

## Менеджер з тендерних заявок (м/ж) (Bid-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



### Основні види діяльності (Haupttätigkeiten)

Менеджери торгів відповідають за дослідження та відбір тендерних пропозицій, аналіз тендерів та подання пропозицій. При цьому враховують вимоги компанії, яка видає тендер, та можливості для реалізації. Вони піклуються як про розрахунок витрат, так і про оцінку можливих ризиків. Крім того, менеджери з торгів також відповідають за спілкування з компанією чи установою-клієнтом. У великих компаніях або з більшими проектними пропозиціями вони часто працюють разом з менеджерами проектів або власними командами і служать інтерфейсом для клієнтів. У менших компаніях, з іншого боку, вони часто несуть основну відповідальність за пропозиції (пропозиції) та їх подання.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

### Дохід (Einkommen)

Менеджер з тендерних заявок (м/ж) заробляє від 3.010 до 4.350 євро брутто на місяць (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

Залежно від рівня кваліфікації стартовий оклад також може бути вищим (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):


- Професія з вищою професійно-технічною освітою : від 3.010 до 3.490 євро брутто (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Академічна професія : від 3.010 до 4.350 євро брутто (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

### Можливості працевлаштування (Beschäftigungsmöglichkeiten )

Менеджери торгів працюють у компаніях, які активно займаються проектним бізнесом. Ви знайдете роботу в широкому діапазоні промислових секторів, напр. Б. в ІТ та електротехніці, будівництві та у великій промисловості.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

### Актуальні вакансії (Aktuelle Stellenangebote)

.... в онлайн-сервісі працевлаштування AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): ) [4](#)  до кімнати електронних вакансій AMS ( zum AMS-eJob-Room)

### Професійні навички, запитувані в оголошеннях (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Проведення презентацій для клієнтів (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Створення пропозиції (Angebotserstellung)

- Цитати (Angebotswesen)
- Звітність (Berichtswesen)
- Контролінг проекту (Projektcontrolling)
- Вартість проекту (Projektkalkulation)
- Управління проектами (Projektleitung)
- Огляд QM (QM-Review)
- Управління ресурсами (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- ЗПП (RFP)
- Аналіз ризиків (Risikoanalyse)

### **Інші професійні навички (Weitere berufliche Kompetenzen)**

#### **Базові професійні навички (Berufliche Basiskompetenzen)**

- Створення пропозиції (Angebotserstellung)
- Управління витратами (Kostenmanagement)
- Вартість проекту (Projektkalkulation)
- Навички управління проектами (Projektmanagement-Kenntnisse)

#### **Технічні професійні навички (Fachliche berufliche Kompetenzen)**

- Навички планування будівництва (Bauplanungskenntnisse)
  - Тендер на будівництво (Bauausschreibung)
  - Управління будівництвом (Baumanagement)
- Знання програмного забезпечення бізнес-додатків (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
  - Міжгалузеве програмне забезпечення для бізнесу (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Програмне забезпечення для керування замовленнями (Auftragsmanagement-Software), Цифрові системи замовлення (Digitale Auftragssysteme), Програмне забезпечення для управління проектами (Projektmanagement-Software), Бази даних калькуляції витрат (Kostenkalkulationsdatenbanken), Програмне забезпечення звітності (Reportingsoftware), Програмне забезпечення для управління якістю (Qualitätsmanagement-Software))
- Знання застосування ІТ (EDV-Anwendungskenntnisse)
  - Ведення даних (Datenpflege)
  - Знання офісного програмного забезпечення (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Навички роботи з електронними таблицями (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Знання застосування презентаційних програм (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Навички застосування програми управління проектами (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Знання іноземних мов (Fremdsprachenkenntnisse)
  - Англійська (Englisch)
- Управління ІТ-проектами та навички консалтингу (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
  - ІТ-консалтинг (IT-Consulting) (z. B. Створення угод про рівень обслуговування (Erstellen von SLAs))
- Навички підтримки клієнтів (Kundenbetreuungskenntnisse)
  - Керування запитами (Anfragenmanagement)
  - Консультативна компетентність (Beratungskompetenz)
  - Керування ключовими рахунками (Key Account Management)
  - Обслуговування клієнтів у сфері продажів (Kundenbetreuung im Vertrieb)
  - Управління відносинами з клієнтами (Customer Relationship Management) (z. B. Управління

відносинами з клієнтами (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Управління претензіями (Claim Management), Аналіз потреб клієнтів (Analyse von Kundenbedürfnissen), Підтримка відносин з клієнтами (Pflege von Kundenbeziehungen))

