

Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)

Im BIS anzeigen



Główne działania (Haupttätigkeiten)

Sprzedawcy hurtowi prowadzą wszelką działalność handlową w kontekście zakupu, magazynowania i sprzedaży towarów w hurcie. Kupują produkty od producentów lub dostawców i sprzedają je detalistom. Podejmują się różnych działań handlowych, takich jak pozyskiwanie i porównywanie ofert, kosztorysowanie, zamawianie, księgowość, kontrola towarów, gospodarka magazynowa, przetwarzanie wysyłek oraz utrzymywanie danych dostawców i klientów.

Großhandelskaufleute führen alle kaufmännischen Tätigkeiten im Rahmen des Einkaufs, der Lagerhaltung und des Verkaufs von Waren im Großhandel durch. Sie kaufen Produkte bei HerstellerInnen oder LieferantInnen ein und verkaufen die Waren an DetailhändlerInnen. Dabei übernehmen sie vielfältige kaufmännische Tätigkeiten wie z.B. Einholung und Vergleich von Angeboten, Kalkulation, Bestellung, Buchhaltung, Warenkontrolle, Verwaltung des Lagers, Versandabwicklung und die Pflege von LieferantInnen- und KundInnenendaten.

Dochód (Einkommen)

Sprzedawca hurtowy zarabia od 2.190 do 3.490 euro brutto miesięcznie (Großhandelskaufleute (m/w) verdienen ab 2.190 bis 3.490 Euro brutto pro Monat).

W zależności od poziomu kwalifikacji wynagrodzenie początkowe może być wyższe (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zawód ze szkoleniem zawodowym : 2.190 do 2.800 euro brutto (Beruf mit Lehrausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto)
- Zawód w średniej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym : 2.190 do 2.800 euro brutto (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto)
- Zawód w wyższej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym : 2.470 do 3.490 euro brutto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.490 Euro brutto)

Możliwości zatrudnienia (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Kupcy hurtowi są zatrudnieni w hurtowniach, przemyśle i dużych przedsiębiorstwach handlowych.

Großhandelskaufleute sind in Großhandelsunternehmen, in der Industrie und in großen Gewerbeunternehmen beschäftigt.

Aktualne wakaty (Aktuelle Stellenangebote)

.... w internetowym serwisie pośrednictwa pracy AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) [36](#)  do AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Umiejętności zawodowe wymagane w reklamach (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Przygotowanie ofert (Angebotserstellung)
- Przetwarzanie zamówień (Auftragsabwicklung)
- System zamówień (Bestellwesen)
- Rachunkowość (Buchhaltung)
- Umiejętności w zakresie handlu elektronicznego (E-Commerce-Kenntnisse)
- Wiedza o zakupach (Einkaufskenntnisse)

- Przetwarzanie na wywóz (Exportabwicklung)
- Fakturowanie (Fakturierung)
- Przetwórstwo importowe (Importabwicklung)
- Obliczenia (Kalkulation)
- Zarządzanie dostawcami (Lieferantenmanagement)
- Koordynacja terminów (Terminkoordination)
- Odprawa celna (Zollabwicklung)

Inne umiejętności zawodowe (Weitere berufliche Kompetenzen)

Podstawowe umiejętności zawodowe (Berufliche Basiskompetenzen)

- Umiejętności biurowe i administracyjne (Büro- und Verwaltungskennntnisse)
- Znajomość aplikacji biurowych (Bürosoftware-Anwendungskennntnisse)
- Wiedza logistyczna (Logistikkenntnisse)
- Wiedza o transporcie (Transportabwicklungskennntnisse)

