

Upravitelj/upraviteljica obrade ponuda (Bid-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Glavne djelatnosti (Haupttätigkeiten)

Voditelji ponuda odgovorni su za istraživanje i odabir ponuda, analizu ponuda i podnošenje ponuda. Pritom uzimaju u obzir zahtjeve tvrtke za nadmetanje i mogućnosti provedbe. Vodite računa i o izračunu troškova i o procjeni mogućih rizika. Uz to, menadžeri ponuda odgovorni su i za komunikaciju s tvrtkom ili institucijom za puštanje u pogon. U većim tvrtkama ili za veće projektne ponude često rade zajedno s voditeljima projekata ili vlastitim timovima i služe kao sučelje kupcima. S druge strane, u manjim su tvrtkama često primarno odgovorni za prijedloge i njihovu dostavu.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

prihod (Einkommen)

Upravitelj/upraviteljica obrade ponuda zarađuje od 3.010 do 4.350 eura bruto mjesečno (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

Ovisno o stupnju kvalifikacije, početna plaća može biti i veća (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem : 3.010 do 3.490 eura bruto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Akademsko zanimanje : 3.010 do 4.350 eura bruto (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

Mogućnosti zaposlenja (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Voditelji ponuda rade u tvrtkama koje su uključene u projektno poslovanje. Naći ćete posao u širokom spektru industrijskih sektora, npr. B. u IT-u i elektrotehnici, građevinarstvu i industriji velikih razmjera.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

Trenutna slobodna radna mjesta (Aktuelle Stellenangebote)

.... u AMS internetskoj službi za zapošljavanje (eJob-Soba): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)1  u AMS eJob sobu (zum AMS-eJob-Room)

Potrebne profesionalne vještine u oglasima (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Održavanje prezentacija kupaca (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Priprema ponuda (Angebotserstellung)
- Sustav ponuda (Angebotswesen)
- Izvještavanje (Berichtswesen)

- Kontrola projekata (Projektcontrolling)
- Troškovi projekata (Projektkalkulation)
- Upravljanje projektima (Projektleitung)
- QM pregled (QM-Review)
- Upravljanje resursima (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- RFP (RFP)
- Analiza rizika (Risikoanalyse)

Ostale profesionalne vještine (Weitere berufliche Kompetenzen)

Osnovne profesionalne vještine (Berufliche Basiskompetenzen)

- Priprema ponuda (Angebotserstellung)
- Upravljanje troškovima (Kostenmanagement)
- Troškovi projekata (Projektkalkulation)
- Vještine upravljanja projektima (Projektmanagement-Kenntnisse)

Tehničke profesionalne vještine (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Znanje planiranja zgrada (Bauplanungskenntnisse)
 - Natječaj za izgradnju (Bauausschreibung)
 - Upravljanje gradnjom (Baumanagement)
- Poznavanje poslovnog aplikacijskog softvera (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Međusektorski poslovni softver (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Softver za upravljanje narudžbama (Auftragsmanagement-Software), Digitalni sustavi za naručivanje (Digitale Auftragssysteme), Softver za upravljanje projektima (Projektmanagement-Software), Baze podataka proračuna troškova (Kostenkalkulationsdatenbanken), Softver za izvješćivanje (Reportingsoftware), Softver za upravljanje kvalitetom (Qualitätsmanagement-Software))
- Znanje o IT primjeni (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Održavanje podataka (Datenpflege)
 - Znanje o primjeni uredskog softvera (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Programi proračunskih tablica - znanje o primjeni (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Prezentacijski programi - znanje o primjeni (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Vještine aplikacije za program upravljanja projektima (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Znanje stranih jezika (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Engleski (Englisch)
- Vještine upravljanja IT projektima i savjetovanja (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
 - IT savjetovanje (IT-Consulting) (z. B. Izrada SLA-ova (Erstellen von SLAs))
- Vještine korisničke podrške (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Upravljanje upitima (Anfragemanagement)
 - Savjetodavna nadležnost (Beratungskompetenz)
 - Upravljanje ključnim računima (Key Account Management)
 - Služba za korisnike u prodaji (Kundenbetreuung im Vertrieb)
 - Odnos s kupcima (Customer Relationship Management) (z. B. Upravljanje odnosima s kupcima (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Upravljanje zahtjevima (Claim Management), Analiza potreba kupaca (Analyse von Kundenbedürfnissen), Održavanje odnosa s kupcima (Pflege von Kundenbeziehungen))
- Vještine upravljanja (Managementkenntnisse)
 - Upravljanje troškovima (Kostenmanagement) (z. B. Analiza troškova (Kostenanalyse), Izračun troškova

(Kostenermittlung))

