

## E-Commerce-ManagerIn

Im BIS anzeigen



### Haupttätigkeiten

E-Commerce-ManagerInnen betreuen Online-Shops und Onlinehandelsplattformen. Sie sind das Bindeglied zwischen Kundenservice, Marketing, Logistik, Sales sowie IT. Die konkreten Tätigkeiten sind vielfältig und sowohl von Ausbildung als auch Position im Unternehmen abhängig. E-Commerce-ManagerInnen analysieren das Such- und Kaufverhalten der KundInnen, interpretieren Kennzahlen und Trends. Anhand der Ergebnisse entscheiden sie, welche Maßnahmen gesetzt werden müssen, um den Verkauf zu steigern, die KundInnenzufriedenheit zu erhöhen und um interne Abläufe zu verbessern. Diese Maßnahmen reichen von der Planung von Marketingkampagnen, Entwicklung von Sortiments- und Promotionsstrategien bis hin zu technischen Verbesserungen des Webshops. Sie erstellen auch Social Media-Beiträge oder Newsletter, nehmen Online-Bestellungen von KundInnen auf und sorgen für die zeitgerechte und vollständige Auslieferung bestellter Waren. Darüber hinaus aktualisieren sie die Preise und Produkte in Webshops.

### Einkommen

E-Commerce-ManagerInnen verdienen ab 1.940 Euro bis 3.110 Euro brutto pro Monat.


Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen:

- Beruf mit Lehrausbildung: 1.940 bis 2.050 Euro brutto
- Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 1.940 bis 2.270 Euro brutto
- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.200 bis 2.570 Euro brutto
- Akademischer Beruf: 2.500 bis 3.110 Euro brutto

### Beschäftigungsmöglichkeiten

E-Commerce-ManagerInnen arbeiten in Versand- und Onlinehandelsunternehmen. Weiters arbeiten sie in Einzel- und Großhandelsunternehmen, Banken, Versicherungen und anderen Dienstleistungsbetrieben mit Online-Verkauf bzw. Online-Services.

### Aktuelle Stellenangebote

.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): **34**  zum AMS-eJob-Room

### In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen

- Anwendung von Shopmanagementsystemen
- B2B-Strategien
- B2C-Strategien
- Customer Journey Mapping
- Customer Relationship Management
- E-Commerce-Software
- Erstellung von Online-Warenkatalogen
- Google Analytics
- Online-Marketing
- Online-Vertrieb
- Onsite-Kampagnen
- SEA
- SEO
- Warenwirtschaftssoftware
- Webanalyse

### Weitere berufliche Kompetenzen

### **Berufliche Basiskompetenzen**

- E-Commerce-Kenntnisse
- Online-Marketing
- Online-Vertrieb
- Webanalyse

### **Fachliche berufliche Kompetenzen**

- Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse
  - Branchenübergreifende Unternehmenssoftware (z. B. Warenwirtschaftssoftware)
- Betriebswirtschaftskenntnisse
  - Kalkulation
- Büro- und Verwaltungskenntnisse
  - Administrative Bürotätigkeiten (z. B. Datenpflege-Grundkenntnisse)
- Datenbankkenntnisse
  - Datenbankadministration
- E-Commerce-Kenntnisse
  - Betreuung von Webshops
  - Entwicklung von E-Commerce-Strategien
  - Elektronische Dienstleistungen in Branchen (z. B. E-Logistics)
  - E-Commerce-Software (z. B. Magento, E-Procurement Tools)
  - E-Commerce-Geschäftsmodelle (z. B. Omnichannel-Geschäftsmodell)
- EDV-Anwendungskenntnisse
  - Bürosoftware-Anwendungskenntnisse (z. B. Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse, Textverarbeitungsprogramme-Anwendungskenntnisse, Datenbankprogramme-Anwendungskenntnisse, Atlassian Confluence, Slack)
  - Datenspeicherungskenntnisse
  - Internet-Anwendungskenntnisse (z. B. Content-Management-Systeme-Anwendungskenntnisse)
  - Datenpflege (z. B. Datenerfassung, Stammdatenpflege)
- Einkaufskenntnisse
  - Materialeinkauf
- IT-Projektmanagement- und Consultingkenntnisse
  - IT-Projektmanagement (z. B. JIRA)
- Kundenbetreuungskenntnisse
  - Customer Relationship Management (z. B. Customer-Experience-Management)
  - Beschwerdemanagement (z. B. Reklamationsbearbeitung)
- Logistikkenntnisse
  - Materialwirtschaft (z. B. Bestellwesen, Disposition)
  - Lagerwirtschaft (z. B. Warenübernahme, Lagerbestandskontrolle, Lagerhaltung)
- Managementkenntnisse
  - Strategische Unternehmensführung (z. B. Marktorientierung, Key-Performance-Indikatoren)
- Marketingkenntnisse
  - Online-Marketing (z. B. Erstellung von Newslettern, Web-Analytics-Tools, Online-Marketingkampagnen, Conversion-Optimierung, Keyword-Definition, Aufbereitung von Webseiten-Zugriffsstatistiken, SEM, SEO, Webanalyse, Google Analytics, Social Media Marketing)
  - Inbound Marketing (z. B. Onsite Content Management)
- Multimediakenntnisse
  - Webdesign (z. B. UX-Design, Gestaltung von Onlineshops, Customer Journey Mapping)
- Rechtskenntnisse
  - Wirtschaftsrecht (z. B. Logistikrecht)
- SAP-Kenntnisse
  - SAP-Module (z. B. SAP SD Verkauf und Verkaufslogistik)