Techniczne umiejętności zawodowe (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Umiejętności bankowe i finansowe (Bank- und Finanzwesen-Kennntnisse)
 - Doradztwo finansowe (Finanzierungsberatung)
 - Transakcje płatnicze (Zahlungsverkehr) (z. B. Przetwarzanie transakcji płatniczych (Abwicklung des Zahlungsverkehrs), Akredytywa (Akkreditivgeschäft), Zagraniczne transakcje płatnicze (Auslandszahlungsverkehr))
- Wiedza biznesowa (Betriebswirtschaftskennntnisse)
 - Obliczenia (Kalkulation)
- Umiejętności biurowe i administracyjne (Büro- und Verwaltungskennntnisse)
 - Prace administracyjne (Administrative Bürotätigkeiten)
- Umiejętności w zakresie handlu elektronicznego (E-Commerce-Kennntnisse)
 - Usługi elektroniczne w przemyśle (Elektronische Dienstleistungen in Branchen) (z. B. FinanzOnline (FinanzOnline))
- Znajomość aplikacji informatycznych (EDV-Anwendungskennntnisse)
 - Utrzymanie danych (Datenpflege)
 - Znajomość aplikacji biurowych (Bürosoftware-Anwendungskennntnisse) (z. B. Znajomość aplikacji Excel (Excel-Anwendungskennntnisse), Znajomość aplikacji Word (Word-Anwendungskennntnisse), Znajomość zastosowań programów bazodanowych (Datenbankprogramme-Anwendungskennntnisse))
- Wiedza o zakupach (Einkaufskennntnisse)
 - Kierownik ds. zakupów (Einkaufsleitung)
 - Zakup materiałów (Materialeinkauf)
- Znajomość języków obcych (Fremdsprachenkenntnisse)
 - angielski (Englisch)
- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskennntnisse)
 - Kompetencje doradcze (Beratungskompetenz) (z. B. Porady dla klientów (Kundenberatung))
 - Zarządzanie relacjami z klientami (Customer Relationship Management)
- Wiedza logistyczna (Logistikkenntnisse)
 - Gospodarka materiałowa (Materialwirtschaft) (z. B. Zamów towar (Warenbestellung), Tworzenie obliczeń ilościowych (Erstellen von Mengenkalkulationen), Wybór materiału (Materialauswahl))
 - Magazynowanie (Lagerwirtschaft) (z. B. Zarządzanie magazynem (Lagerführung), Przyjmowanie towarów (Warenübernahme), Zarządzanie zapasami (Lagerbestandsmanagement), Magazynowanie (Lagerhaltung))
- Umiejętności zarządzania (Managementkenntnisse)

- Zarządzanie eksportem (Exportmanagement)
- Wiedza księgowa (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Rachunkowość wewnętrzna (Internes Rechnungswesen)
 - Kontrola faktur (Rechnungskontrolle) (z. B. Fakturowanie (Fakturierung))
 - Rachunkowość zewnętrzna (Externe Rechnungslegung) (z. B. Rachunkowość (Buchhaltung), Inwentarz (Inventur), Sporządzanie raportów kasowych (Erstellung von Kassenberichten))
- Przetwarzanie (Sachbearbeitung)
 - Przetwarzanie zamówień (Auftragsabwicklung) (z. B. Tworzenie potwierdzeń zamówień (Erstellung von Auftragsbestätigungen))
- Wiedza o SAP (SAP-Kenntnisse)
 - SAP Business Suite (SAP Business Suite) (z. B. SAP SCM (SAP SCM), SAP ERP (SAP ERP))
 - Moduły SAP (SAP-Module) (z. B. Zarządzanie materiałami SAP MM (SAP MM Materialwirtschaft), SAP SD sprzedaż i logistyka sprzedaży (SAP SD Verkauf und Verkaufslogistik))
- Wiedza o transporcie (Transportabwicklungskenntnisse)
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)
 - Sprzedaż cyfrowa (Digitaler Verkauf)
 - Sprzedaż hurtowa (Großhandel) (z. B. Handel zagraniczny (Außenhandel))
 - Administracja sprzedaży (Verkaufsadministration)
 - Technologia sprzedaży (Verkaufstechnik) (z. B. Negocjacje sprzedaży (Verkaufsverhandlung))
- Wiedza o sprzedaży (Vertriebskenntnisse)

Ogólne umiejętności zawodowe

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Talent organizacyjny (Organisationstalent)
- Praca zespołowa (Teamfähigkeit)

Kompetencje cyfrowe według DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Podstawowe		2 osoby prowadzące działalność na własny rachunek		3 Zaawansowane		4 Wysoce wyspecjalizowane	
Opis: Großhandelskaufleute müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

