

Manažér ponuky (Bid-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Hlavné činnosti (Haupttätigkeiten)

Manažéri ponúk sú zodpovední za prieskum a výber ponúk, analýzu ponúk a predkladanie ponúk. Pritom prihládajú na požiadavky uchádzača a možnosti implementácie. Postaráte sa o kalkuláciu nákladov aj o posúdenie možných rizík. Manažéri ponúk sú okrem toho zodpovední aj za komunikáciu so zadávajúcou spoločnosťou alebo inštitúciou. Vo väčších spoločnostiach alebo pri väčších projektových ponukách často spolupracujú s projektovými manažermi alebo vlastnými tímami a slúžia ako rozhranie pre zákazníkov. V menších spoločnostiach sú naopak často primárne zodpovední za návrhy a ich podanie.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

Príjem (Einkommen)

Manažér ponuky zarába od 3.010 do 4.350 eur hrubého mesačne (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

V závislosti od úrovne kvalifikácie môže byť nástupný plat vyšší (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zamestnanie na vyššej odbornej škole a technické vzdelanie : 3.010 až 3.490 brutto eur (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Akademické zamestnanie : 3.010 až 4.350 brutto eur (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

Pracovné príležitosti (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Manažéri ponúk pracujú v spoločnostiach, ktoré sú zapojené do projektového podnikania. Nájdete uplatnenie v rôznych priemyselných odvetviach, napr. B. v IT a elektrotechnike, stavebníctve a veľkom priemysle.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

Aktuálne voľné miesta (Aktuelle Stellenangebote)

.... v službe AMS online sprostredkovanie práce (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) 1  do miestnosti eJob AMS (zum AMS-eJob-Room)

Profesionálne znalosti požadované v reklamách (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Realizácia prezentácií pre zákazníkov (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Príprava ponúk (Angebotserstellung)
- Ponuky (Angebotswesen)
- Hlásenie (Berichtswesen)

- Projektová kontrola (Projektcontrolling)
- Výpočet projektu (Projektkalkulation)
- Riadenie projektu (Projektleitung)
- Kontrola kvality (QM-Review)
- Riadenie zdrojov (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- RFP (RFP)
- Analýza rizika (Risikoanalyse)

Ďalšie odborné schopnosti (Weitere berufliche Kompetenzen)

Základné odborné schopnosti (Berufliche Basiskompetenzen)

- Príprava ponúk (Angebotserstellung)
- Riadenie nákladov (Kostenmanagement)
- Výpočet projektu (Projektkalkulation)
- Schopnosti projektového manažmentu (Projektmanagement-Kenntnisse)

Technické odborné znalosti

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Znalosť plánovania budov (Bauplanungskenntnisse)
 - Stavebná súťaž (Bauausschreibung)
 - Vedenie stavby (Baumanagement)
- Znalosť softvéru podnikových aplikácií (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Medziodvetvový obchodný softvér (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Softvér na správu objednávok (Auftragsmanagement-Software), Systémy digitálnej objednávky (Digitale Auftragssysteme), Softvér na riadenie projektov (Projektmanagement-Software), Databázy výpočtu nákladov (Kostenkalkulationsdatenbanken), Softvér na podávanie správ (Reportingsoftware), Softvér pre manažment kvality (Qualitätsmanagement-Software))
- Znalosť IT aplikácií (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Údržba údajov (Datenpflege)
 - Znalosť aplikácií kancelárskeho softvéru (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Znalosť aplikácie tabuľkového procesora (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Znalosť aplikácie prezentačných programov (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Znalosť aplikácie programu projektového manažmentu (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Znalosť cudzieho jazyka (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Angličtina (Englisch)
- Zručnosti v oblasti riadenia IT projektov a poradenstva (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
 - IT poradenstvo (IT-Consulting) (z. B. Vytváranie SLA (Erstellen von SLAs))
- Zručnosti zákazníckej podpory (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Požiadat manažment (Anfragemanagement)
 - Poradenská spôsobilosť (Beratungskompetenz)
 - Správa kľúčového účtu (Key Account Management)
 - Zákaznícky servis v predaji (Kundenbetreuung im Vertrieb)
 - Riadenie vzťahov so zákazníkmi (Customer Relationship Management) (z. B. Riadenie vzťahov so zákazníkmi (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Správa pohľadávok (Claim Management), Analýza potrieb zákazníkov (Analyse von Kundenbedürfnissen), Udržiavanie vzťahov so zákazníkmi (Pflege von Kundenbeziehungen))
- Manažérske schopnosti (Managementkenntnisse)
 - Riadenie nákladov (Kostenmanagement) (z. B. Analýza nákladov (Kostenanalyse), Výpočet nákladov