- Навички управління (Managementkenntnisse)
  - Управління витратами (Kostenmanagement) (з. В. Аналіз витрат (Kostenanalyse), Визначення вартості (Kostenermittlung))
  - Управління ресурсами (Ressourcenmanagement) (з. В. Управління людськими ресурсами (Management personeller Ressourcen), Управління коштами (Management von Finanzmitteln), Ідентифікація ресурсу (Ressourcenidentifikation))
  - Управління відповідністю (Compliance Management) (з. В. Моніторинг в управлінні торгами (Monitoring im Bid Management))
  - Оперативне управління (Operative Unternehmensführung) (з. В. Управління ризиками (Risk-Management))
  - Розвиток бізнесу (Business Development) (з. В. Конкурентний аналіз (розвиток бізнесу) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
- Навички управління персоналом (Personalmanagement-Kenntnisse)
  - Управління персоналом (Personalführung)
- Навички управління проектами (Projektmanagement-Kenntnisse)
  - Управління пропозиціями (Bid Management (Angebotslegung)) (з. В. Подальший розвиток процесів управління тендерними пропозиціями (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
  - Придбання проекту (Projektakquisition)
  - Контролінг проекту (Projektcontrolling)
  - Вартість проекту (Projektkalkulation)
  - Технічне управління проектами (Technisches Projektmanagement)
  - Управління контрактами (Vertragsmanagement)
  - Організація проекту (Projektorganisation) (з. В. Управління проектами (Projektverwaltung), Гнучка організація проекту (Agile Projektorganisation), Звітність проекту (Projektberichterstattung), Управління проектами (Projektleitung), Управління портфелем проектів (Projektportfoliomanagement))
- Знання з управління якістю (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
  - Планування якості (Qualitätsplanung) (з. В. Огляд QM (QM-Review))
- Знання бухгалтерського обліку (Rechnungswesen-Kenntnisse)
  - Контроль (Controlling)
  - Фінансове планування (Finanzplanung) (з. В. Розрахунок бізнес-кейсів (Business Case-Berechnung))
- юридичні знання (Rechtskenntnisse)
  - Публічне право (Öffentliches Recht) (з. В. Закон про державні закупівлі (Vergaberecht))
- обробки (Sachbearbeitung)
  - Обробка замовлення (Auftragsabwicklung) (з. В. Створення пропозиції (Angebotserstellung), Обробка договору (Vertragsabwicklung), Цитати (Angebotswesen), Контроль надання договірних послуг (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Забезпечення якості тендерної документації (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Перевірка правдоподібності описів послуг (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Попередній аналіз тендерів (Voranalyse von Ausschreibungen), Тендерні дослідження та документація (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Створення специфікації (Spezifikationserstellung), ЗПП (RFP), RFI (RFI), Створення специфікацій (Lastenhefterstellung))
  - Обробка документів (Dokumentensachbearbeitung) (з. В. Організація оформлення реєстраційних документів (Organisation von Zulassungsdokumenten))
- Керівництво командою (Teammanagement)
- Навички продажів (Verkaufskenntnisse)
  - Стратегії продажів (Verkaufsstrategien) (з. В. Продаж проекту (Projektverkauf))

- Навички продажів (Vertriebskenntnisse)
  - Залучення нових клієнтів (Neukundenakquisition)
  - Розповсюдження послуг (Vertrieb von Dienstleistungen)
  - Стратегії та концепції продажів (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Розробка ринкових стратегій (Entwicklung von Marktstrategien), Розробка стратегій збуту (Entwicklung von Vertriebsstrategien))
- Лекційні та презентаційні навички (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
  - Проведення лекцій та презентацій (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Проведення презентацій для клієнтів (Abhalten von Kundenpräsentationen))

#### Передача професійних навичок

##### (Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Готовність приймати рішення (Entscheidungsfreudigkeit)
- Лідерські якості (Führungsqualitäten)
- Гарний зовнішній вигляд (Gutes Auftreten)
- Міцність зв'язку (Kommunikationsstärke)
  - Модерація (Moderation) (z. B. Онлайн модерація (Online-Moderation))
- Організаційний талант (Organisationstalent)
- Здатність розв'язувати задачі (Problemlösungsfähigkeit)
  - Стратегічне мислення (Strategisches Denken)
- почуття відповідальності (Verantwortungsbewusstsein)
  - Відповідальність керівництва (Führungsverantwortung)
- Числове розуміння (Zahlenverständnis)

#### Цифрові навички згідно з DigComp

##### (Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Основний		2 Незалежні		3 Розширений		4 Високоспеціалізовані	
<p><b>Опис:</b> Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.</p>							

**Детальна інформація про цифрові навички  
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Сфера компетенції	Рівень(и) навичок від ... до ...								Опис
	1	2	3	4	5	6	7	8	
0 - Основи, доступ і цифрове розуміння									Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Обробка інформації та даних									Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Спілкування, взаємодія та співпраця									Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Створення, виготовлення та публікація									Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Безпека та стале використання ресурсів									Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Вирішення проблем, інновації та безперервне навчання									Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Навчання, сертифікати, підвищення кваліфікації  
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

**Типові рівні кваліфікації**

### **(Typische Qualifikationsniveaus)**

- Професія з вищою професійно-технічною освітою (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Академічна професія (Akademischer Beruf)

