

Upravitelj ponudb (Bid-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Glavne dejavnosti (Haupttätigkeiten)

Upravljalci ponudb so odgovorni za raziskovanje in izbiro ponudb, analizo ponudb in oddajo ponudb. Pri tem upoštevajo zahteve razpisne družbe in možnosti izvedbe. Skrbite tako za izračun stroškov kot za oceno možnih tveganj. Poleg tega so upravljalci ponudb odgovorni tudi za komunikacijo z naročnikom ali institucijo. V večjih podjetjih ali pri večjih projektnih ponudbah pogosto sodelujejo z vodji projektov ali lastnimi skupinami in služijo kot vmesnik za stranke. V manjših podjetjih pa so pogosto predvsem odgovorni za predloge in njihovo oddajo.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

Dohodek (Einkommen)

Upravitelj ponudb zasluži od 3.010 do 4.350 evrov bruto na mesec (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

Glede na stopnjo kvalifikacije je lahko začetna plača višja (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):


- Poklic z višjo poklicno šolo in tehnično izobrazbo : 3.010 do 3.490 evro bruto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Akademski poklic : 3.010 do 4.350 evro bruto (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

Zaposlitvene možnosti (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Vodje ponudb delajo v podjetjih, ki sodelujejo v projektnem poslu. Zaposlili se boste v najrazličnejših industrijskih sektorjih, npr. B. v IT in elektrotehniki, gradbeništvu in obsežni industriji.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

Trenutna prosta delovna mesta (Aktuelle Stellenangebote)

.... v spletni službi za zaposlovanje AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) [4](#)  v sobo za e-delo AMS (zum AMS-eJob-Room)

Potrebne poklicne sposobnosti v oglasih (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Organiziranje predstavitev strank (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Priprava ponudb (Angebotserstellung)
- Ponudbe (Angebotswesen)
- Poročanje (Berichtswesen)
- Nadzor projekta (Projektcontrolling)

- Izračun projekta (Projektkalkulation)
- Vodenje projekta (Projektleitung)
- QM pregled (QM-Review)
- Upravljanje virov (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- RFP (RFP)
- Analiza tveganja (Risikoanalyse)

Druga poklicna znanja (Weitere berufliche Kompetenzen)

Osnovne poklicne sposobnosti (Berufliche Basiskompetenzen)

- Priprava ponudb (Angebotserstellung)
- Upravljanje stroškov (Kostenmanagement)
- Izračun projekta (Projektkalkulation)
- Spretnosti vodenja projektov (Projektmanagement-Kenntnisse)

Tehnično strokovno znanje (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Gradnja znanja o načrtovanju (Bauplanungskenntnisse)
 - Gradbeni razpis (Bauausschreibung)
 - Vodenje gradnje (Baumanagement)
- Poznavanje poslovne programske opreme (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Medindustrijska poslovna programska oprema (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Programska oprema za upravljanje naročil (Auftragsmanagement-Software), Sistemi za digitalno naročanje (Digitale Auftragssysteme), Programska oprema za upravljanje projektov (Projektmanagement-Software), Podatkovne baze za izračun stroškov (Kostenkalkulationsdatenbanken), Programska oprema za poročanje (Reportingsoftware), Programska oprema za upravljanje kakovosti (Qualitätsmanagement-Software))
- Znanje o uporabi IT (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Vzdrževanje podatkov (Datenpflege)
 - Znanje o uporabi pisarniške programske opreme (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Znanje o uporabi preglednic (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Predstavitveni programi aplikativno znanje (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Znanje uporabe programov za vodenje projektov (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Znanje tujih jezikov (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Angleščina (Englisch)
- Sposobnost vodenja IT projektov in svetovanje (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
 - IT svetovanje (IT-Consulting) (z. B. Ustvarjanje SLA (Erstellen von SLAs))
- Spretnosti podpore strankam (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Upravljanje zahtev (Anfragemanagement)
 - Svetovalna usposobljenost (Beratungskompetenz)
 - Upravljanje ključnih računov (Key Account Management)
 - Storitve za stranke v prodaji (Kundenbetreuung im Vertrieb)
 - Upravljanje odnosov s strankami (Customer Relationship Management) (z. B. Upravljanje odnosov s strankami (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Upravljanje terjatev (Claim Management), Analiza potreb strank (Analyse von Kundenbedürfnissen), Vzdrževanje odnosov s strankami (Pflege von Kundenbeziehungen))
- Vodstvene sposobnosti (Managementkenntnisse)
 - Upravljanje stroškov (Kostenmanagement) (z. B. Analiza stroškov (Kostenanalyse), Izračun stroškov (Kostenermittlung))

