

Großhandelskaufmann/-frau

Im BIS anzeigen



Haupttätigkeiten

Großhandelskaufleute führen alle kaufmännischen Tätigkeiten im Rahmen des Einkaufs, der Lagerhaltung und des Verkaufs von Waren im Großhandel durch. Sie kaufen Produkte bei HerstellerInnen oder LieferantInnen ein und verkaufen die Waren an DetailhändlerInnen. Dabei übernehmen sie vielfältige kaufmännische Tätigkeiten wie z.B. Einholung und Vergleich von Angeboten, Kalkulation, Bestellung, Buchhaltung, Warenkontrolle, Verwaltung des Lagers, Versandabwicklung und die Pflege von LieferantInnen- und KundInnenendaten.

Einkommen

Großhandelskaufleute (m/w) verdienen ab 2.190 bis 3.490 Euro brutto pro Monat.


Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen:

- Beruf mit Lehrausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto
- Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.190 bis 2.800 Euro brutto
- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.490 Euro brutto

Beschäftigungsmöglichkeiten

Großhandelskaufleute sind in Großhandelsunternehmen, in der Industrie und in großen Gewerbeunternehmen beschäftigt.

Aktuelle Stellenangebote

.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): **33**  zum AMS-eJob-Room

In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen

- Angebotserstellung
- Auftragsabwicklung
- Bestellwesen
- Buchhaltung
- E-Commerce-Kenntnisse
- Einkaufskenntnisse
- Exportabwicklung
- Fakturierung
- Importabwicklung
- Kalkulation
- Lieferantenmanagement
- Terminkoordination
- Zollabwicklung

Weitere berufliche Kompetenzen

Berufliche Basiskompetenzen

- Büro- und Verwaltungskenntnisse
- Bürosoftware-Anwendungskenntnisse
- Logistikkenntnisse
- Transportabwicklungskenntnisse

Fachliche berufliche Kompetenzen

- Bank- und Finanzwesen-Kenntnisse
 - Finanzierungsberatung
 - Zahlungsverkehr (z. B. Abwicklung des Zahlungsverkehrs, Akkreditivgeschäft, Auslandszahlungsverkehr)

- Betriebswirtschaftskenntnisse
 - Kalkulation
- Büro- und Verwaltungskenntnisse
 - Administrative Bürotätigkeiten
- E-Commerce-Kenntnisse
 - Elektronische Dienstleistungen in Branchen (z. B. FinanzOnline)
- EDV-Anwendungskenntnisse
 - Datenpflege
 - Bürosoftware-Anwendungskenntnisse (z. B. Excel-Anwendungskenntnisse, Word-Anwendungskenntnisse, Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse)
- Einkaufskenntnisse
 - Einkaufsleitung
 - Materialeinkauf
- Fremdsprachenkenntnisse
 - Englisch
- Kundenbetreuungskenntnisse
 - Beratungskompetenz (z. B. Kundenberatung)
 - Customer Relationship Management
- Logistikkenntnisse
 - Materialwirtschaft (z. B. Warenbestellung, Erstellen von Mengenkalkulationen, Materialauswahl)
 - Lagerwirtschaft (z. B. Lagerführung, Warenübernahme, Lagerbestandsmanagement, Lagerhaltung)
- Managementkenntnisse
 - Exportmanagement
- Rechnungswesen-Kenntnisse
 - Internes Rechnungswesen
 - Rechnungskontrolle (z. B. Fakturierung)
 - Externe Rechnungslegung (z. B. Buchhaltung, Inventur, Erstellung von Kassenberichten)
- Sachbearbeitung
 - Auftragsabwicklung (z. B. Erstellung von Auftragsbestätigungen)
- SAP-Kenntnisse
 - SAP Business Suite (z. B. SAP SCM, SAP ERP)
 - SAP-Module (z. B. SAP MM Materialwirtschaft, SAP SD Verkauf und Verkaufslogistik)
- Transportabwicklungskenntnisse
- Verkaufskenntnisse
 - Digitaler Verkauf
 - Großhandel (z. B. Außenhandel)
 - Verkaufsadministration
 - Verkaufstechnik (z. B. Verkaufsverhandlung)
- Vertriebskenntnisse