- Verkaufskennntnisse
  - Verkaufsadministration
  - Verkaufsstrategien (z. B. B2C-Strategien, B2B-Strategien)
  - Kundenservice (z. B. Social-Media-Kundenservice, Beratung von KundInnen im Webshop)
- Vertriebskennntnisse
  - Online-Vertrieb

**Überfachliche berufliche Kompetenzen**

- Analytische Fähigkeiten
- IT-Affinität
- Kaufmännisches Verständnis
- Kommunikationsstärke
  - Verhandlungsstärke
- Kundenorientierung
- Medienkompetenz
  - Informationskompetenz
- Verkaufstalent

**Digitale Kompetenzen nach DigComp**

1 Grundlegend		2 Selbstständig		3 Fortgeschritten		4 Hoch spezialisiert	
<p><b>Beschreibung:</b> E-Commerce-ManagerInnen müssen den Umgang sowohl mit alltäglichen als auch berufspezifischen Softwarelösungen und digitale Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation, Kooperation sowie Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und können diese in ihrem Arbeitsalltag einhalten.</p>							

## Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen

Kompetenzbereich	Kompetenzstufe(n) von ... bis ...								Beschreibung
0 - Grundlagen, Zugang und digitales Verständnis	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Content-Management-Systeme, Interaktive Verkaufsassistenten, Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen Aufgaben selbstständig und sicher anwenden können.
1 - Umgang mit Informationen und Daten	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können, aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Empfehlungen ableiten und in ihrer Arbeit umsetzen.
2 - Kommunikation, Interaktion und Zusammenarbeit	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen verwenden digitale Tools und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit mit KollegInnen und zur Dokumentation auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Kreation, Produktion und Publikation	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen müssen umfangreiche und neue digitale Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende und neu entwickelte digitale Anwendungen einarbeiten können.
4 - Sicherheit und nachhaltige Ressourcennutzung	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken (beispielsweise im Umgang mit KundInnendaten) entdecken.
5 - Problemlösung, Innovation und Weiterlernen	1	2	3	4	5	6	7	8	E-Commerce-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehlerquellen und Problembereiche erkennen und diese auch selbstständig beheben können. Sie sollten selbstständig eigene digitale Kompetenzlücken erkennen und Schritte zur Behebung setzen können.

## Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung

### Typische Qualifikationsniveaus

- Beruf mit Lehrausbildung
- Beruf mit mittlerer beruflicher Schul- und Fachausbildung
- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung
- Akademischer Beruf

### Ausbildung

Lehre **NQR**<sup>IV</sup>

- E-Commerce-Kaufmann/-frau

#### **BMS - Berufsbildende mittlere Schule NQR<sup>IV</sup>**

- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

#### **BHS - Berufsbildende höhere Schule NQR<sup>V</sup>**

- Elektrotechnik, Informationstechnologie, Mechatronik
- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

#### **Hochschulstudien NQR<sup>VII</sup> NQR<sup>VIII</sup>**

- Informatik, IT
  - Informatik, Computer- und Datenwissenschaften
- Medien, Design, Kunst, Kommunikation
  - Kommunikation und Informationsdesign
- Wirtschaft, Recht, Management
  - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
  - Handel, Logistik- und Transportmanagement
  - Internationales Management
  - Marketing und Sales