Szczegółowe informacje na temat umiejętności cyfrowych
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Obszar kompetencji	Poziom(y) kompetencji od ... do ...								Opis
0 - Podstawy, dostęp i zrozumienie cyfrowe	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen sowohl allgemeine wie auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Warehouse-Management-Systeme, Enterprise-Resource-Planning-Anwendungen, Digitales Dokumentenmanagement) selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Postępowanie z informacjami i danymi	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen umfassende Daten und Informationen selbstständig recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können, aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten und in ihrer Arbeit umsetzen.
2 - Komunikacja, interakcja i współpraca	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute verwenden digitale Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und Kundinnen und Kunden auch auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Kreacja, produkcja i publikacja	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Bezpieczeństwo i zrównoważone wykorzystanie zasobów	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen die allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen, eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können sowie Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten.
5 - Rozwiązywanie problemów, innowacje i ciągłe uczenie się	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Szkolenia, certyfikaty, dalsze szkolenia
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Typowe poziomy umiejętności
(Typische Qualifikationsniveaus)

- Zawód ze szkoleniem zawodowym (Beruf mit Lehrausbildung)
- Zawód w średniej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym (Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Zawód w wyższej szkole zawodowej i szkoleniu technicznym (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)

Szkolenie

(Ausbildung)

Lehre [nQR^{IV}](#)

- Dostawca usług operacyjnych (BetriebsdienstleisterIn)
- Pracownik logistyki operacyjnej (Betriebslogistikkaufmann/-frau)
- Ekonomista zajmujący się książkami i mediami - sprzedawca książek i muzyki (Buch- und MedienwirtschafterIn - Buch- und Musikalienhandel)
- Ekonomista książek i mediów - hurtownia książek i prasy (Buch- und MedienwirtschafterIn - Buch- und Pressegroßhandel)
- Ekonomista książek i mediów - wydawca (Buch- und MedienwirtschafterIn - Verlag)
- Urzędnik (Bürokaufmann/-frau)
- Kupujący (EinkäuferIn)
- Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)
- Pracownik przemysłowy (Industriekaufmann/-frau)
- Spedytor (Speditionskaufmann/-frau)
- Logistyk spedycyjny (SpeditionslogistikerIn)

BMS - Berufsbildende mittlere Schule [nQR^{IV}](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

BHS - Berufsbildende höhere Schule [nQR^V](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

Duale Akademie [nQR^V](#)

- Kaufmännische Berufe
 - Sales & Market - Kaufmännische Berufe

Certyfikaty i kwalifikacje (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Szkolenia ze sprzedaży (Ausbildungen im Bereich Verkauf)
 - Kurs dyplomowy z zarządzania sprzedażą (Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement)
- Szkolenia z zakresu zakupów (Ausbildungen im Einkauf)
 - Certyfikowany Menedżer Procesów i Projektów w Zakupach (m/k) (Certified Process and Project Manager in Procurement (m/w))
 - Certyfikowany Ekspert ds. Zakupów Profesjonalnych (m/k) (Certified Professional Purchasing Expert (m/w))
- Szkolenia z zakresu zarządzania (Management-Ausbildungen)
 - Szkolenie na stanowisko kierownika ds. operacji i produkcji (Ausbildung zum/zur Betriebs- und ProduktionsleiterIn)

Kształcenie ustawiczne

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- E-Commerce
- Einkauf
- Einkaufsmanagement
- Exportmanagement
- Kundenmanagement
- Sales Management
- Transportmanagement
- Vertragsrecht

- Vertriebscontrolling
- Vertriebskenntnisse

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Lehrlingsausbilderprüfung
- Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement
- Zertifikat Zollfachkraft [nqr^{iv}](#)
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement
- Hochschulstudien - Internationales Management

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Fremdsprachen
- Qualitätsmanagement
- SAP Vertriebslogistik
- Verhandlungsführung

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel [↗](#)
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- BHS - Wirtschaftliche Berufe
- Kollegs
- Fachhochschulen
- Universitäten

Znajomość języka niemieckiego według CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen umfangreiche mündliche und schriftliche Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können. Sie beherrschen den Schriftverkehr, kommunizieren und telefonieren im Team und mit Kundinnen und Kunden und erledigen organisatorische Aufgaben schriftlich und am Telefon. Sie benötigen daher zumindest gute Sprachkenntnisse. Häufig werden in diesem Beruf aber auch höhere Anforderungen gestellt. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute (mindestens Niveau B2), häufig auch sehr gute Deutschkenntnisse erreicht werden.