- Upravljanje resursima (Ressourcenmanagement) (z. B. Upravljanje ljudskim resursima (Management personeller Ressourcen), Upravljanje financijskim resursima (Management von Finanzmitteln), Identifikacija resursa (Ressourcenidentifikation))
- Upravljanje usklađenošću (Compliance Management) (z. B. Praćenje u upravljanju ponudama (Monitoring im Bid Management))
- Operativno korporativno upravljanje (Operative Unternehmensführung) (z. B. Upravljanje rizicima (Risk-Management))
- Razvoj poslovanja (Business Development) (z. B. Analiza konkurencije (razvoj poslovanja) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
- Vještine upravljanja osobljem (Personalmanagement-Kenntnisse)
 - Upravljanje osobljem (Personalführung)
- Vještine upravljanja projektima (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Upravljanje ponudama (predaja ponude) (Bid Management (Angebotslegung)) (z. B. Daljnji razvoj procesa upravljanja ponudama (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
 - Nabava projekata (Projektakquisition)
 - Kontrola projekata (Projektcontrolling)
 - Troškovi projekata (Projektkalkulation)
 - Upravljanje tehničkim projektima (Technisches Projektmanagement)
 - Upravljanje ugovorima (Vertragsmanagement)
 - organizacija projekta (Projektorganisation) (z. B. Administracija projekta (Projektverwaltung), Agilna organizacija projekata (Agile Projektorganisation), Izveštavanje o projektu (Projektberichterstattung), Upravljanje projektima (Projektleitung), Upravljanje portfeljem projekata (Projektportfoliomanagement))
- Znanje o upravljanju kvalitetom (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - Planiranje kvalitete (Qualitätsplanung) (z. B. QM pregled (QM-Review))
- Računovodstveno znanje (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Kontroliranje (Controlling)
 - Financijsko planiranje (Finanzplanung) (z. B. Izračun poslovnog slučaja (Business Case-Berechnung))
- pravno znanje (Rechtskenntnisse)
 - Javno pravo (Öffentliches Recht) (z. B. Zakon o javnoj nabavi (Vergaberecht))
- obrada (Sachbearbeitung)
 - Obrada narudžbi (Auftragsabwicklung) (z. B. Priprema ponuda (Angebotserstellung), Obrada ugovora (Vertragsabwicklung), Sustav ponuda (Angebotswesen), Kontrola pružanja ugovorne usluge (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Osiguranje kvalitete natječajne dokumentacije (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Provjera vjerodostojnosti opisa usluga (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Predanaliza ponuda (Voranalyse von Ausschreibungen), Natječajno istraživanje i dokumentacija (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Izrada specifikacija (Spezifikationserstellung), RFP (RFP), RFI (RFI), Izrada specifikacija (Lastenhefterstellung))
 - Obrada dokumenata (Dokumentensachbearbeitung) (z. B. Organizacija registracijskih dokumenata (Organisation von Zulassungsdokumenten))
- Upravljanje timom (Teammanagement)
- Znanje o prodaji (Verkaufskenntnisse)
 - Prodajne strategije (Verkaufsstrategien) (z. B. Prodaja projekata (Projektverkauf))
- Znanje o prodaji (Vertriebskenntnisse)
 - Stjecanje novih kupaca (Neukundenakquisition)
 - ponavljanja Usluge (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Prodajne strategije i koncepti (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Razvoj tržišnih strategija (Entwicklung von Marktstrategien), Razvoj prodajnih strategija (Entwicklung von Vertriebsstrategien))
- Vještine predavanja i prezentacije (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Održavanje predavanja i prezentacija (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Održavanje

prezentacija kupaca (Abhalten von Kundenpräsentationen))

Opće profesionalne vještine

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Odlučnost (Entscheidungsfreudigkeit)
- Voditeljske vještine (Führungsqualitäten)
- Dobar izgled (Gutes Auftreten)
- Komunikacijske vještine (Kommunikationsstärke)
 - Umjerenost (Moderation) (z. B. Internetsko moderiranje (Online-Moderation))
- Organizacijski talent (Organisationstalent)
- Vještine rješavanja problema (Problemlösungsfähigkeit)
 - Strateško razmišljanje (Strategisches Denken)
- Osjećaj odgovornosti (Verantwortungsbewusstsein)
 - Odgovornost uprave (Führungsverantwortung)
- Numeričko razumijevanje (Zahlenverständnis)

Digitalne vještine prema DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Osnovni		2 Samostalna		3 Napredno		4 Visoko specijalizirana	
Opis: Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.							