- Upravljanje virov (Ressourcenmanagement) (z. B. Upravljanje človeških virov (Management personeller Ressourcen), Upravljanje finančnih sredstev (Management von Finanzmitteln), Identifikacija vira (Ressourcenidentifikation))
- Upravljanje skladnosti (Compliance Management) (z. B. Spremljanje pri upravljanju ponudb (Monitoring im Bid Management))
- Operativno upravljanje podjetij (Operative Unternehmensführung) (z. B. Upravljanje s tveganji (Risk-Management))
- Poslovni razvoj (Business Development) (z. B. Analiza konkurence (razvoj poslovanja) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
- Spretnosti upravljanja osebja (Personalmanagement-Kenntnisse)
 - Upravljanje osebja (Personalführung)
- Spretnosti vodenja projektov (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Upravljanje ponudb (Bid Management (Angebotslegung)) (z. B. Nadaljnji razvoj procesov upravljanja ponudb (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
 - Pridobitev projekta (Projektakquisition)
 - Nadzor projekta (Projektcontrolling)
 - Izračun projekta (Projektkalkulation)
 - Tehnično vodenje projektov (Technisches Projektmanagement)
 - Upravljanje pogodb (Vertragsmanagement)
 - Organizacija projekta (Projektorganisation) (z. B. Vodenje projekta (Projektverwaltung), Agile organizacija projektov (Agile Projektorganisation), Poročanje o projektu (Projektberichterstattung), Vodenje projekta (Projektleitung), Upravljanje portfelja projektov (Projektportfoliomanagement))
- Znanje o vodenju kakovosti (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - Načrtovanje kakovosti (Qualitätsplanung) (z. B. QM pregled (QM-Review))
- Računovodsko znanje (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Nadzor (Controlling)
 - Finančno načrtovanje (Finanzplanung) (z. B. Izračun poslovnega primera (Business Case-Berechnung))
- Pravno znanje (Rechtskenntnisse)
 - Javno pravo (Öffentliches Recht) (z. B. Zakon o javnih naročilih (Vergaberecht))
- Obdelava (Sachbearbeitung)
 - Obdelava naročila (Auftragsabwicklung) (z. B. Priprava ponudb (Angebotserstellung), Obdelava pogodbe (Vertragsabwicklung), Ponudbe (Angebotswesen), Nadzor izvajanja pogodbenih storitev (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Zagotavljanje kakovosti razpisne dokumentacije (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Preverjanje verodostojnosti opisov storitev (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Predhodna analiza ponudb (Voranalyse von Ausschreibungen), Razpisna raziskava in dokumentacija (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Oblikovanje specifikacij (Spezifikationserstellung), RFP (RFP), RFI (RFI), Oblikovanje specifikacij (Lastenhefterstellung))
 - Obdelava dokumentov (Dokumentensachbearbeitung) (z. B. Organizacija registracijskih dokumentov (Organisation von Zulassungsdokumenten))
- Vodenje ekipe (Teammanagement)
- Prodajno znanje (Verkaufskenntnisse)
 - Prodajne strategije (Verkaufsstrategien) (z. B. Prodaja projekta (Projektverkauf))
- Prodajno znanje (Vertriebskenntnisse)
 - Pridobivanje novih strank (Neukundenakquisition)
 - Distribucija storitev (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Prodajne strategije in koncepti (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Razvoj tržnih strategij (Entwicklung von Marktstrategien), Razvoj prodajnih strategij (Entwicklung von Vertriebsstrategien))
- Predavanja in predstavitvene sposobnosti (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Organiziranje predavanj in predstavitev (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Organiziranje

predstavitev strank (Abhalten von Kundenpräsentationen))

Splošne poklicne sposobnosti

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Odločnost (Entscheidungsfreudigkeit)
- Vodstvene sposobnosti (Führungsqualitäten)
- Dober videz (Gutes Auftreten)
- Komunikacijske sposobnosti (Kommunikationsstärke)
 - Zmernost (Moderation) (z. B. Spletna moderacija (Online-Moderation))
- Organizacijski talent (Organisationstalent)
- Sposobnosti reševanja težav (Problemlösungsfähigkeit)
 - Strateško razmišljanje (Strategisches Denken)
- Občutek odgovornosti (Verantwortungsbewusstsein)
 - Odgovornost vodstva (Führungsverantwortung)
- Numerično razumevanje (Zahlenverständnis)