#### **Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse**

- Ausbildungen im Bereich Verkauf
  - Diplom Lehrgang Verkaufsmanagement
- Ausbildungen im Einkauf
  - Certified Process and Project Manager in Procurement (m/w)
  - Certified Professional Purchasing Expert (m/w)
- Management-Ausbildungen
  - Ausbildung zum/zur Betriebs- und ProduktionsleiterIn
- Marketing-Ausbildungen
  - Zertifikat E-Commerce und Social Media ExpertIn

#### **Weiterbildung**

##### **Fachliche Weiterbildung Vertiefung**

- Advanced Analytics
- Beschaffungscontrolling
- Big Data Analytics-Tools
- Data Mining
- Datenbank- und Datenbankabfragesprachen
- Datenschutz-Compliance
- Markenweiterentwicklung
- Produktstrategie
- Softwareprogrammierung
- Statistische Methoden
- Strategischer Einkauf
- Vertriebsrecht
- Webseiten-Optimierung
- Werberecht
- Digital Campaigning

### **Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven**

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe

### **Bereichsübergreifende Weiterbildung**

- Content Marketing
- Datensicherheitskenntnisse
- Fremdsprachen
- Qualitätsmanagement
- SAP Vertriebslogistik
- Verhandlungsführung

### **Weiterbildungsveranstalter**

- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

### **Deutschkenntnisse nach GERS**

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Im E-Commerce-Management stellen sich umfangreiche schriftliche und mündliche Anforderungen an die Deutschkenntnisse. E-Commerce-ManagerInnen planen Arbeitsprozesse, leiten Besprechungen und erstellen selbst unterschiedliche schriftliche Unterlagen wie Konzepte, Berichte und führen Präsentationen durch. Die innerbetriebliche Kommunikation, Kontakte zu Medien, Geschäftspartnern, AuftragnehmerInnen usw., aber auch die Führung der eigenen Abteilung erfordern jedenfalls sehr gute Sprachkenntnisse.

### **Weitere Berufsinfos**

#### **Selbstständigkeit**

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

#### **Arbeitsumfeld**

- Arbeit am Bildschirm
- Arbeit unter Zeitdruck
- Personalverantwortung

#### **Berufsspezialisierungen**

Assistant E-Commerce Manager (m/w)  
E-Commerce-Kaufmann/-frau

Digitale HändlerIn  
E-Commerce-HändlerIn  
Online-HändlerIn

E-Commerce-Consultant (m/w)

E-Commerce-Coordinator (m/w)

E-Commerce-MitarbeiterIn

E-Commerce-SpezialistIn

E-LogistikerIn

E-Business-Key-Account-ManagerIn

Online Shop-ManagerIn

E-Commerce-DeveloperIn im Verkaufsmanagement

Online-VerkäuferIn

Customer Experience Designer (m/w)  
DesignmanagerIn im Bereich E-Commerce

E-Commerce Payment Manager (m/w)

E-Commerce-SortimentmanagerIn  
E-Commerce Category Manager (m/w)

VertriebsmanagerIn für E-Commerce

Conversion Manager (m/w)  
E-Commerce Operations Manager (m/w)

#### **Verwandte Berufe**

- Betriebs- und UnternehmensleiterIn
- Betriebslogistikkaufmann/-frau
- Business-Development-ManagerIn
- Category-ManagerIn
- Customer-Relationship-ManagerIn
- EinkäuferIn
- Großhandelskaufmann/-frau
- IT-ProjektmanagerIn
- MarketingmanagerIn
- SalesmanagerIn
- Social-Media-ManagerIn
- VerkaufssachbearbeiterIn
- WirtschaftsinformatikerIn

#### **Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen**

Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit

- Marketing, Werbung, Public Relations




#### **Handel, Logistik, Verkehr**

- Einzel-, Groß- und Online-Handel
- Vertrieb, Beratung, Einkauf


#### **Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller)**

- 760166 E-Commerce-Manager/in
- 780148 E-Commerce-Kaufmann/-frau
- 7801A3 E-Commerce-Kaufmann/-frau

#### **Informationen im Berufslexikon**

-  E-Commerce-Kaufmann/-frau (Lehre)
-  E-Commerce-ManagerIn (Schule)
-  E-Commerce-ManagerIn (Uni/FH/PH)

### Informationen im Ausbildungskompass

-  E-Commerce-ManagerIn

Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 11. Februar 2025.