Dalsze informacje zawodowe

(Weitere Berufsinfos)

Samozatrudnienie

(Selbstständigkeit)

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Kwestionariusz kompetencji

(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Sprzedawca chemiczny (Chemiekaufmann/-frau)

Menedżer ds. eksportu (Sprzedawca hurtowy) (ExportleiterIn (Großhandelskaufmann/-frau))

Urzędnik ds. eksportu (Sprzedawca hurtowy) (ExportsachbearbeiterIn (Großhandelskaufmann/-frau))

Handlarz drewnem/kobieta (Holzkaufmann/-frau)

Sprzedawca tekstyliów/kobieta (Sprzedawca hurtowy) (Textilkaufmann/-frau (Großhandelskaufmann/-frau))
Hurtowy handlarz bydłem (ViehhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia wina (WeinhändlerIn im Großhandel)

**Specjalizacje zawodowe
(Berufsspezialisierungen)**

*Hurtownik (*Wholesale trader)
Hurtowy handlarz antykami (AntiquitätenhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia materiałów budowlanych (BaustoffhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia odzieży (BekleidungshändlerIn im Großhandel)
Hurtowy sprzedawca paliw (BrennstoffhändlerIn im Großhandel)
Sprzedawca chemiczny (Chemiekaufmann/-frau)
Hurtownia chemikaliów (ChemikalienhändlerIn im Großhandel)
Hurtowy sprzedawca kamieni szlachetnych (EdelsteinhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia sprzętu elektrycznego (ElektrohändlerIn im Großhandel)
Hurtownia futer (FellhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia biżuterii (GalanteriewarenhändlerIn im Großhandel)
Sprzedawca towarów ogólnych w sprzedaży hurtowej (GemischtwarenhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia złota i srebra (Gold- und SilberwarenhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia drewna (HolzhändlerIn im Großhandel)
Handlarz drewnem/kobieta (Holzkaufmann/-frau)
Sprzedawca hurtowy (HändlerIn im Großhandel)
Hurtownia mebli (MöbelhändlerIn im Großhandel)
Hurtowy sprzedawca zabawek (SpielwarenhändlerIn im Großhandel)
Sprzedawca tekstyliów/kobieta (Sprzedawca hurtowy) (Textilkaufmann/-frau (Großhandelskaufmann/-frau))

Hurtownia ryb (FischhändlerIn im Großhandel)
Hurtowy sprzedawca drobiu (GeflügelhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia owoców i warzyw (Obst- und GemüsehändlerIn im Großhandel)
Hurtowy handlarz bydłem (ViehhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia wina (WeinhändlerIn im Großhandel)

Hurtowy handlarz narkotyków (ArzneimittelhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia drogerijna (DrogeriewarenhändlerIn im Großhandel)
Hurtowy dystrybutor leków (MedikamentenhändlerIn im Großhandel)

Hurtownia złomu (AlteisenhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia złomu (AltmetallhändlerIn im Großhandel)
Hurtownia makulatury (AltpapierhändlerIn im Großhandel)
Hurtowy sprzedawca odpadów (AltstoffhändlerIn im Großhandel)
Sprzedaż hurtowa towarów używanych (AltwarenhändlerIn im Großhandel)

Hurtownia samochodów (AutohändlerIn im Großhandel)
Dealer pojazdów w sprzedaży hurtowej (FahrzeughändlerIn im Großhandel)
Sprzedawca samolotów (FlugzeughändlerIn)

Urzędnik IT w sprzedaży hurtowej (IT-Kaufmann/-frau im Großhandel)

Asystent sprzedaży IT w sprzedaży hurtowej (IT-VertriebsassistentIn im Großhandel)

Odbiorca mediów w hurcie (MediaeinkäuferIn im Großhandel)

Sprzedawca multimediiów (Multimedia-VerkäuferIn)

Sprzedawca hurtowych systemów telefonicznych (TelefonanlagenverkäuferIn im Großhandel)

Menedżer ds. eksportu (Sprzedawca hurtowy) (ExportleiterIn (Großhandelskaufmann/-frau))

