebote)

.... in the AMS online job placement service (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)[23](#) to the AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Professional skills requested in advertisements

(In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Operation of computer cash registers (Bedienung von Computerkassen)
- Order system (Bestellwesen)
- Organic and natural food (Bio- und Naturkost)
- Drugstore Sales (Drogeriewaren-Verkauf)
- Expert advice (Fachberatung)
- Inventory (Inventur)
- Cash in on sale (Kassieren im Verkauf)

- Inventory management (Lagerbestandsmanagement)
- Shelf support (Regalbetreuung)
- Complaint processing (Reklamationsbearbeitung)
- Sale of cosmetic items (Verkauf von Kosmetikartikeln)
- Presentation of goods (Warenpräsentation)

Further professional skills (Weitere berufliche Kompetenzen)

Basic professional skills

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Drugstore goods (Drogeriewaren)
- Expert advice (Fachberatung)
- Cosmetic articles (Kosmetikartikel)
- Sales knowledge (Verkaufskenntnisse)

Technical professional skills

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Industry-specific product and material knowledge (Branchenspezifische Produkt- und Materialkenntnisse)
 - Toiletries and cosmetic products (Körperpflege- und Kosmetikprodukte) (z. B. Green cosmetics (Grüne Kosmetik), Medicinal herbs (Heilkräuter), Organic cosmetics (Biokosmetik), Perfumery (Parfümeriewaren), Toiletries (Hygieneartikel))
 - Merchandise (Handelsartikel) (z. B. Drugstore goods (Drogeriewaren), Household items (Haushaltsartikel))
 - Chemical industry and plastics manufacturing products (Produkte der chemischen Industrie und Kunststoffherstellung) (z. B. Detergent (Waschmittel), Detergents (Reinigungsmittel), Paints and varnishes (Farben und Lacke), Plant protection products (Pflanzenschutzprodukte))
 - Food, products from agriculture and forestry (Lebensmittel, Produkte aus Land- und Forstwirtschaft) (z. B. Organic and natural food (Bio- und Naturkost), Diet foods (Diätnahrungsmittel), Food for children and babies (Kinder- und Säuglingsnahrung))
 - Medical and pharmaceutical products (Medizinprodukte und pharmazeutische Produkte) (z. B. Food supplements (Nahrungsergänzungsmittel))
- IT application knowledge (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Operating internal software (Bedienung von betriebsinterner Software)
- Customer Support Skills (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Consulting competence (Beratungskompetenz) (z. B. Expert advice (Fachberatung), Product information (Produktinformation), Customer service (Kundenberatung))
- Logistics knowledge (Logistikkenntnisse)
 - Materials management (Materialwirtschaft) (z. B. Order system (Bestellwesen))
 - Warehousing (Lagerwirtschaft) (z. B. Warehouse activity (Lagertätigkeit), Acceptance of goods (Warenübernahme))
- Accounting knowledge (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Invoice control (Rechnungskontrolle) (z. B. Invoicing (Fakturierung))
 - External accounting (Externe Rechnungslegung) (z. B. Basic knowledge of accounting (Basiswissen Buchhaltung), daily accounting (Tagesabrechnung), Carrying out the inventory (Durchführung der Inventur))
- Sales knowledge (Verkaufskenntnisse)
 - Cash in on sale (Kassieren im Verkauf) (z. B. Operation of computer cash registers (Bedienung von Computerkassen))
 - Sales administration (Verkaufsadministration)
 - Labeling of goods (Warenauszeichnung)
 - Presentation of goods (Warenpräsentation)
 - Retail (Einzelhandel) (z. B. Photo articles (Fotoartikel), Shelf support (Regalbetreuung), Drugstore Sales)

(Drogeriewaren-Verkauf))

General professional skills

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Friendliness (Freundlichkeit)
- Good sense of smell (Guter Geruchssinn)
- Customer orientation (Kundenorientierung)
- Independent way of working (Selbstständige Arbeitsweise)

Digital skills according to DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Basic	2 Independent	3 Advanced	4 Highly specialized

Description: DrogistInnen sind in der Lage, alltägliche digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation sowie in der Beratung von Kundinnen und Kunden selbstständig zu nutzen und berufsspezifische digitale Geräte zu bedienen. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsregeln und können diese einhalten.

Detailed information on the digital skills
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Area of competence	Skill level(s) from ... to ...								Description
0 - Basics, access and digital understanding	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können allgemeine und berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Automatisierte Bestandskontrolle, Interaktive Verkaufsassistenten, Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Handling information and data	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können für unterschiedliche Aufgaben und Fragestellungen arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Communication, interaction and collaboration	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können alltägliche und betriebsspezifische digitale Geräte in komplexen Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Creation, production and publication	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen können standardisierte digitale Informationen und Daten selbstständig in bestehende digitale Anwendungen einpflegen.
4 - Security and sustainable use of resources	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken beispielsweise im Umgang mit KundInnendaten, entdecken.
5 - Problem solving, innovation and continued learning	1	2	3	4	5	6	7	8	DrogistInnen erkennen technische Probleme und können alltägliche Probleme selbstständig lösen. Sie sind in der Lage arbeitstypische digitale Anwendungen auch in neuen Arbeitssituationen einzusetzen und sich fehlende digitale Kompetenzen anzueignen.

