

## **Bid manager (Bid-ManagerIn)**

Im BIS anzeigen



### **Main activities (Haupttätigkeiten)**

Bid managers are responsible for researching and selecting tenders, analyzing tenders and submitting bids. In doing so, they take into account the requirements of the tendering company and the options for implementation. You take care of both the calculation of costs and the assessment of possible risks. In addition, bid managers are also responsible for communication with the commissioning company or institution. In larger companies or for larger project offers, they often work together with project managers or their own teams and serve as an interface to customers. In smaller companies, on the other hand, they are often primarily responsible for the proposals and their submission.

Bid-ManagerInnen sind für die Recherche und Auswahl von Ausschreibungen, die Ausschreibungsanalyse und die Angebotslegung zuständig. Dabei berücksichtigen sie die Anforderungen des ausschreibenden Unternehmens und die Möglichkeiten zur Umsetzung. Sie kümmern sich sowohl um die Kalkulation der Kosten als auch um die Abschätzung möglicher Risiken. Zusätzlich sind Bid-ManagerInnen auch für die Kommunikation mit dem auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen verantwortlich. In größeren Unternehmen bzw. bei größeren Projektangeboten arbeiten sie oft gemeinsam mit ProjektmanagerInnen oder eigenen Teams zusammen und dienen als Schnittstelle zu KundInnen. In kleineren Unternehmen sind sie hingegen häufig auch hauptverantwortlich für die Angebote (Proposals) und deren Legung.

### **Income (Einkommen)**

Bid manager earn from 3.010 to 4.350 euros gross per month (Bid-ManagerInnen verdienen ab 3.010 bis 4.350 Euro brutto pro Monat).

Depending on the level of qualification, the starting salary can also be higher (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Job with higher vocational school and technical training : 3.010 to 3.490 euros gross (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 3.010 bis 3.490 Euro brutto)
- Job in academia : 3.010 to 4.350 euros gross (Akademischer Beruf: 3.010 bis 4.350 Euro brutto)

### **Employment opportunities (Beschäftigungsmöglichkeiten )**

Bid managers work in companies that are involved in the project business. You will find employment in a wide variety of industrial sectors, e. B. in IT and electrical engineering, construction and large-scale industry.

Bid-ManagerInnen arbeiten in Unternehmen, die im Projektgeschäft tätig sind. Sie finden in verschiedensten Industriebereichen Beschäftigung, z. B. im IT- und Elektrotechnik-Bereich, Baugewerbe und in der Großindustrie.

### **Current vacancies (Aktuelle Stellenangebote)**

.... in the AMS online job placement service (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): ) [1](#) to the AMS eJob Room ( zum AMS-eJob-Room)

### **Professional skills requested in advertisements (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)**

- Holding customer presentations (Abhalten von Kundenpräsentationen)
- Preparation of offers (Angebotserstellung)
- Offers (Angebotswesen)

- Reporting (Berichtswesen)
- Project controlling (Projektcontrolling)
- Project calculation (Projektkalkulation)
- Project management (Projektleitung)
- QM review (QM-Review)
- Resource management (Ressourcenmanagement)
- RFI (RFI)
- RFP (RFP)
- Risk analysis (Risikoanalyse)

### Further professional skills (Weitere berufliche Kompetenzen)

#### Basic professional skills (Berufliche Basiskompetenzen)

- Preparation of offers (Angebotserstellung)
- Cost management (Kostenmanagement)
- Project calculation (Projektkalkulation)
- Project management skills (Projektmanagement-Kenntnisse)