**Detaljne informacije o digitalnim vještinama
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Područje nadležnosti	Razina(e) vještine od ... do ...								Opis
0 - Osnove, pristup i digitalno razumijevanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Rukovanje informacijama i podacima	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Komunikacija, interakcija i suradnja	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Stvaranje, produkcija i objavljivanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Sigurnost i održivo korištenje resursa	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Rješavanje problema, inovacija i kontinuirano učenje	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Obuka, certifikati, daljnje usavršavanje
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

Tipične razine vještina

(Typische Qualifikationsniveaus)

- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Akademsko zanimanje (Akademischer Beruf)

Obuka

(Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule ^{nQR^v}

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien ^{nQR^{viii}} ^{nQR^{viii}}

- Informatik, IT
 - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
 - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Innovations- und Produktmanagement
 - Internationales Management
 - IT-Management
 - Marketing und Sales

Potvrde i kvalifikacije (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Obuka za upravljanje projektima (Projektmanagement-Ausbildung)
 - IPMA certifikat (IPMA-Zertifizierung)
 - Certifikat za agilno upravljanje projektima (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

Kontinuirano obrazovanje

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheit
- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- TÜV Austria Akademie 
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Poznavanje njemačkog prema CEFR-u

(Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringer Deutschkenntnisse ausreichen.

Dodatne informacije o poslu **(Weitere Berufsinfos)**

Samozapošljavanje **(Selbstständigkeit)**

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

Radno okruženje **(Arbeitsumfeld)**

- Rad na ekranu (Arbeit am Bildschirm)
- Stalni kontakt s ljudima (Ständiger Kontakt mit Menschen)

Upitnik kompetencija **(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)**

Ovaj šesteroznamenkasti broj je ukinut; sljedeći šesteroznamenkasti broj je njegov nasljednik: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

Stručne specijalizacije **(Berufsspezialisierungen)**

Voditelj ponuda i projekata (Bid- and Project-ManagerIn)

Voditelj ponuda i prijedloga (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Voditelj ponuda i ponuda (Bid- and Tender-ManagerIn)

Voditelj natječaja (Tender ManagerIn)

Voditelj prijedloga (Proposal-ManagerIn)

Autor prijedloga (m / ž) (Proposal Writer (m/w))

Ponuda - i Voditelj isporuke (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Voditelj komercijalnih ponuda (Commercial Bid-ManagerIn)
Voditelj ponuda (Offer-ManagerIn)
Voditelj projekata prodaje (Sales Project-ManagerIn)

Stručnjak za upravljanje ponudama i narudžbama (m/ž) (Quote & Order Management Specialist (m/w))
Voditelj tehničkih ponuda (Technical Bid-ManagerIn)
Inženjer tehničkih ponuda (m / ž) (Technical Bid Engineer (m/w))

Srodna zanimanja (Verwandte Berufe)

- Administrator/administratorica prodaje (AuftragssachbearbeiterIn)
- Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja (Business-Development-ManagerIn)
- Voditelj IT projekta (m/ž) (IT-ProjektmanagerIn)
- Kalkulant (m/ž) (KalkulantIn)
- Voditelj projekata (m/ž) (ProjektmanagerIn)
- Voditelj prodaje (m/ž) (SalesmanagerIn)
- Prodajni referent (m/ž) (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Tehničar u prodaji (m/ž) (VertriebstechnikerIn)

Dodjela za BIS područja rada i glavne skupine (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Ured, marketing, financije, pravo, sigurnost (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Menadžment, organizacija (Management, Organisation)
- Poslovno savjetovanje, poslovne usluge (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)

Trgovina, logistika, promet (Handel, Logistik, Verkehr)

- Distribucija, savjetovanje, nabava (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Dodjela za AMS klasifikaciju zanimanja (šesteroznamenkasto) (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 645523 upravitelj ponuda (Bid-Manager/-in)

Podaci u stručnom leksikonu (Informationen im Berufslexikon)

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Podaci u kompasu za obuku (Informationen im Ausbildungskompass)

-  Upravitelj/upraviteljica obrade ponuda (Bid-ManagerIn)



Tekst je automatski preveden s njemačkog. Njemački pojmovi prikazani su u zagradama.

OVAJ USLUGA MOŽE UKLJUČITI PRIJEVODE KOJE NALAZE GOOGLE GOOGLE SE ODRIČE BILO KOJE ODGOVORNOSTI U VEZI SA PRIJEVODIMA, IZRIČITIM ILI IMPLICIRANIM, UKLJUČUJUĆI BILO KOJU ODGOVORNOST ZA TOČNOST, POUZDANOST I BILO KOJU IMPLICIRANU ODGOVORNOST ZA TRŽIŠNU UČINKOVITOST I ODGOVORNOST.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND

JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ovaj profesionalni profil ažuriran je 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)