

Sprzedawca detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau)

Im BIS anzeigen



Główne działania (Haupttätigkeiten)

Sprzedawcy detaliczni odpowiadają za wszystko, co wiąże się z asortymentem produktów w sklepach detalicznych: doradzają klientom, organizują zakupy, magazynowanie i sprzedaż towarów oraz wykonują związane z tym zadania biurowe. W dziale zakupów określają wymagania dotyczące produktów na podstawie popytu klientów i poziomu zapasów. Wybierają i zamawiają towary od producentów lub hurtowników. Przy odbiorze towarów sprawdzają jakość towarów i weryfikują, czy zamówienie i dostawa są zgodne. W magazynie zapewniają prawidłowe przechowywanie dostarczonych towarów. Przed wystawieniem towarów na sprzedaż sprzedawcy detaliczni oznaczają je cenami. Projektują półki i witryny sklepowe w celu prezentacji produktów. W dziale sprzedaży doradzają klientom w sprawie zakupów i udzielają informacji o aktualnych ofertach, asortymencie produktów i cenach. Wykonują zadania handlowe, takie jak zamawianie towarów, zarządzanie zapasami i rozliczanie kasy fiskalnej.

Einzelhandelskaufleute sind in Einzelhandelsgeschäften für alles rund um das Sortiment zuständig: Sie beraten Kundinnen und Kunden, organisieren den Einkauf, die Lagerung und den Verkauf von Waren und erledigen die damit verbundenen Bürotätigkeiten. Im Einkauf ermitteln sie den Warenbedarf anhand der Kundennachfrage und des Lagerbestandes. Sie wählen und bestellen Waren aus Angeboten von Herstellerfirmen oder Großhändlern. Bei der Warenübernahme kontrollieren sie die Qualität der Ware und prüfen, ob die Bestellung und Lieferung übereinstimmen. Im Lager sorgen sie für die richtige Lagerung der gelieferten Waren. Bevor die Waren zum Verkauf angeboten werden, beschildern Einzelhandelskaufleute diese mit Preisen. Zur Warenpräsentation gestalten sie Regale und Schaufenster. Im Verkauf beraten sie Kundinnen und Kunden zum Einkauf und geben Auskünfte zu aktuellen Angeboten, dem Sortiment sowie den Preisen. Sie übernehmen kaufmännische Aufgaben wie Warenbestellung, Lagerverwaltung und Kassaabrechnung.

Dochód (Einkommen)

Sprzedawca detaliczny zarabia od 2.190 do 2.200 euro brutto miesięcznie (Einzelhandelskaufleute (m/w) verdienen ab 2.190 bis 2.200 Euro brutto pro Monat).

- Zawód ze szkoleniem zawodowym : 2.190 do 2.200 euro brutto (Beruf mit Lehrausbildung: 2.190 bis 2.200 Euro brutto)

Możliwości zatrudnienia (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Sprzedawcy detaliczni są zatrudnieni w sklepach detalicznych, takich jak sklepy specjalistyczne, domy towarowe i supermarkety.

Einzelhandelskaufleute sind in Einzelhandelsgeschäften beschäftigt, z. B. Fachgeschäften, Großkaufhäusern, Supermärkten.

Aktualne wakaty (Aktuelle Stellenangebote)

.... w internetowym serwisie pośrednictwa pracy AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) **1.867**  do AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Umiejętności zawodowe wymagane w reklamach (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Obsługa kas komputerowych (Bedienung von Computerkassen)

- System zamówień (Bestellwesen)
- Porady eksperta (Fachberatung)
- Inwentarz (Inventur)
- Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)
- Porady dla klientów (Kundenberatung)
- Etykietowanie cen (Preisauszeichnung)
- Wspornik półki (Regalbetreuung)
- Rozpatrywanie skarg (Reklamationsbearbeitung)
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)
- Zamów towar (Warenbestellung)
- Prezentacja towarów (Warenpräsentation)
- Przyjmowanie towarów (Warenübernahme)

Inne umiejętności zawodowe (Weitere berufliche Kompetenzen)

Podstawowe umiejętności zawodowe (Berufliche Basiskompetenzen)

- Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)
- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskenntnisse)
- Wspornik półki (Regalbetreuung)
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)