#### Technical professional skills (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Building planning knowledge (Bauplanungskenntnisse)
  - Building tender (Bauausschreibung)
  - Construction management (Baumanagement)
- Business application software knowledge (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
  - Cross-industry business software (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Order management software (Auftragsmanagement-Software), Digital order systems (Digitale Auftragssysteme), Project management software (Projektmanagement-Software), Cost calculation databases (Kostenkalkulationsdatenbanken), Reporting software (Reportingsoftware), Quality management software (Qualitätsmanagement-Software))
- IT application knowledge (EDV-Anwendungskenntnisse)
  - Data maintenance (Datenpflege)
  - Office software application knowledge (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Spreadsheet application knowledge (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Presentation programs application knowledge (Präsentationsprogramme-Anwendungskenntnisse), Project Management Program Application Skills (Projektmanagementprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Foreign language skills (Fremdsprachenkenntnisse)
  - English (Englisch)
- IT project management and consulting skills (IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse)
  - IT consulting (IT-Consulting) (z. B. Creating SLAs (Erstellen von SLAs))
- Customer Support Skills (Kundenbetreuungskenntnisse)
  - Request management (Anfragemanagement)
  - Consulting competence (Beratungskompetenz)
  - Key Account Management (Key Account Management)
  - Customer support in sales (Kundenbetreuung im Vertrieb)
  - Customer Relationship Management (Customer Relationship Management) (z. B. Managing customer relationships (Verwaltung von Kundenbeziehungen), Claim Management (Claim Management), Analysis of customer needs (Analyse von Kundenbedürfnissen), Maintenance of customer relationships (Pflege von Kundenbeziehungen))
- Management skills (Managementkenntnisse)

- Cost management (Kostenmanagement) (z. B. Cost analysis (Kostenanalyse), Calculation of costs (Kostenermittlung))
- Resource management (Ressourcenmanagement) (z. B. Management of human resources (Management personeller Ressourcen), Management of financial resources (Management von Finanzmitteln), Resource Identification (Ressourcenidentifikation))
- Compliance Management (Compliance Management) (z. B. Monitoring in bid management (Monitoring im Bid Management))
- Operational corporate governance (Operative Unternehmensführung) (z. B. Risk Management (Risk-Management))
- Business Development (Business Development) (z. B. Competitive Analysis (Business Development) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)))
- Personnel management skills (Personalmanagement-Kenntnisse)
  - Personnel management (Personalführung)
- Project management skills (Projektmanagement-Kenntnisse)
  - Bid Management (Bid Management (Angebotslegung)) (z. B. Further development of bid management processes (Weiterentwicklung von Bid Management-Prozessen))
  - Project acquisition (Projektakquisition)
  - Project controlling (Projektcontrolling)
  - Project calculation (Projektkalkulation)
  - Technical project management (Technisches Projektmanagement)
  - Contract management (Vertragsmanagement)
  - Project organization (Projektorganisation) (z. B. Project management (Projektverwaltung), Agile project organization (Agile Projektorganisation), Project reporting (Projektberichterstattung), Project management (Projektleitung), Project portfolio management (Projektportfoliomanagement))
- Quality management knowledge (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
  - Quality planning (Qualitätsplanung) (z. B. QM review (QM-Review))
- Accounting knowledge (Rechnungswesen-Kenntnisse)
  - Controlling (Controlling)
  - Financial planning (Finanzplanung) (z. B. Business case calculation (Business Case-Berechnung))
- legal knowledge (Rechtskenntnisse)
  - Public Law (Öffentliches Recht) (z. B. Public procurement law (Vergaberecht))
- processing (Sachbearbeitung)
  - Order processing (Auftragsabwicklung) (z. B. Preparation of offers (Angebotserstellung), Contract processing (Vertragsabwicklung), Offers (Angebotswesen), Control of the contractual service provision (Kontrolle der vertraglichen Leistungserbringung), Quality assurance of tender documents (Qualitätssicherstellung von Ausschreibungsunterlagen), Plausibility check of service descriptions (Plausibilitätsprüfung von Leistungsbeschreibungen), Pre-analysis of tenders (Voranalyse von Ausschreibungen), Tender research and documentation (Ausschreibungsrecherche und -dokumentation), Specification creation (Spezifikationserstellung), RFP (RFP), RFI (RFI), Specification creation (Lastenhefterstellung))
  - Document processing (Dokumentensachbearbeitung) (z. B. Organization of registration documents (Organisation von Zulassungsdokumenten))
- Team management (Teammanagement)
- Sales knowledge (Verkaufskenntnisse)
  - Sales strategies (Verkaufsstrategien) (z. B. Project sale (Projektverkauf))
- Sales knowledge (Vertriebskenntnisse)
  - New customer acquisition (Neukundenakquisition)
  - Distribution of services (Vertrieb von Dienstleistungen)
  - Sales strategies and concepts (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Development of market strategies (Entwicklung von Marktstrategien), Development of sales strategies (Entwicklung von Vertriebsstrategien))