Überfachliche berufliche Kompetenzen

- Organisationstalent
- Teamfähigkeit

Digitale Kompetenzen nach DigComp

1 Grundlegend		2 Selbstständig		3 Fortgeschritten		4 Hoch spezialisiert	
Beschreibung: Großhandelskaufleute müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen

Kompetenzbereich	Kompetenzstufe(n) von ... bis ...								Beschreibung
0 - Grundlagen, Zugang und digitales Verständnis	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen sowohl allgemeine wie auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Warehouse-Management-Systeme, Enterprise-Resource-Planning-Anwendungen, Digitales Dokumentenmanagement) selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Umgang mit Informationen und Daten	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen umfassende Daten und Informationen selbstständig recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können, aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten und in ihrer Arbeit umsetzen.
2 - Kommunikation, Interaktion und Zusammenarbeit	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute verwenden digitale Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und Kundinnen und Kunden auch auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Kreation, Produktion und Publikation	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Sicherheit und nachhaltige Ressourcennutzung	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen die allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen, eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können sowie Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten.
5 - Problemlösung, Innovation und Weiterlernen	1	2	3	4	5	6	7	8	Großhandelskaufleute müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung

Typische Qualifikationsniveaus

- Beruf mit Lehrausbildung
- Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung
- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung

Ausbildung

Lehre

- BetriebsdienstleisterIn
- Betriebslogistikkaufmann/-frau

- Buch- und MedienwirtschaftlerIn - Buch- und Musikalienhandel
- Buch- und MedienwirtschaftlerIn - Buch- und Pressegroßhandel
- Buch- und MedienwirtschaftlerIn - Verlag
- Bürokaufmann/-frau
- EinkäuferIn
- Großhandelskaufmann/-frau
- Industriekaufmann/-frau
- Speditionskaufmann/-frau
- SpeditionslogistikerIn

BMS - Berufsbildende mittlere Schule [nqr^v](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

BHS - Berufsbildende höhere Schule [nqr^v](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

Duale Akademie [nqr^v](#)

- Kaufmännische Berufe
 - Sales & Market - Kaufmännische Berufe

Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse

- Ausbildungen im Bereich Verkauf
 - Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement
- Ausbildungen im Einkauf
 - Certified Process and Project Manager in Procurement (m/w)
 - Certified Professional Purchasing Expert (m/w)
- Management-Ausbildungen
 - Ausbildung zum/zur Betriebs- und ProduktionsleiterIn

Weiterbildung

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- E-Commerce
- Einkauf
- Einkaufsmanagement
- Exportmanagement
- Kundenmanagement
- Sales Management
- Transportmanagement
- Vertragsrecht
- Vertriebscontrolling
- Vertriebskenntnisse


Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Lehrlingsausbilderprüfung
- Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement
- Zertifikat Zollfachkraft [nqr^v](#)
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement
- Hochschulstudien - Internationales Management

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Fremdsprachen
- Qualitätsmanagement
- SAP Vertriebslogistik
- Verhandlungsführung

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel 
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- BHS - Wirtschaftliche Berufe
- Kollegs
- Fachhochschulen
- Universitäten

Deutschkenntnisse nach GERS

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen umfangreiche mündliche und schriftliche Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können. Sie beherrschen den Schriftverkehr, kommunizieren und telefonieren im Team und mit Kundinnen und Kunden und erledigen organisatorische Aufgaben schriftlich und am Telefon. Sie benötigen daher zumindest gute Sprachkenntnisse. Häufig werden in diesem Beruf aber auch höhere Anforderungen gestellt. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute (mindestens Niveau B2), häufig auch sehr gute Deutschkenntnisse erreicht werden.