Techniczne umiejętności zawodowe (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Specyficzna dla branży wiedza o produktach i materiałach (Branchenspezifische Produkt- und Materialkenntnisse)
 - Ogólna wiedza o towarach (Allgemeine Warenkunde)
 - Produkty medyczne i farmaceutyczne (Medizinprodukte und pharmazeutische Produkte) (z. B. Doradztwo dotyczące wyrobów medycznych (Medizinprodukteberatung))
 - Przybory toaletowe i produkty kosmetyczne (Körperpflege- und Kosmetikprodukte) (z. B. Zielone kosmetyki (Grüne Kosmetik) 🌱, Perfumy (Parfümeriewaren))
 - Tekstylia, artykuły modowe, wyroby skórzane (Textilien, Modeartikel, Lederwaren) (z. B. Buty (Schuhe))
 - Artykuły sportowe i rekreacyjne, zabawki (Sport- und Freizeitartikel, Spielwaren) (z. B. Zabawki (Spielwaren))
- Umiejętności biurowe i administracyjne (Büro- und Verwaltungskenntnisse)
 - Prace administracyjne (Administrative Bürotätigkeiten) (z. B. Przechwytywanie danych i tekstu (Daten- und Texterfassung))
 - Kompetencje telefoniczne (Telefonierkompetenz) (z. B. Telefonowanie (Telefonieren))
- Wiedza o dekoracji (Dekorationskenntnisse)
 - Dekoracja sali sprzedaży (Verkaufsraumdekoration) (z. B. Projekt półki (Regalgestaltung))
- Umiejętności w zakresie handlu elektronicznego (E-Commerce-Kenntnisse)
- Znajomość aplikacji informatycznych (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Znajomość aplikacji internetowych (Internet-Anwendungskenntnisse)
 - Znajomość aplikacji biurowych (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Znajomość zastosowań programów bazodanowych (Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Wiedza o higienie (Hygienekenntnisse)
 - Znajomość zasad higieny (Vertrautheit mit Hygienevorschriften)
- Umiejętności kasjera (Kassierkenntnisse)
 - Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)
 - Spienianie w branży hotelarskiej (Kassieren im Gastgewerbe) (z. B. Obsługa mobilnych systemów)

dozowania (Bedienung von mobilen Boniersystemen))

- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskennntnisse)
 - Zarządzanie reklamacjami (Beschwerdemanagement) (z. B. Rozpatrywanie skarg (Reklamationsbearbeitung))
 - Regularna obsługa klienta (Stammkundenbetreuung)
 - Obsługa klienta (Kundenservice) (z. B. Obsługa klienta na platformach z recenzjami (Kundenservice auf Bewertungsplattformen), Wyślij e-mail do Działu Obsługi Klienta (E-Mail-Kundenservice), Telefoniczna obsługa klienta (Telefon-Kundenservice), Rejestrowanie zainteresowania zakupem (Erfassung von Kaufinteressen), Wymiana towarów (Umtausch von Waren))
 - Kompetencje doradcze (Beratungskompetenz) (z. B. Porady eksperta (Fachberatung), Informacje o produkcie (Produktinformation))
- Wiedza logistyczna (Logistikkenntnisse)
 - Gospodarka materiałowa (Materialwirtschaft) (z. B. System zamówień (Bestellwesen), Zamów towar (Warenbestellung), Kontrola towarów przychodzących (Wareneingangskontrolle))
 - Magazynowanie (Lagerwirtschaft) (z. B. Korzystanie ze skanerów ręcznych (Verwenden von Handskannern), Składowanie i pobieranie towarów (Ein- und Auslagerung von Waren), Przekazanie towaru (Warenübergabe), Przyjmowanie towarów (Warenübernahme), Kontrola zapasów (Lagerbestandskontrolle), Inwentaryzacja towarów (Wareninventur))
- Umiejętności zarządzania (Managementkenntnisse)
 - Zarządzanie w branżach (Management in Branchen) (z. B. Zarządzanie detaliczne (Retail Management))
- Wiedza marketingowa (Marketingkenntnisse)
 - Promocja sprzedaży (Verkaufsförderung) (z. B. Wdrożenie obniżek cen (Durchführung von Preisreduzierungen))
- Wiedza księgowa (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Rachunkowość zewnętrzna (Externe Rechnungslegung) (z. B. Codzienne rozliczenia (Tagesabrechnung), Sporządzanie raportów kasowych (Erstellung von Kassenberichten))
 - Kontrola faktur (Rechnungskontrolle) (z. B. Fakturowanie (Fakturierung))
- Przetwarzanie (Sachbearbeitung)
 - Przetwarzanie zamówień (Auftragsabwicklung) (z. B. Wpis zamówienia (Auftragserfassung), Dostarczanie informacji o dostawie (Erteilen von Lieferauskünften))
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskennntnisse)
 - Handel detaliczny (Einzelhandel)
 - Etykietowanie towarów (Warenauszeichnung)
 - Prezentacja towarów (Warenpräsentation) (z. B. Optymalizacja obszarów sprzedaży w oparciu o dane (Datengestützte Optimierung von Verkaufsflächen))
 - Wsparcie sprzedaży (Verkaufsunterstützung) (z. B. Catering dla klientów w sklepach (Bewirtung von KundInnen in Geschäften))
 - Sprzedaż cyfrowa (Digitaler Verkauf) (z. B. Porady dotyczące sklepu internetowego na miejscu (Onlineshop-Beratung vor Ort))
 - Technologia sprzedaży (Verkaufstechnik) (z. B. Retoryka w sprzedaży (Rhetorik im Verkauf))
 - Sprzedaż techniczna (Technischer Verkauf) (z. B. Wynajem maszyn roboczych (Vermietung von Arbeitsmaschinen))
- Wiedza o sprzedaży (Vertriebskenntnisse)
 - Dystrybucja produktów (Vertrieb von Produkten)
 - Strategie i koncepcje sprzedaży (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Korzystanie z platform dystrybucyjnych (Nutzung von Vertriebsplattformen))