### **Освіта**

#### **(Ausbildung)**

#### **BHS - Berufsbildende höhere Schule [nQR<sup>v</sup>](#)**

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

#### **Hochschulstudien [nQR<sup>vii</sup>](#) [nQR<sup>viii</sup>](#)**

- Informatik, IT
  - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
  - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
  - Allgemeines Management, Business und Public Management
  - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
  - Innovations- und Produktmanagement
  - Internationales Management
  - IT-Management
  - Marketing und Sales

### **Сертифікати та ступені підготовки (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)**

- Освіта з управління проектами (Projektmanagement-Ausbildung)
  - Сертифікація IPMA (IPMA-Zertifizierung)
  - Сертифікат з гнучкого управління проектами (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

### **Неперервна освіта**

#### **(Weiterbildung)**

#### **Fachliche Weiterbildung Vertiefung**

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

#### **Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven**

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

### **Bereichsübergreifende Weiterbildung**

- Datensicherheit
- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

#### **Weiterbildungsveranstalter**

- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

#### **Знання німецької мови згідно CEFR**

##### **(Deutschkenntnisse nach GERS)**

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringere Deutschkenntnisse ausreichen.

#### **Додаткова інформація про роботу (Weitere Berufsinfos)**

##### **самозайнятість**

##### **(Selbstständigkeit)**

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

##### **Робоче середовище**

##### **(Arbeitsumfeld)**

- Робота на екрані (Arbeit am Bildschirm)
- Постійний контакт з людьми (Ständiger Kontakt mit Menschen)

##### **Анкета компетентності**

##### **(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)**

Цей шестизначний номер більше не використовується; його наступником є наступний шестизначний номер: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

##### **Професійні спеціальності**

##### **(Berufsspezialisierungen)**

Менеджер з торгів та проєктів (Bid- and Project-ManagerIn)

Менеджер з торгів та пропозицій (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Менеджер з торгів та тендерів (Bid- and Tender-ManagerIn)

Менеджер з тендеру (Tender ManagerIn)

Менеджер пропозицій (Proposal-ManagerIn)

Автор пропозицій (м/ж) (Proposal Writer (m/w))

Менеджер з торгів та доставки (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Комерційний менеджер ставок (Commercial Bid-ManagerIn)  
Менеджер пропозицій (Offer-ManagerIn)  
Менеджер проекту з продажу (Sales Project-ManagerIn)

Спеціаліст з управління цінами та замовленнями (м/ж) (Quote & Order Management Specialist (m/w))  
Технічний менеджер з торгів (Technical Bid-ManagerIn)  
Інженер з технічних тендерів (м/ж) (Technical Bid Engineer (m/w))

### Суміжні професії (Verwandte Berufe)

- Менеджер з замовлень (м/ж) (AuftragssachbearbeiterIn)
- Менеджер з розвитку бізнесу (м/ж) (Business-Development-ManagerIn)
- Менеджер ІТ-проектів (м/ж) (IT-ProjektmanagerIn)
- Спеціаліст з кошторису (м/ж) (KalkulantIn)
- Керівник проекту (м/ж) (ProjektmanagerIn)
- Менеджер з продажу (м/ж) (SalesmanagerIn)
- Співробітник відділу продажів (м/ж) (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Спеціаліст з продажу (м/ж) (VertriebstechnikerIn)

### Розподіл у BIS професійних зон та верхніх груп (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Офіс, Маркетинг, Фінанси, Юридична, Безпека (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- управління, організація (Management, Organisation)
- Бізнес-консалтинг, Бізнес-послуги (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)



### торгівля, логістика, транспорт (Handel, Logistik, Verkehr)

- Продажі, консультації, закупівлі (Vertrieb, Beratung, Einkauf)


### Віднесення до класифікації професій AMS (шість цифр) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645523 Менеджер торгів (Bid-Manager/-in)

### Інформація у професійному словнику (Informationen im Berufslexikon)

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

### Інформація в навчальному компасі (Informationen im Ausbildungskompass)

-  Менеджер з тендерних заявок (м/ж) (Bid-ManagerIn)



Текст був автоматично перекладений з німецької. Німецькі терміни вказані в дужках.  
ЦЯ ПОСЛУГА МОЖЕ МІСТИТИ ПЕРЕКЛАДИ, НАДАНІ GOOGLE. GOOGLE ВІДМОВЛЯЄТЬСЯ ВСІХ ГАРАНТІЙ,  
ЯВНИХ ЧИ НЕПРЯМАЮЧИХ, ЩОДО ПЕРЕКЛАДОВ, ВКЛЮЧАЮЧИ БУДЬ-ЯКІ ГАРАНТІЇ ТОЧНОСТІ,  
НАДІЙНОСТІ ТА БУДЬ-ЯКИХ НЕПРЯМАХ ГАРАНТІЙ ПРОДАЖНОСТІ, ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ТА  
ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ДЛЯ N.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern  
angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE  
SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEDLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER  
STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEDLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND

JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Цей професійний профіль було оновлено 04. Dezember 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 04. Dezember 2025.)