- Lecture and presentation skills (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
  - Holding lectures and presentations (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Holding customer presentations (Abhalten von Kundenpräsentationen))

**General professional skills**

**(Überfachliche berufliche Kompetenzen)**

- Decisiveness (Entscheidungsfreudigkeit)
- Leadership skills (Führungsqualitäten)
- Good appearance (Gutes Auftreten)
- Communication skills (Kommunikationsstärke)
  - Moderation (Moderation) (z. B. Online moderation (Online-Moderation))
- Organizational talent (Organisationstalent)
- Problem solving skills (Problemlösungsfähigkeit)
  - Strategic thinking (Strategisches Denken)
- Sense of responsibility (Verantwortungsbewusstsein)
  - Management responsibility (Führungsverantwortung)
- Numerical understanding (Zahlenverständnis)

**Digital skills according to DigComp**

**(Digitale Kompetenzen nach DigComp)**

1 Basic		2 Independent		3 Advanced		4 Highly specialized	
<p><b>Description:</b> Bid-ManagerInnen sind in der Lage, sowohl alltägliche als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung und Entwicklung, aber auch in der Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation routiniert zu nutzen. Sie können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln und selbstständig digitale Inhalte erstellen und bearbeiten. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.</p>							

**Detailed information on the digital skills  
(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)**

Area of competence	Skill level(s) from ... to ...								Description
	1	2	3	4	5	6	7	8	
0 - Basics, access and digital understanding	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Auftragsmanagement-Software, Projektmanagement-Software, Kostenkalkulationsdatenbanken, Reporting-Software, Qualitätsmanagement-Software) selbstständig und sicher anwenden und auch komplexe und unvorhergesehene Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Handling information and data	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten.
2 - Communication, interaction and collaboration	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und KundInnen und Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Creation, production and publication	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen komplexe digitale Informationen und Daten selbstständig erstellen und in bestehende digitale Tools und Anwendungen einpflegen können.
4 - Security and sustainable use of resources	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie müssen relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln beurteilen können, Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Problem solving, innovation and continued learning	1	2	3	4	5	6	7	8	Bid-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Training, certificates, further education  
(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)**

**Typical qualification levels**

### **(Typische Qualifikationsniveaus)**

- Job with higher vocational school and technical training (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Job in academia (Akademischer Beruf)

### **Apprenticeship**

#### **(Ausbildung)**

#### **BHS - Berufsbildende höhere Schule <sup>nQR<sup>v</sup></sup>**

- Bau, Holz, Gebäudetechnik
- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

#### **Hochschulstudien <sup>nQR<sup>vii</sup></sup> <sup>nQR<sup>viii</sup></sup>**

- Informatik, IT
  - Wirtschaftsinformatik
- Technik, Ingenieurwesen
  - Wirtschaftsingenieurwesen
- Wirtschaft, Recht, Management
  - Allgemeines Management, Business und Public Management
  - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
  - Innovations- und Produktmanagement
  - Internationales Management
  - IT-Management
  - Marketing und Sales

### **Certificates and qualifications (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)**

- Project management training (Projektmanagement-Ausbildung)
  - IPMA certification (IPMA-Zertifizierung)
  - Agile Project Management Certificate (Zertifikat Agiles Projektmanagement)

### **Further education**

#### **(Weiterbildung)**

#### **Fachliche Weiterbildung Vertiefung**

- Betriebswirtschaftliche Analysemethoden
- Controlling
- IT-Projektmanagement
- IT-Prozessanalyse
- Marketingstrategien
- Statistische Methoden
- Technisches Schreiben
- Vertriebsrecht
- Vertriebsstrategien und -konzepte
- Wirtschaftspsychologie

#### **Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven**

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship

### **Bereichsübergreifende Weiterbildung**

- Datensicherheit
- Kundenbetreuung
- Qualitätsmanagement
- Verhandlungsführung
- Vortrags- und Präsentationskenntnisse
- Zeitmanagement