Ogólne umiejętności zawodowe

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Gotowość operacyjna (Einsatzbereitschaft)
 - Elastyczność czasowa (Zeitliche Flexibilität)

- Życzliwość (Freundlichkeit)
- Dobry wygląd (Gutes Auftreten)
 - Dzięki uprzejmości (Höflichkeit)
- Umiejętności komunikacyjne (Kommunikationsstärke)
- Towarzyskość (Kontaktfreude)
- Orientacja na klienta (Kundenorientierung)
- Orientacja na usługi (Serviceorientierung)
- Praca zespołowa (Teamfähigkeit)
- Talent sprzedażowy (Verkaufstalent)

Kompetencje cyfrowe według DigComp
(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Podstawowe		2 osoby prowadzące działalność na własny rachunek		3 Zaawansowane		4 Wysoce wyspecjalizowane	
Opis: Einzelhandelskaufleute verwenden in ihrer Arbeit unterschiedliche digitale Anwendungen und Geräte zur innerbetrieblichen Kommunikation und Zusammenarbeit, im Umgang mit Kundinnen und Kunden oder in der Bereitstellung der Waren (Lager, Verkaufsfläche). Sie müssen in der Lage sein berufs- und betriebsspezifische Anwendungen und Geräte selbstständig und auch in komplexen, nicht-alltäglichen Situationen zu bedienen und effizient zu nutzen. Sie erkennen Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.							

**Szczegółowe informacje na temat umiejętności cyfrowych
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Obszar kompetencji	Poziom(y) kompetencji od ... do ...								Opis
0 - Podstawy, dostęp i zrozumienie cyfrowe	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute verstehen die Funktion von berufs- und betriebsspezifischen digitalen Anwendungen, Geräten und Maschinen (z. B. Automatisierte Bestandskontrolle, Interaktive Verkaufsassistenten, Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Postępowanie z informacjami i danymi	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute können für unterschiedliche Aufgaben und Fragestellungen arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Komunikacja, interakcja i współpraca	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute können alltägliche und betriebsspezifische digitale Geräte in komplexen Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Kreacja, produkcja i publikacja	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute können standardisierte digitale Informationen und Daten selbstständig in bestehende digitale Anwendungen einpflegen.
4 - Bezpieczeństwo i zrównoważone wykorzystanie zasobów	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken beispielsweise im Umgang mit KundInnen Daten, entdecken.
5 - Rozwiązywanie problemów, innowacje i ciągłe uczenie się	1	2	3	4	5	6	7	8	Einzelhandelskaufleute erkennen technische Probleme und können alltägliche Probleme selbstständig lösen. Sie sind in der Lage arbeitstypische digitale Anwendungen auch in neuen Arbeitssituationen einzusetzen und sich fehlende digitale Kompetenzen anzueignen.