Weitere Berufsinfos

Selbstständigkeit

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Berufsspezialisierungen

*Wholesale trader

AntiquitätenhändlerIn im Großhandel
BaustoffhändlerIn im Großhandel
BekleidungshändlerIn im Großhandel
BrennstoffhändlerIn im Großhandel
Chemiekaufmann/-frau
ChemikalienhändlerIn im Großhandel
EdelsteinhändlerIn im Großhandel
ElektrohändlerIn im Großhandel
FellhändlerIn im Großhandel
GalanteriewarenhändlerIn im Großhandel
GemischtwarenhändlerIn im Großhandel
Gold- und SilberwarenhändlerIn im Großhandel
HolzhändlerIn im Großhandel
Holzkaufmann/-frau
HändlerIn im Großhandel
MöbelhändlerIn im Großhandel
SpielwarenhändlerIn im Großhandel
Textilkaufmann/-frau

FischhändlerIn im Großhandel
GeflügelhändlerIn im Großhandel
Obst- und GemüsehändlerIn im Großhandel
ViehhändlerIn im Großhandel
WeinhändlerIn im Großhandel

ArzneimittelhändlerIn im Großhandel
DrogeriewarenhändlerIn im Großhandel
MedikamentenhändlerIn im Großhandel

AlteisenhändlerIn im Großhandel
AltmetallhändlerIn im Großhandel
AltpapierhändlerIn im Großhandel
AltstoffhändlerIn im Großhandel
AltwarenhändlerIn im Großhandel

AutohändlerIn im Großhandel
FahrzeughändlerIn im Großhandel
FlugzeughändlerIn

IT-Kaufmann/-frau im Großhandel

IT-VertriebsassistentIn im Großhandel

MediaeinkäuferIn im Großhandel
Multimedia-VerkäuferIn

TelefonanlagenverkäuferIn im Großhandel

ExportleiterIn
ExportsachbearbeiterIn

Verwandte Berufe

- AssistentIn der Geschäftsleitung
- AuftragssachbearbeiterIn
- Bankkaufmann/-frau
- Betriebs- und UnternehmensleiterIn
- Betriebslogistikkaufmann/-frau
- BetriebswirtIn
- Bürokaufmann/-frau
- DrogistIn
- E-Commerce-ManagerIn
- EDV-Kaufmann/-frau
- EinkäuferIn
- Fachkraft in der Buchhaltung (m/w)
- Gartencenterkaufmann/-frau
- HandelsvertreterIn
- Hotel- und Gastgewerbekaufmann/-frau
- ImmobilienberaterIn
- Industriekaufmann/-frau
- KalkulantIn

- LogistikerIn
- LogistikmanagerIn
- Pharmazeutisch-kaufmännischeR AssistentIn
- ReisebüroassistentIn
- SalesmanagerIn
- SekretärIn
- TechnischeR SachbearbeiterIn
- VerkaufssachbearbeiterIn
- Versicherungskaufmann/-frau
- VerwaltungsassistentIn

Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen

Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit

- **Industrie- und Gewerbekaufleute**







Handel, Logistik, Verkehr

- Vertrieb, Beratung, Einkauf

Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller)

- 401819 Großhandelskaufmann/-frau
- 401837 Viehhändler/in
- 401838 Weinhändler/in
- 401882 Großhandelskaufmann/-frau
- 780104 Exportsachbearbeiter/in
- 780112 Exportleiter/in
- 780123 Chemiekaufmann/-frau
- 780126 Holzkaufmann/-frau
- 780130 Textilkauflmann/-frau

Informationen im Berufslexikon

-  ExportsachbearbeiterIn (Schule)
-  Großhandelskaufmann/-frau (Lehre)
-  Handelskaufmann/-frau (Schule)
-  Holzkaufmann/-frau (Schule)
-  Textilkauflmann/-frau (Schule)
-  Weinkauflmann/-frau (Schule)

Informationen im Ausbildungskompass

-  Großhandelskaufmann/-frau

Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 21. November 2025.