### **Weiterbildungsveranstalter**

- TÜV Austria Akademie [↗](#)
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

### **Knowledge of German according to CEFR**

#### **(Deutschkenntnisse nach GERS)**

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Bid-ManagerInnen kommunizieren persönlich, telefonisch und schriftlich mit auftraggebenden Unternehmen oder Institutionen und erstellen schriftliche Angebote. Sehr gute Deutschkenntnisse sind daher vielfach eine Grundvoraussetzung. In Ausnahmefällen, insbesondere in der internationalen Zusammenarbeit mit Englisch als Arbeitssprache, können auch geringer Deutschkenntnisse ausreichen.

### **Further professional information**

#### **(Weitere Berufsinfos)**

#### **Self-employment**

##### **(Selbstständigkeit)**

Reglementiertes Gewerbe:

- Unternehmensberatung einschließlich der Unternehmensorganisation

#### **Work environment**

##### **(Arbeitsumfeld)**

- Work on screen (Arbeit am Bildschirm)
- Constant contact with people (Ständiger Kontakt mit Menschen)

#### **Competency Questionnaire**

##### **(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)**

This six-digit number has been discontinued; the following six-digit number is its successor: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

#### **Occupational specializations**

##### **(Berufsspezialisierungen)**

Bid and Project Manager (Bid- and Project-ManagerIn)

Bid and Proposal Manager (Bid- and Proposal-ManagerIn)

Bid and Tender Manager (Bid- and Tender-ManagerIn)

Tender Manager (Tender ManagerIn)

Proposal Manager (Proposal-ManagerIn)

Proposal Writer (m / f) (Proposal Writer (m/w))

Bid- and Delivery-ManagerIn (Bid- and Delivery-ManagerIn)

Commercial Bid-ManagerIn (Commercial Bid-ManagerIn)  
Offer-Manager (Offer-ManagerIn)  
Sales Project- Manager (Sales Project-ManagerIn)

Quote & Order Management Specialist (m/f) (Quote & Order Management Specialist (m/w))  
Technical Bid-Manager (Technical Bid-ManagerIn)  
Technical bid engineer (m / w) (Technical Bid Engineer (m/w))

### **Related professions**

#### **(Verwandte Berufe)**

- Order processor (AuftragssachbearbeiterIn)
- Business development manager (Business-Development-ManagerIn)
- IT project manager (IT-ProjektmanagerIn)
- Calculator (KalkulantIn)
- Project manager (ProjektmanagerIn)
- Sales manager (SalesmanagerIn)
- Sales clerk (VerkaufssachbearbeiterIn)
- Sales technician (VertriebstechnikerIn)

### **Allocation to BIS occupational areas and upper groups**

#### **(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)**

Office, marketing, finance, law, safety (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Management, organization (Management, Organisation)
- Business consultancy, business services (Wirtschaftsberatung, Unternehmensdienstleistungen)

### **Trade, logistics, transport (Handel, Logistik, Verkehr)**

- Sales, consultancy, purchasing (Vertrieb, Beratung, Einkauf)



### **Allocation to AMS occupational classification (six-digit)**

#### **(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))**

- 645523 Bid manager (Bid-Manager/-in)

### **Information in the vocational lexicon**

#### **(Informationen im Berufslexikon)**

-  Bid-ManagerIn (Schule)
-  Bid-ManagerIn (Uni/FH/PH)

### **Information in the training compass**

#### **(Informationen im Ausbildungskompass)**

-  Bid manager (Bid-ManagerIn)



The text was automatically translated from German. The German terms are shown in brackets.

THIS SERVICE MAY INCLUDE TRANSLATIONS PROVIDED BY GOOGLE. GOOGLE DISCLAIMS ANY LIABILITY WITH RESPECT TO TRANSLATIONS, EXPRESS OR IMPLIED, INCLUDING ANY LIABILITY FOR ACCURACY, RELIABILITY AND ANY IMPLIED LIABILITY FOR MARKET EFFICIENCY AND DISCLAIMER.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEDLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEDLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN

ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

This job profile was updated on 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)