**Szkolenia, certyfikaty, dalsze szkolenia
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

**Typowe poziomy umiejętności
(Typische Qualifikationsniveaus)**

- Zawód ze szkoleniem zawodowym (Beruf mit Lehrausbildung)

**Szkolenie
(Ausbildung)**

Lehre 

- Ekonomista zajmujący się książkami i mediami - sprzedawca książek i muzyki (Buch- und

MedienwirtschaftlerIn - Buch- und Musikalienhandel)

- Ekonomista książek i mediów - hurtownia książek i prasy (Buch- und MedienwirtschaftlerIn - Buch- und Pressegroßhandel)
- Ekonomista książek i mediów - wydawca (Buch- und MedienwirtschaftlerIn - Verlag)
- Aptekarz (DrogistIn)
- Informatyk (EDV-Kaufmann/-frau)
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na handlu detalicznym (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na handlu materiałami budowlanymi (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Baustoffhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na doradztwie w zakresie wyposażenia (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Einrichtungsberatung) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na sprzęcie i sprzęcie (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Eisen- und Hartwaren) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na doradztwie w zakresie elektryki i elektroniki (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Elektro-Elektronikberatung) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na sprzedaży delikatesów (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Feinkostfachverkauf) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na centrach ogrodniczych (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Gartencenter) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na pojazdach i częściach zamiennych (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Kraftfahrzeuge und Ersatzteile) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na sprzedaży detalicznej żywności (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Lebensmittelhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na perfumerii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Parfümerie) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na butach (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Schuhe) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na artykułach sportowych (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Sportartikel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na telekomunikacji (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Telekommunikation) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na handlu tekstyliami (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Textilhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na doradztwie dotyczącym zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Uhren- und Juwelenberatung) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, dodatkowy nacisk na sprzedaż cyfrową (Einzelhandelskaufmann/-frau, Zusatzschwerpunkt Digitaler Verkauf) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca zdjęć i multimediiów (Foto- und Multimediakaufmann/-frau)
- Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
- Asystent ds. farmaceutyczno-handlowych (Pharmazeutisch-kaufmännische AssistentIn)
- Sprzedawca broni i amunicji (Waffen- und MunitionshändlerIn)

Duale Akademie

- Kaufmännische Berufe
 - Sales & Market - Kaufmännische Berufe

Certyfikaty i kwalifikacje (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Szkolenia z zakresu zarządzania (Management-Ausbildungen)
 - Szkolenie na stanowisko kierownika ds. operacji i produkcji (Ausbildung zum/zur Betriebs- und ProduktionsleiterIn)

Kształcenie ustawiczne

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- E-Commerce
- Inventur
- Lagerhaltung
- Reklamationsbearbeitung
- Verkaufstechniken
- Warenpräsentation

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Ausbildung zum/zur FilialleiterIn
- Zertifikat Einzelhandelskaufmann/-frau
- Hochschulstudien - Allgemeines Management, Business und Public Management
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Fremdsprachen
- Kundenberatung
- Warenwirtschaftssysteme

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel [!\[\]\(dce81645e0100714e86d66fe4d06ecba_img.jpg\)](#)
- Schulungszentrum Fohnsdorf [!\[\]\(2f7100595fe61fbdc3e7ec71332af01e_img.jpg\)](#)
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- Fachhochschulen

Znajomość języka niemieckiego według CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können und im Team umfassend kommunizieren. Im Mittelpunkt ihrer Tätigkeit steht die Beratung und Information von Kundinnen und Kunden, wobei der Aspekt der fachlichen Beratung eine sehr gute Sprachbeherrschung erforderlich machen kann. Für den Einstieg in die Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) erreicht werden.

