

Manager de licitații (Bid-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Activități principale (Haupttätigkeiten)

Managerii de oferte sunt responsabili de cercetarea și selectarea ofertelor, analiza ofertelor și depunerea ofertelor. În acest sens, ei iau în considerare cerințele companiei ofertante și opțiunile de implementare. Vă ocupați atât de calculul costurilor, cât și de evaluarea riscurilor posibile. În plus, managerii de oferte sunt, de asemenea, responsabili pentru comunicarea cu compania sau instituția care pune în funcțiune. În companiile mai mari sau pentru oferte de proiecte mai mari, acestea lucrează adesea împreună cu managerii de proiect sau cu propriile echipe și servesc drept interfață pentru clienți. Pe de altă parte, în companiile mai mici, acestea sunt adesea responsabile în principal de propuneri și de depunerea lor.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

Venituri (Einkommen)

Manager de licitații câștigă între 3.010 și 4.350 euro brut pe lună (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

În funcție de nivelul de calificare, salariul de pornire poate fi mai mare (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică : 3.010 până la 3.490 euro brut (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Ocupația academică : 3.010 până la 4.350 euro brut (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

Oportunități de angajare (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Managerii de oferte lucrează în companii implicate în activitatea proiectului. Veți găsi locuri de muncă într-o mare varietate de sectoare industriale, de exemplu. B. în IT și inginerie electrică, construcții și industrie pe scară largă.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

Posturi vacante curente (Aktuelle Stellenangebote)

.... în serviciul online de plasare a locurilor de muncă AMS (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) 1  către camera eJob AMS (zum AMS-eJob-Room)

Abilități profesionale necesare în reclame (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Ținerea prezentărilor clienților (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Pregătirea ofertelor (Angebotserstellung)

- Oferte (Angebotswesen)
- Raportare (Berichtswesen)
- Controlul proiectului (Projektcontrolling)
- Calculul proiectului (Projektkalkulation)
- Managementul proiectului (Projektleitung)
- Revizuire QM (QM-Review)
- Managementul resurselor (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- RFP (RFP)
- Analiza riscurilor (Risikoanalyse)

Alte competențe profesionale (Weitere berufliche Kompetenzen)

Competențe profesionale de bază (Berufliche Basiskompetenzen)

- Pregătirea ofertelor (Angebotserstellung)
- Managementul costurilor (Kostenmanagement)
- Calculul proiectului (Projektkalkulation)
- Abilități de gestionare a proiectelor (Projektmanagement-Kenntnisse)

Competențe profesionale tehnice (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Construirea cunoștințelor de planificare (Bauplanungskenntnisse)
 - Licitatie de construcție (Bauausschreibung)
 - Managementul construcțiilor (Baumanagement)
- Cunoștințe despre software pentru aplicații comerciale (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Software de afaceri multi-industrie (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Software de gestionare a comenzilor (Auftragsmanagement-Software), Sisteme digitale de comandă (Digitale Auftragssysteme), Software de gestionare a proiectelor (Projektmanagement-Software), Baze de date de calcul al costurilor (Kostenkalkulationsdatenbanken), Software de raportare (Reportingsoftware), Software de management al calității (Qualitätsmanagement-Software))
- Cunoașterea aplicațiilor IT (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Întreținerea datelor (Datenpflege)
 - Cunoștințe despre aplicațiile software de birou (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Cunoștințe despre aplicația de calcul tabelar (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Cunoașterea aplicației pentru programe de prezentare (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Cunoașterea aplicației programului de management de proiect (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Competențe lingvistice străine (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Engleză (Englisch)
- Management de proiect IT și abilități de consultanță (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
 - Consultanță IT (IT-Consulting) (z. B. Crearea de SLA (Erstellen von SLAs))
- Abilități de asistență clienți (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Gestionarea cererii (Anfragemanagement)
 - Competență de consultanță (Beratungskompetenz)
 - Gestionarea contului cheie (Key Account Management)
 - Serviciu clienți în vânzări (Kundenbetreuung im Vertrieb)
 - Managementul relației cu clienții (Customer Relationship Management) (z. B. Gestionarea relațiilor cu clienții (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Gestionarea creanțelor (Claim Management), Analiza

nevoilor clienților (Analyse von Kundenbedürfnissen), Mentinerea relațiilor cu clienții (Pflege von Kundenbeziehungen))