Training, certificates, further education
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Typical qualification levels
(Typische Qualifikationsniveaus)

- Job with apprenticeship training (Beruf mit Lehrausbildung)

Apprenticeship
(Ausbildung)

Lehre nQR^{IV}

- Chemist (DrogistIn)
- Retail clerk, focus on general retail (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel) (16 Focus (Schwerpunkte))

- Retail clerk, focus on ironmongery and hardware (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Eisen- und Hartwaren) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, focus on perfumery (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Parfümerie) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, focus on telecommunications (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Telekommunikation) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, focus on watch and jewelery consultancy (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Uhren- und Juwelenberatung) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Retail clerk, additional focus on digital sales (Einzelhandelskaufmann/-frau, Zusatzschwerpunkt Digitaler Verkauf) (16 Focus (Schwerpunkte))
- Medical device salesperson (Medizinproduktekaufmann/-frau)

Further education

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Fotoartikel
- Grüne Kosmetik
- Inventur
- Körperpflege- und Kosmetikprodukte
- Lagerhaltung
- Nahrungsergänzungsmittel
- Reformkost
- Reklamationsbearbeitung
- Warenpräsentation

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Befähigungsprüfung für das reglementierte Gewerbe der Drogisten [NQR^{vi}](#)
- Werkmeisterprüfung für Bio- und Lebensmitteltechnologie
- Werkmeisterprüfung für Technische Chemie und Umwelttechnik
- Lehrlingsausbilderprüfung
- Ausbildung zum/zur FilialleiterIn
- Ausbildung zum/zur VisagistIn und Make-up-ArtistIn
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Kundenberatung
- Warenwirtschaftssysteme

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel ↗
- Branchenvertretungen
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- Fachhochschulen

Knowledge of German according to CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können und im Team umfassend kommunizieren. Im

Mittelpunkt ihrer Tätigkeit steht die Beratung und Information von Kundinnen und Kunden, wobei der Aspekt der fachlichen Beratung auch eine sehr gute Sprachbeherrschung erforderlich machen kann. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) erreicht werden.

Further professional information (Weitere Berufsinfos)

Self-employment

(Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- DrogistInnen
- Erzeugung von kosmetischen Artikeln

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Work environment

(Arbeitsumfeld)

- Constant contact with people (Ständiger Kontakt mit Menschen)
- Constant walking (Ständiges Gehen)

Occupational specializations

(Berufsspezialisierungen)

* Non-dispensing chemist (*Non-dispensing chemist)

Drugstore employeeR (DrogerieangestellteR)

Drugstore seller (DrogeriemarktverkäuferIn)

Drugstore salesman (DrogeriewarenverkäuferIn)

Health food consultant (ReformwarenfachberaterIn)

salesperson for health food products (ReformwarenverkäuferIn)

Photo druggist (FotodrogistIn)

Foot care article seller (FußpflegeartikelverkäuferIn)

Salesperson for chemical products (VerkäuferIn für chemische Produkte)

Rubber goods seller (GummiwarenverkäuferIn)

Medical and rubber goods seller (Sanitäts- und GummiwarenverkäuferIn)

Medical druggist (MedizinischeR DrogistIn)

Dental seller (DentalverkäuferIn)

Dental seller (DentalwarenverkäuferIn)

Drugstore wholesaler (DrogeriewarengroßhändlerIn)

Drugstore dealer (DrogeriewarenhändlerIn)

Related professions

(Verwandte Berufe)

- Retail clerk (Einzelhandelskaufmann/-frau)
- Wholesale merchant (Großhandelskaufmann/-frau)
- Commercial pharmaceutical assistant (Pharmazeutisch-kaufmännischeR AssistentIn)

Allocation to BIS occupational areas and upper groups**(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)****Trade, logistics, transport (Handel, Logistik, Verkehr)**

- **Retail, wholesale and online trade (Einzel-, Groß- und Online-Handel)**

Community work, healthcare, beauty care (Soziales, Gesundheit, Schönheitspflege)

- Trade in healthcare products (Handel mit Gesundheitsprodukten)

Allocation to AMS occupational classification (six-digit)**(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))**

- 400201 Druggist (Drogist/in)
- 400202 Photo druggist (Fotodrogist/in)
- 400203 Health food seller (Reformwarenverkäufer/in)
- 400280 Druggist (Drogist/in)

Information in the vocational lexicon**(Informationen im Berufslexikon)**

- DrogistIn (Lehre)

Information in the training compass**(Informationen im Ausbildungskompass)**

- Chemist (DrogistIn)



The text was automatically translated from German. The German terms are shown in brackets.

THIS SERVICE MAY INCLUDE TRANSLATIONS PROVIDED BY GOOGLE. GOOGLE DISCLAIMS ANY LIABILITY WITH RESPECT TO TRANSLATIONS, EXPRESS OR IMPLIED, INCLUDING ANY LIABILITY FOR ACCURACY, RELIABILITY AND ANY IMPLIED LIABILITY FOR MARKET EFFICIENCY AND DISCLAIMER.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

This job profile was updated on 21. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 21. November 2025.)