Dalsze informacje zawodowe

(Weitere Berufsinfos)

Samozatrudnienie

(Selbstständigkeit)

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Środowisko pracy

(Arbeitsumfeld)

- Podnoszenie i przenoszenie ciężarów od 5 do 10 kg (Heben und Tragen von Lasten von 5 bis 10 kg)
- Odpowiedzialność personelu (Personalverantwortung)

- Stały kontakt z ludźmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)
- Ciągłe chodzenie (Ständiges Gehen)

Kwestionariusz kompetencji

(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Kierownik działu handlowego (AbteilungsleiterIn im Handel)
Sprzedawca antyków (AntiquitätenverkäuferIn)
Szef sprzedaży (Sprzedawca detaliczny) (BereichsleiterIn im Verkauf (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Sprzedawca znaczków (BriefmarkenverkäuferIn)
Sprzedawca w handlu detalicznym (Einzelhandelskaufmann/-frau - Allgemeiner Einzelhandel)
Sprzedawca w handlu detalicznym – sprzedaż cyfrowa (Einzelhandelskaufmann/-frau - Digitaler Verkauf)
Sprzedawca w handlu detalicznym – perfumy (Einzelhandelskaufmann/-frau - Parfümerie)
Sprzedawca w sklepie detalicznym – doradztwo w zakresie zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau - Uhren- und Juwelenberatung)
Sprzedawca złomu (EisenhändlerIn)
Sprzedawca towarów kolorowych (FarbenwarenverkäuferIn)
Sprzedawczyni wyrobów szklanych (GlaswarenverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii (JuwelenverkäuferIn)
Doradca Klienta (KundInnenberaterIn)
Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
Sprzedawca artykułów perfumeryjnych (ParfümeriewarenverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów sanitarnych (SanitärartikelverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów medycznych (SanitätswarenverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii i zegarków (Schmuck- und UhrenverkäuferIn)
Sprzedawca pamiątek (SouvenirverkäuferIn)
Sprzedawczyni zabawek (SpielwarenverkäuferIn)
Sprzedawca tytoniu (TabakwarenverkäuferIn)
Sprzedawca wyrobów tytoniowych (Sprzedawca detaliczny) (TrafikantIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Użytkownik ruchu (TrafikverschleißerIn)
Sprzedawca w handlu detalicznym (VerkäuferIn im Einzelhandel)
Konsultant ds. sprzedaży (Sprzedawca detaliczny) (VerkaufsberaterIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Sprzedawca broni i amunicji (Waffen- und MunitionshändlerIn)
Etykietowanie produktów (WarenauszeichnerIn)
Sprzedawca w domu towarowym (WarenhausverkäuferIn)
Sprzedawca zwierząt domowych (ZoofachhändlerIn)

Specjalizacje zawodowe

(Berufsspezialisierungen)

*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w zegarkach, zegarkach i biżuterii (handel detaliczny zegarami, zegarkami i biżuterią) (*Retail trade services specialising in clocks, watches and jewellery (clock, watch and jewellery retail trader))
*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w handlu detalicznym ogólnym (ogólny handlowiec detaliczny) (*Retail trade services specialising in general retail (general retail trader))
*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w wyrobach metalowych i żelaznych (handel detaliczny artykułami żelaznymi i metalowymi) (*Retail trade services specialising in ironware and hardware (ironware and hardware retail trader))
*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w branży perfumeryjnej (handel detaliczny perfumami) (*Retail trade services specialising in perfumery (perfumery retail trader))
*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w telekomunikacji (detaliczny przedsiębiorca telekomunikacyjny) (*Retail trade services specialising in telecommunications (telecommunications retail trader))
*Handlarz bronią i amunicją (*Weapons and ammunition trader)

Przedsiębiorca detaliczny (EinzelhandelsunternehmerIn)
Sprzedawca (EinzelhändlerIn)
Właściciele małych firm zajmujących się sprzedażą detaliczną (KleingewerbetreibendeR im Handel)

Doradca Klienta (KundInnenberaterIn)
Konsultant ds. sprzedaży w punkcie sprzedaży (Point of Sale-VerkaufsberaterIn)
Sprzedawca (SachbearbeiterIn im Verkauf)
Sprzedawca (m/k) (Sales Associate (m/w))
Konsultant sklepu (m/k) (Shop Consultant (m/w))
Konsultant ds. sprzedaży (Sprzedawca detaliczny) (VerkaufsberaterIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Konsultant ds. sprzedaży (VerkaufsfachberaterIn)
Przedstawiciel handlowy (VerkaufsmitarbeiterIn)
Sprzedawczyni w outletie (VerkäuferIn im Outlet)
Sprzedawczyni z pracą kasjera (VerkäuferIn mit Kassiertätigkeit)
Etykietowanie produktów (WarenauszeichnerIn)
Sprzedawca w domu towarowym (WarenhausverkäuferIn)