- **Abilități de management (Managementkenntnisse)**
 - Managementul costurilor (Kostenmanagement) (z. B. Analiza costurilor (Kostenanalyse), Calculul costurilor (Kostenermittlung))
 - Managementul resurselor (Ressourcenmanagement) (z. B. Managementul resurselor umane (Management personeller Ressourcen), Gestionarea resurselor financiare (Management von Finanzmitteln), Identificarea resurselor (Ressourcenidentifikation))
 - Managementul conformității (Compliance Management) (z. B. Monitorizarea în managementul ofertelor (Monitoring im Bid Management))
 - Guvernanță corporativă operațională (Operative Unternehmensführung) (z. B. Managementul riscurilor (Risk-Management))
 - Dezvoltarea afacerilor (Business Development) (z. B. Analiza competitivă (dezvoltarea afacerii) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
- **Competențe de gestionare a personalului (Personalmanagement-Kenntnisse)**
 - Managementul personalului (Personalführung)
- **Abilități de gestionare a proiectelor (Projektmanagement-Kenntnisse)**
 - Managementul ofertelor (Bid Management (Angebotslegung)) (z. B. Dezvoltarea în continuare a proceselor de gestionare a ofertelor (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
 - Achiziționarea proiectului (Projektaquisition)
 - Controlul proiectului (Projektcontrolling)
 - Calculul proiectului (Projektkalkulation)
 - Managementul tehnic al proiectului (Technisches Projektmanagement)
 - Managementul contractului (Vertragsmanagement)
 - Organizarea proiectului (Projektorganisation) (z. B. Managementul proiectului (Projektverwaltung), Organizarea proiectului agil (Agile Projektorganisation), Raportarea proiectului (Projektberichterstattung), Managementul proiectului (Projektleitung), Managementul portofoliului de proiecte (Projektportfoliomanagement))
- **Cunoașterea managementului calității (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)**
 - Planificarea calității (Qualitätsplanung) (z. B. Revizuire QM (QM-Review))
- **Cunoștințe contabile (Rechnungswesen-Kenntnisse)**
 - Controlul (Controlling)
 - Planificare financiară (Finanzplanung) (z. B. Calcularea cazului de afaceri (Business Case-Berechnung))
- **Cunoștințe juridice (Rechtskenntnisse)**
 - Drept public (Öffentliches Recht) (z. B. Legea achizițiilor publice (Vergaberecht))
- **Prelucrare (Sachbearbeitung)**
 - Procesarea comenzii (Auftragsabwicklung) (z. B. Pregătirea ofertelor (Angebotserstellung), Prelucrarea contractului (Vertragsabwicklung), Oferte (Angebotswesen), Controlul prestării contractuale de servicii (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Asigurarea calității documentelor de licitație (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Verificarea plauzibilității descrierilor de servicii (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Analiza preliminară a ofertelor (Voranalyse von Ausschreibungen), Cercetare și documentare a licitației (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Crearea specificațiilor (Spezifikationserstellung), RFP (RFP), RFI (RFI), Crearea specificațiilor (Lastenhefterstellung))
 - Prelucrarea documentelor (Dokumentensachbearbeitung) (z. B. Organizarea documentelor de înregistrare (Organisation von Zulassungsdokumenten))
- **Managementul echipei (Teammanagement)**
- **Cunoștințe privind vânzările (Verkaufskenntnisse)**
 - Strategii de vânzare (Verkaufsstrategien) (z. B. Vânzarea proiectului (Projektverkauf))
- **Cunoștințe privind vânzările (Vertriebskenntnisse)**

- Achiziție de noi clienți (Neukundenakquisition)
- Distribuirea serviciilor (Vertrieb von Dienstleistungen)
- Strategii și concepte de vânzare (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Dezvoltarea strategiilor de piață (Entwicklung von Marktstrategien), Dezvoltarea strategiilor de vânzare (Entwicklung von Vertriebsstrategien))
- Abilități de prelegere și prezentare (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Ținerea de prelegeri și prezentări (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Ținerea prezentărilor clienților (Abhalten von Kundenpräsentationen))

Competențe profesionale generale

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Decizie (Entscheidungsfreudigkeit)
- Abilități de conducere (Führungsqualitäten)
- Aspect bun (Gutes Auftreten)
- Abilități de comunicare (Kommunikationsstärke)
 - Moderație (Moderation) (z. B. Moderare online (Online-Moderation))
- Talent organizațional (Organisationstalent)
- Abilități de rezolvare a problemelor (Problemlösungsfähigkeit)
 - Gândire strategică (Strategisches Denken)
- Simțul responsabilității (Verantwortungsbewusstsein)
 - Responsabilitatea managementului (Führungsverantwortung)
- Înțelegere numerică (Zahlenverständnis)

Abilități digitale conform DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 De bază		2 lucrători independenți		3 Avansat		4 Foarte specializat	
Descriere: Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.							