- (Kostenermittlung))
- Riadenie zdrojov (Ressourcenmanagement) (z. B. Riadenie ľudských zdrojov (Management personeller Ressourcen), Správa finančných zdrojov (Management von Finanzmitteln), Identifikácia zdroja (Ressourcenidentifikation))
 - Riadenie súladu (Compliance Management) (z. B. Monitorovanie v správe ponúk (Monitoring im Bid Management))
 - Prevádzkové riadenie podniku (Operative Unternehmensführung) (z. B. Riadenie rizika (Risk-Management))
 - Rozvoj obchodu (Business Development) (z. B. Konkurenčná analýza (rozvoj obchodu) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
 - Schopnosť riadenia personálu (Personalmanagement-Kenntnisse)
 - Personálne riadenie (Personalführung)
 - Schopnosti projektového manažmentu (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Správa ponúk (Bid Management (Angebotslegung)) (z. B. Ďalší rozvoj procesov riadenia ponúk (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
 - Akvizícia projektu (Projektakquisition)
 - Projektová kontrola (Projektcontrolling)
 - Výpočet projektu (Projektkalkulation)
 - Vedenie technického projektu (Technisches Projektmanagement)
 - Správa zmlúv (Vertragsmanagement)
 - Organizácia projektu (Projektorganisation) (z. B. Riadenie projektu (Projektverwaltung), Agilná organizácia projektov (Agile Projektorganisation), Podávanie správ o projektoch (Projektberichterstattung), Riadenie projektu (Projektleitung), Správa portfólia projektov (Projektportfoliomanagement))
 - Znalosti manažmentu kvality (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - Plánovanie kvality (Qualitätsplanung) (z. B. Kontrola kvality (QM-Review))
 - Účtovné znalosti (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Ovládanie (Controlling)
 - Finančné plánovanie (Finanzplanung) (z. B. Výpočet obchodného prípadu (Business Case-Berechnung))
 - Právne znalosti (Rechtskenntnisse)
 - Verejné právo (Öffentliches Recht) (z. B. Právo verejného obstarávania (Vergaberecht))
 - Spracovanie (Sachbearbeitung)
 - Spracovanie objednávky (Auftragsabwicklung) (z. B. Príprava ponúk (Angebotserstellung), Spracovanie zmluvy (Vertragsabwicklung), Ponuky (Angebotswesen), Kontrola poskytovania zmluvných služieb (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Zabezpečenie kvality súťažných podkladov (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Kontrola hodnovernosti popisov služieb (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Predbežná analýza ponúk (Voranalyse von Ausschreibungen), Prieskum verejnej súťaže a dokumentácia (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Vytvorenie špecifikácie (Spezifikationserstellung), RFP (RFP), RFI (RFI), Vytvorenie špecifikácie (Lastenhefterstellung))
 - Spracovanie dokumentov (Dokumentensachbearbeitung) (z. B. Organizácia registračných dokumentov (Organisation von Zulassungsdokumenten))
 - Vedenie tímu (Teammanagement)
 - Znalosti predaja (Verkaufskenntnisse)
 - Stratégie predaja (Verkaufsstrategien) (z. B. Projektový predaj (Projektverkauf))
 - Znalosti predaja (Vertriebskenntnisse)
 - Akvizícia nových zákazníkov (Neukundenakquisition)
 - Distribúcia služieb (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Stratégie a koncepcie predaja (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Rozvoj trhových stratégií (Entwicklung von Marktstrategien), Rozvoj predajných stratégií (Entwicklung von Vertriebsstrategien))
 - Prednáškové a prezentačné schopnosti (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Realizácia prednášok a prezentácií (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Realizácia

prezentácií pre zákazníkov (Abhalten von Kundenpräsentationen))

Všeobecné odborné znalosti

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Rozhodovanie (Entscheidungsfreudigkeit)
- Vodcovské schopnosti (Führungsqualitäten)
- Dobrý vzhľad (Gutes Auftreten)
- Komunikačné schopnosti (Kommunikationsstärke)
 - Moderovanie (Moderation) (z. B. Moderovanie online (Online-Moderation))
- Organizačný talent (Organisationstalent)
- Schopnosti riešiť problémy (Problemlösungsfähigkeit)
 - Strategické myslenie (Strategisches Denken)
- Pocit zodpovednosti (Verantwortungsbewusstsein)
 - Zodpovednosť vedenia (Führungsverantwortung)
- Numerické porozumenie (Zahlenverständnis)

Digitálne zručnosti podľa DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Základné		2 Živnostníci		3 Rozšírené		4 Vysoko špecializované	
Popis: Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.							