Sprzedawca na rynku dyskontowym w handlu detalicznym (DiskontmarktverkäuferIn im allgemeinen Einzelhandel)
Sprzedawca w handlu detalicznym (Einzelhandelskaufmann/-frau - Allgemeiner Einzelhandel)
Sprzedawca w handlu detalicznym (VerkäuferIn im Einzelhandel)

Sprzedawczyni wyrobów szklanych (GlaswarenverkäuferIn)
Sprzedawca wyrobów porcelanowych (PorzellanwarenverkäuferIn)

Sprzedawca znaczków i monet (Briefmarken- und MünzenverkäuferIn)
Sprzedawca znaczków (BriefmarkenverkäuferIn)
Sprzedawca tytoniu (RauchwarenverkäuferIn)
Sprzedawca tytoniu (TabakwarenverkäuferIn)
Sprzedawca wyrobów tytoniowych (Sprzedawca detaliczny) (TrafikantIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Sprzedawczyni tytoniu (TrafikverkäuferIn)
Użytkownik ruchu (TrafikverschleißerIn)

Sprzedawca biżuterii (BijouteriewarenverkäuferIn)
Sprzedawca w sklepie detalicznym – doradztwo w zakresie zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau - Uhren- und Juwelenberatung)
Sprzedawca biżuterii złotej i srebrnej (Gold- und SilberschmuckverkäuferIn)
Sprzedawca wyrobów ze złota i srebra (Gold- und SilberwarenverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii i metali szlachetnych (Juwelen- und EdelmetallverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii (JuwelenverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii kostiumowej (ModeschmuckverkäuferIn)
Sprzedawca biżuterii i zegarków (Schmuck- und UhrenverkäuferIn)
Konsultant ds. biżuterii (SchmuckberaterIn)
Sprzedawca biżuterii (SchmuckverkäuferIn)
Sprzedawczyni zegarków (UhrenverkäuferIn)
Konsultant ds. sprzedaży biżuterii i zegarków (VerkaufsberaterIn für Schmuck und Uhren)

Sprzedawca papieru i zabawek (Papier- und SpielwarenverkäuferIn)
Sprzedawczyni zabawek (SpielwarenverkäuferIn)

Sprzedawca pamiątek (SouvenirverkäuferIn)

Sprzedawca farb i okuć (Farben- und EisenwarenverkäuferIn)
Sprzedawca farb i lakierów (Farben- und LackeverkäuferIn)
Sprzedawca farb i tapet (Farben- und TapetenverkäuferIn)
Specjalista ds. sprzedaży farb (FarbenfachhandelsverkäuferIn)
Sprzedawca towarów kolorowych (FarbenwarenverkäuferIn)

Sprzedawca szczotek i wyrobów koszykarskich (Bürsten- und KorbwarenverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów gospodarstwa domowego (HaushaltswarenverkäuferIn)
Sprzedawca sprzętu kuchennego (Sprzedawca detaliczny) (KüchengeräteverkäuferIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Sprzedawca artykułów sanitarnych (SanitärartikelverkäuferIn)

Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
Sprzedawca specjalisty medycznego (SanitätsfachverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów medycznych (SanitätswarenverkäuferIn)

Sprzedawca w handlu detalicznym – perfumy (Einzelhandelskaufmann/-frau - Parfümerie)
Świetny sprzedawca perfum (FeinparfümerieverkäuferIn)
Sprzedawca perfum, prania i artykułów gospodarstwa domowego (Parfümerie-, Wasch- und HaushaltsartikelverkäuferIn)
Sprzedawca perfum i strojów kąpielowych (Parfümerie- und BademodenverkäuferIn)
Sprzedawca perfum i farb (Parfümerie- und FarbenverkäuferIn)
Specjalista ds. sprzedaży perfum (ParfümeriefachverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów perfumeryjnych (ParfümeriewarenverkäuferIn)
Specjalista ds. sprzedaży perfum (ParfümfachverkäuferIn)

Sprzedawca amunicji (MunitionsverkäuferIn)
Sprzedawca przedmiotów pirotechnicznych (PyrotechnikartikelverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów myśliwskich (VerkäuferIn für Jagdbedarfsartikel)
Sprzedawczyni artykułów do sportów strzeleckich (VerkäuferIn für Schießsportbedarfsartikel)
Sprzedawca broni i amunicji (Waffen- und MunitionshändlerIn)
Handlarz bronią (WaffenhändlerIn)