Urzędnik ds. eksportu (Sprzedawca hurtowy) (ExportsachbearbeiterIn (Großhandelskaufmann/-frau))

Zawody pokrewne

(Verwandte Berufe)

- Asystent wykonawczy (AssistentIn der Geschäftsleitung)
- Przetwórcza zamówień (AuftragssachbearbeiterIn)
- Urzędnik bankowy (Bankkaufmann/-frau)
- Kierownik operacyjny i przedsiębiorstwa (Betriebs- und UnternehmensleiterIn)
- Pracownik logistyki operacyjnej (Betriebslogistikkaufmann/-frau)
- Ekonomista biznesu (BetriebswirtIn)
- Urzędnik (Bürokaufmann/-frau)
- Aptekarz (DrogistIn)
- Menedżer ds. handlu elektronicznego (E-Commerce-ManagerIn)
- Informatyk (EDV-Kaufmann/-frau)
- Kupujący (EinkäuferIn)
- Specjalista ds. rachunkowości (m/k) (Fachkraft in der Buchhaltung (m/w))
- Pracownik centrum ogrodniczego (Gartencenterkaufmann/-frau)
- Przedstawiciel handlowy (HandelsvertreterIn)
- Pracownik hotelu i hotelarstwa (Hotel- und Gastgewerbekaufmann/-frau)
- Doradca ds. nieruchomości (ImmobilienberaterIn)
- Pracownik przemysłowy (Industriekaufmann/-frau)
- Kalkulator (KalkulantIn)
- Logistyk (LogistikerIn)
- Kierownik ds. logistyki (LogistikmanagerIn)
- Asystent ds. farmaceutyczno-handlowych (Pharmazeutisch-kaufmännischeR AssistentIn)
- Asystent biura podróży (ReisebüroassistentIn)
- Kierownik sprzedaży (SalesmanagerIn)
- Sekretarz (SekretärIn)
- Urzędnik techniczny (TechnischeR SachbearbeiterIn)
- Sprzedawca (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Agent ubezpieczeniowy (Versicherungskaufmann/-frau)
- Asystent administracyjny (VerwaltungsassistentIn)

Przydział do obszarów i grup zawodowych BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Biuro, marketing, finanse, prawo, bezpieczeństwo (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- **Pracownicy przemysłowi i handlowi (Industrie- und Gewerbekaufleute)**

Handel, logistyka, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Sprzedaż, doradztwo, zakupy (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Przydział do klasyfikacji zawodowej AMS (sześciocyfrowy)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 401819 Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)
- 401837 Sprzedawca bydła (Viehhändler/in)
- 401838 Sprzedawca wina (Weinhändler/in)
- 401882 Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)

- 780104 Urzędnik ds. eksportu (Exportsachbearbeiter/in)
- 780112 Kierownik eksportu (Exportleiter/in)
- 780123 Pracownik chemiczny (Chemiekaufmann/-frau)
- 780126 Sprzedawca drewna (Holzkaufmann/-frau)
- 780130 Sprzedawca tekstyliów (Textilkaufmann/-frau)

Informacje w leksykonie zawodowym
(Informationen im Berufslexikon)

-  ExportsachbearbeiterIn (Schule)
-  Großhandelskaufmann/-frau (Lehre)
-  Handelskaufmann/-frau (Schule)
-  Holzkaufmann/-frau (Schule)
-  Textilkaufmann/-frau (Schule)
-  Weinkaufmann/-frau (Schule)

Informacje w kompasie treningowym
(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Sprzedawca hurtowy (Großhandelskaufmann/-frau)

 powered by Google Translate

Tekst został przetłumaczony automatycznie z języka niemieckiego. Terminy niemieckie podano w nawiasach. TA USŁUGA MOŻE OBEJMOWAĆ TŁUMACZENIA DOSTARCZANE PRZEZ GOOGLE. GOOGLE ZRZĘKA SIĘ WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA TŁUMACZENIA, WYRAŻNE LUB DOROZUMIANE, W TYM WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA DOKŁADNOŚĆ, NIEZAWODNOŚĆ I WSZELKIEJ DOROZUMIANEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA WYDAJNOŚĆ RYNKU I WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ten profil zawodowy został zaktualizowany 08. Juli 2026 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 08. Juli 2026.)