**Podrobné informácie o digitálnych zručnostiach
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Oblasť pôsobnosti	Úroveň kompetencií od ... do ...								Popis
0 - Základy, prístup a digitálne porozumenie	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Nakladanie s informáciami a údajmi	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Komunikácia, interakcia a spolupráca	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Tvorba, produkcia a publikovanie	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Bezpečnosť a trvalo udržateľné využívanie zdrojov	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Riešenie problémov, inovácie a ďalšie vzdelávanie	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Školenia, osvedčenia, ďalšie školenia
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

Typické úrovne znalostí

(Typische Qualifikationsniveaus)

- Zamestnanie na vyššej odbornej škole a technické vzdelanie (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Akademické zamestnanie (Akademischer Beruf)

Školenie

(Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule ^{nQR^v}

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien ^{nQR^{viii}} ^{nQR^{viii}}

- Informatik, IT
 - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Innovations- und Produktmanagement
 - Internationales Management
 - IT-Management
 - Marketing und Sales

Certifikáty a kvalifikácie (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Školenie projektového manažmentu (Projektmanagement-Ausbildung)
 - Certifikácia IPMA (IPMA-Zertifizierung)
 - Certifikát agilného projektového riadenia (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

Sústavné vzdelávanie

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheit
- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- TÜV Austria Akademie 
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Znalosť nemčiny podľa CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringer Deutschkenntnisse ausreichen.

Ďalšie odborné informácie

(Weitere Berufsinfos)

Samostatná zárobková činnosť

(Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Pracovné prostredie

(Arbeitsumfeld)

- Práca na obrazovke (Arbeit am Bildschirm)
- Neustály kontakt s ľuďmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Dotazník kompetencií

(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Toto šesťmiestne číslo bolo zrušené; jeho nástupcom je nasledujúce šesťmiestne číslo: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

Odborné špecializácie

(Berufsspezialisierungen)

Ponukový a projektový manažér (Bid- and Project-ManagerIn)

Manažér ponúk a návrhov (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Manažér ponúk a tendrov (Bid- and Tender-ManagerIn)

Manažér výberového konania (Tender ManagerIn)

Manažér návrhov (Proposal-ManagerIn)

Autor návrhu (m/f) (Proposal Writer (m/w))

Manažér ponuky a dodávky (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Manažér komerčných ponúk (Commercial Bid-ManagerIn)
Manažér ponuky (Offer-ManagerIn)
Projektový manažér predaja (Sales Project-ManagerIn)

Špecialista na riadenie cenových ponúk a objednávok (m/f) (Quote & Order Management Specialist (m/w))
Technický manažér ponúk (Technical Bid-ManagerIn)
Technický inžinier ponuky (m/f) (Technical Bid Engineer (m/w))

Súvisiace profesie (Verwandte Berufe)

- Spracovateľ objednávky (AuftragssachbearbeiterIn)
- Business Development Manager (Business-Development-ManagerIn)
- IT projektový manažér (IT-ProjektmanagerIn)
- Kalkulačka (KalkulantIn)
- Projektový manažér (ProjektmanagerIn)
- Vedúci predaja (SalesmanagerIn)
- Obchodný referent (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Technik predaja (VertriebstechnikerIn)

Pridelenie profesijným oblastiam a skupinám BIS (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Kancelária, marketing, financie, právo, bezpečnosť (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Vedenie, organizácia (Management, Organisation)
- Obchodné poradenstvo, obchodné služby (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)

Obchod, logistika, doprava (Handel, Logistik, Verkehr)

- Predaj, poradenstvo, nákup (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Pridelenie do pracovnej klasifikácie AMS (šesťmiestne) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645523 Manažér ponuky (Bid-Manager/-in)

Informácie v odbornom lexiku (Informationen im Berufslexikon)

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Informácie vo výcvikovom kompase (Informationen im Ausbildungskompass)

-  Manažér ponuky (Bid-ManagerIn)



Text bol automaticky preložený z nemčiny. Nemecké výrazy sú uvedené v zátvorkách.

TÁTO SLUŽBA MÔŽE OBSAHOVAŤ PREKLADY POSKYTOVANÉ spoločnosťou GOOGLE. GOOGLE ZRIEKA AKÚKOL'VEK ZODPOVEDNOSŤ V SÚVISLOSTI S PREKLADMI, VÝRAZNÝMI ALEBO IMPLIKOVANÝMI, VRÁTANE VŠETKÝCH ZODPOVEDNOSTÍ ZA PRESNOSŤ, SPOĽAHLIVOSŤ A AKÚKOL'VEK SPRÁVNU ZODPOVEDNOSŤ ZA ÚČINNOSŤ NA TRHU A ODMIETNUTIE.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND

JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Tento profesionálny profil bol aktualizovaný 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)