Sprzedawca artykułów wędkarskich (AnglerwarenverkäuferIn)
Sprzedawca artykułów wędkarskich (FischereibedarfshändlerIn)
Sprzedawca artykułów wędkarskich (VerkäuferIn für Fischereibedarfsartikel)

Handlarz zwierzętami (Sprzedawca detaliczny) (TierhändlerIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))
Sprzedawca zwierząt domowych (ZoofachhändlerIn)

Sprzedawca towarów używanych w sprzedaży detalicznej (AltwarenhändlerIn im Einzelhandel)
Sprzedawca antyków (AntiquitätenverkäuferIn)
Sprzedawca ramek do zdjęć (BilderrahmenverkäuferIn)
Sprzedawca zdjęć (BilderverkäuferIn)
Specjalistyczny doradca ds. antyków (FachberaterIn für Antiquitäten)
Handlarz dziełami sztuki i antykami (Kunst- und AntiquitätenhändlerIn)

Sprzedawca złomu (EisenhändlerIn)

Personal Shopper (m/k) (Personal Shopper (m/w))

Sprzedawca w handlu detalicznym – sprzedaż cyfrowa (Einzelhandelskaufmann/-frau - Digitaler Verkauf)

Doradca ds. zakupów online (Online-EinkaufsberaterIn)

Komunikator sprzedaży w mediach społecznościowych (Social Media-VerkaufskommunikatorIn)

Kierownik działu kosmetyków (AbteilungsleiterIn im Bereich Kosmetik)

Kierownik działu w sektorze niespożywczym (AbteilungsleiterIn im Bereich Non-Food)

Kierownik działu handlowego (AbteilungsleiterIn im Handel)

Szef sprzedaży (Sprzedawca detaliczny) (BereichsleiterIn im Verkauf (Einzelhandelskaufmann/-frau))

Asystent oddziału (FilialassistentIn)

Pracownik skrzynki backbox (Sprzedawca detaliczny) (BackboxbetreuerIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))

Pracownik działu napojów (MitarbeiterIn in der Getränkeabteilung)

Specjalista ds. zdrowej żywności (Sprzedawca detaliczny) (ReformwarenfachberaterIn (Einzelhandelskaufmann/-frau))

Animator sprzedaży (VerkaufsanimaterIn)

Zawody pokrewne

(Verwandte Berufe)

- Sprzedawca sklepu ze sprzętem (BaumarktverkäuferIn)
- Kierownik operacyjny i przedsiębiorstwa (Betriebs- und UnternehmensleiterIn)
- Sprzedawca książek i mediów (Buch- und MedienverkäuferIn)
- Urzędnik (Bürokaufmann/-frau)
- Aptekarz (DrogistIn)
- Informatyk (EDV-Kaufmann/-frau)
- Doradca ds. wyposażenia (EinrichtungsberaterIn)
- Sprzedawca sprzętu elektrycznego i elektronicznego (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Sprzedawca pojazdów (FahrzeugverkäuferIn)
- FilialleiterIn im Einzelhandel
- Sprzedawca artykułów fotograficznych (FotoartikelverkäuferIn)
- Pracownik centrum ogrodniczego (Gartencenterkaufmann/-frau)
- Przedstawiciel handlowy (HandelsvertreterIn)
- Sprzedawca kiosku (KioskverkäuferIn)
- Sprzedawca artykułów spożywczych i delikatesów (Lebensmittel- und FeinkostverkäuferIn)
- Sprzedawca artykułów papierniczych (Papier- und SchreibwarenverkäuferIn)
- Asystent ds. farmaceutyczno-handlowych (Pharmazeutisch-kaufmännischeR AssistentIn)
- Sprzedawca artykułów sportowych (SportartikelverkäuferIn)
- Sprzedawca tekstyliów, odzieży i obuwia (Textil-, Bekleidungs- und SchuhverkäuferIn)

Przydział do obszarów i grup zawodowych BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Handel, logistyka, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Handel detaliczny, hurtowy i internetowy (Einzel-, Groß- und Online-Handel)

Przydział do klasyfikacji zawodowej AMS (sześciocyfrowy)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 390124 Etykietowanie (Warenauszeichner/in)
- 400301 Sprzedawca żelaza (Eisenhändler/in)