Digitalne veščine glede na DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Osnovno		2 samozaposlena		3 Napredno		4 Visoko specializirani	
<p>Opis: Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.</p>							

**Podrobne informacije o digitalnih veščinah
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Področje pristojnosti	Stopnje usposobljenosti od ... do ...								Opis
	1	2	3	4	5	6	7	8	
0 - Osnove, dostop in digitalno razumevanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Ravnanje z informacijami in podatki	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Komunikacija, interakcija in sodelovanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Ustvarjanje, produkcija in objava	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Varnost in trajnostna raba virov	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Reševanje problemov, inovativnost in stalno učenje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Usposabljanje, certifikati, nadaljnje usposabljanje
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

Tipične stopnje spretnosti

(Typische Qualifikationsniveaus)

- Poklic z višjo poklicno šolo in tehnično izobrazbo (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Akademski poklic (Akademischer Beruf)

Usposabljanje

(Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule ^{NQR^v}

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien ^{NQR^{vii}} ^{NQR^{viii}}

- Informatik, IT
 - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Innovations- und Produktmanagement
 - Internationales Management
 - IT-Management
 - Marketing und Sales

Potrdila in kvalifikacije (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Usposabljanje za vodenje projektov (Projektmanagement-Ausbildung)
 - Certifikat IPMA (IPMA-Zertifizierung)
 - Certifikat o agilnem vodenju projektov (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

Nadaljnje izobraževanje

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheit

- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Znanje nemščine po CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringere Deutschkenntnisse ausreichen.

Dodatne strokovne informacije

(Weitere Berufsinfos)

Samozaposlitev

(Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Delovno okolje

(Arbeitsumfeld)

- Delo na zaslonu (Arbeit am Bildschirm)
- Stalen stik z ljudmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Strokovne specializacije

(Berufsspezialisierungen)

Vodja ponudb in projektov (Bid- and Project-ManagerIn)

Vodja ponudb in ponudb (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Vodja ponudb in razpisov (Bid- and Tender-ManagerIn)

Vodja razpisov (Tender ManagerIn)

Vodja predlogov (Proposal-ManagerIn)

Pisec predlogov (m/ž) (Proposal Writer (m/w))

Vodja ponudb in dostave (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Komercialni upravitelj ponudb (Commercial Bid-ManagerIn)

Upravitelj ponudb (Offer-ManagerIn)

Vodja prodajnih projektov (Sales Project-ManagerIn)

Strokovnjak za vodenje ponudb in naročil (m/ž) (Quote & Order Management Specialist (m/w))

Tehnični vodja ponudb (Technical Bid-ManagerIn)

Inženir tehnične ponudbe (m/ž) (Technical Bid Engineer (m/w))

Sorodni poklici

(Verwandte Berufe)

- Obdelovalec naročil (AuftragssachbearbeiterIn)
- Vodja poslovnega razvoja (Business-Development-ManagerIn)
- Vodja projektov IT (IT-ProjektmanagerIn)
- Kalkulator (KalkulantIn)
- Vodja projekta (ProjektmanagerIn)
- Vodja prodaje (SalesmanagerIn)
- Prodajalec (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Prodajni tehnik (VertriebstechnikerIn)

Dodelitev poklicnim območjem in skupinam BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Pisarna, trženje, finance, pravo, varnost (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Upravljanje, organizacija (Management, Organisation)
- Poslovno svetovanje, poslovne storitve (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)

Trgovina, logistika, promet (Handel, Logistik, Verkehr)

- Prodaja, svetovanje, nakup (Vertrieb, Beratung, Einkauf)



Dodelitev poklicni klasifikaciji AMS (šestmestna)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645523 Upravitelj ponudb (Bid-Manager/-in)

Informacije v poklicnem leksikonu

(Informationen im Berufslexikon)

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Informacije v kompasu za vadbo

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Upravitelj ponudb (Bid-ManagerIn)

powered by Google Translate

Besedilo je bilo samodejno prevedeno iz nemščine. Nemški izrazi so navedeni v oklepajih.

Ta storitev lahko vključuje prevode, ki jih ponuja GOOGLE. GOOGLE ZAVRJAVA VSAKO ODGOVORNOST V ZVEZI S PREVODI, IZRESNO ALI IMPLICIRANO, VKLJUČUJOČO VSAKO ODGOVORNOST ZA TOČNOST, ZANESLJIVOST IN KAKRŠNO NAKLJUČNO ODGOVORNOST ZA UČINKOVITOST TRGA IN ODGOVORNOST.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ta profesionalni profil je bil posodobljen 04. Dezember 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 04. Dezember 2025.)