Informații detaliate despre competențele digitale
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Domeniul de competență	Nivel (e) de competență de la ... la ...								Descriere
0 - Elemente de bază, acces și înțelegere digitală	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Manipularea informațiilor și a datelor	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Comunicare, interacțiune și colaborare	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Creare, producere și publicare	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Securitatea și utilizarea durabilă a resurselor	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Rezolvarea problemelor, inovarea și învățarea continuă	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Formare, certificate, formare continuă
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Nivele tipice de calificare

(Typische Qualifikationsniveaus)

- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Ocupația academică (Akademischer Beruf)

Instruire

(Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule ^{nQR^v}

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien ^{nQR^{viii}} ^{nQR^{viii}}

- Informatik, IT
 - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Innovations- und Produktmanagement
 - Internationales Management
 - IT-Management
 - Marketing und Sales

Certificate și calificări (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Instruire în managementul proiectelor (Projektmanagement-Ausbildung)
 - Certificare IPMA (IPMA-Zertifizierung)
 - Certificat Agile în Management de Proiect (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

Educație continuă

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheit
- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- TÜV Austria Akademie 
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Cunoașterea limbii germane conform CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringer Deutschkenntnisse ausreichen.

Informații profesionale suplimentare (Weitere Berufsinfos)

Muncă independentă

(Selbstständigkeit)

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Mediul de lucru

(Arbeitsumfeld)

- Lucrați pe ecran (Arbeit am Bildschirm)
- Contact constant cu oamenii (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Chestionar de competențe

(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Acest număr de șase cifre a fost scos din uz; următorul număr de șase cifre este succesorul său: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

Specializări profesionale

(Berufsspezialisierungen)

Manager de licitație și proiect (Bid- and Project-ManagerIn)

Manager de oferte și propuneri (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Manager licitație și licitație (Bid- and Tender-ManagerIn)

Manager licitație (Tender ManagerIn)

Manager de propuneri (Proposal-ManagerIn)

Proposal Writer (l/f) (Proposal Writer (m/w))

Manager licitație și livrare (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Manager de oferte comerciale (Commercial Bid-ManagerIn)
Manager de oferte (Offer-ManagerIn)
Manager de proiect de vânzări (Sales Project-ManagerIn)

Specialist în managementul cotațiilor și comenzilor (m/f) (Quote & Order Management Specialist (m/w))
Manager tehnic de ofertă (Technical Bid-ManagerIn)
Inginer tehnic ofertant (m/f) (Technical Bid Engineer (m/w))

Profesii conexe

(Verwandte Berufe)

- Procesor de comenzi (AuftragssachbearbeiterIn)
- Manager Dezvoltare Afaceri (Business-Development-ManagerIn)
- Manager de proiect IT (IT-ProjektmanagerIn)
- Calculator (KalkulantIn)
- Manager de proiect (ProjektmanagerIn)
- Director de vânzări (SalesmanagerIn)
- Funcționar de vânzări (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Tehnician în vânzări (VertriebstechnikerIn)

Alocarea în zonele și grupurile profesionale ale BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Birou, Marketing, Finanțe, Drept, Securitate (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Management, organizare (Management, Organisation)
- Consultanță în afaceri, servicii pentru afaceri (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)

Comerț, logistică, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Vânzări, consultanță, achiziții (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Alocarea la clasificarea profesională AMS (șase cifre)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645523 Manager de licitații (Bid-Manager/-in)

Informații în lexiconul vocațional

(Informationen im Berufslexikon)

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Informații în busola de antrenament

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Manager de licitații (Bid-ManagerIn)



Textul a fost tradus automat din germană. Termenii germani sunt indicați între paranteze.

ACEST SERVICIU POT INCLUDE TRADUCERI OFERITE DE GOOGLE. GOOGLE DECLARĂ ORICE RESPONSABILITATE CU PRIVIRE LA TRADUCERI, EXPRESĂ SAU IMPLICITĂ, INCLUSIV ORICE RESPONSABILITATE PENTRU EXACTITATE, FIABILITATE ȘI ORICE RESPONSABILITATE IMPLICITĂ PENTRU EFICIENȚA PIEȚEI ȘI RESPONSABILITATE.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEDLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEDLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND

JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Acest profil profesional a fost actualizat pe 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)