- 400303 Sprzedawca wyrobów szklanych (Glaswarenverkäufer/in)
- 400304 Sprzedawca wyrobów sanitarnych (Verkäufer/in für Sanitärartikel)
- 401401 Sprzedawca farb (Farbenverkäufer/in)
- 401402 Sprzedawca perfum (Parfümerieverkäufer/in)
- 401501 Sprzedawca tytoniu (Trafikverkäufer/in)
- 401502 Użytkownik sklepu tytoniowego (Trafikverschleißer/in)
- 401503 Sprzedawca tytoniu (Tabakwarenverkäufer/in)
- 401601 Sprzedawca w domu towarowym (Warenhausverkäufer/in)
- 401602 Kierownik Działu (Handel) (Abteilungsleiter/in (Handel))
- 401801 Sprzedawca antyków (Antiquitätenverkäufer/in)
- 401805 Sprzedawca znaczków pocztowych (Briefmarkenverkäufer/in)
- 401806 Sprzedawca biżuterii (Juwelenverkäufer/in)
- 401811 Sprzedawca zabawek (Spielwarenverkäufer/in)
- 401813 Sprzedawca (handel detaliczny) (Verkäufer/in (Einzelhandel))
- 401820 Sprzedawca detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau)
- 401821 Sprzedawca pamiątek (Souvenirverkäufer/in)
- 401830 Sprzedawca biżuterii i zegarków (Schmuck- und Uhrenverkäufer/in)
- 401833 Sprzedawca broni i amunicji (Waffen- und Munitionshändler/in)
- 401839 Sprzedawca zwierząt (Zoofachhändler/in)
- 401840 Urzędnik ds. handlu detalicznego – handel detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau - Allgemeiner Einzelhandel)
- 401854 Sprzedawca detaliczny - perfumeria (Einzelhandelskaufmann/-frau - Parfümerie)
- 401855 Kierownik Działu (Sprzedaż) (Bereichsleiter/in (Verkauf))
- 401856 Sprzedawca detaliczny – porady dotyczące zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau - Uhren- und Juwelenberatung)
- 401858 Sprzedawca artykułów medycznych (Sanitätswarenverkäufer/in)
- 401862 Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
- 401863 Sprzedawca detaliczny – sprzedaż cyfrowa (Einzelhandelskaufmann/-frau - Digitaler Verkauf)
- 401881 Urzędnik ds. handlu detalicznego – handel detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau - Allgemeiner Einzelhandel)
- 401884 Sprzedawca broni i amunicji (Waffen- und Munitionshändler/in)
- 4018A0 Sprzedawca detaliczny – porady dotyczące zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau - Uhren- und Juwelenberatung)
- 4018A9 Sprzedawca detaliczny - perfumeria (Einzelhandelskaufmann/-frau - Parfümerie)
- 4018B4 Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
- 4018B5 Sprzedawca detaliczny – sprzedaż cyfrowa (Einzelhandelskaufmann/-frau - Digitaler Verkauf)
- 414101 Doradca klienta (Kundenberater/in)
- 414111 Doradca ds. sprzedaży (Verkaufsberater/in)

Informacje w leksykonie zawodowym (Informationen im Berufslexikon)

-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel (Lehre)
-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Parfümerie (Lehre)
-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Telekommunikation (Lehre)
-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Uhren- und Juwelenberatung (Lehre)
-  Medizinproduktekaufmann/-frau (Lehre)
-  Waffen- und MunitionshändlerIn (Lehre)

Informacje w kompasie treningowym

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Sprzedawca detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau)

A powered by Google Translate

Tekst został przetłumaczony automatycznie z języka niemieckiego. Terminy niemieckie podano w nawiasach. TA USŁUGA MOŻE OBEJMOWAĆ TŁUMACZENIA DOSTARCZANE PRZEZ GOOGLE. GOOGLE ZRZEKA SIĘ WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA TŁUMACZENIA, WYRAŻNE LUB DOROZUMIANE, W TYM WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA DOKŁADNOŚĆ, NIEZAWODNOŚĆ I WSZELKIEJ DOROZUMIANEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA WYDAJNOŚĆ RYNKU I WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ten profil zawodowy został zaktualizowany 16. Juli 2026 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 16. Juli 2026.)