

## Менеджер з розвитку бізнесу (м/ж) (Business-Development-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



### Основні види діяльності (Haupttätigkeiten)

Менеджери з розвитку бізнесу мають справу з новими бізнес-сферами та продуктами, щоб забезпечити або розширити існуючі частки ринку своєї компанії. Ваше головне завдання – стратегічний та операційний розвиток компанії. Серед іншого, ви також відповідаєте за розвиток нових ринків збуту для існуючих і нових продуктів і послуг. Аналіз ринку та потреб також є частиною її завдань, як і створення бізнес-планів. Крім того, вони спостерігають за змінами в продажах і дистрибуції компанії, виявляють і залучають нових клієнтів і беруться за налагодження відносин. У співпраці з керівництвом вони розробляють ринкові концепції та визначають цінову політику. Ви використовуєте такі бізнес-інструменти, як: B. SWOT аналіз для визначення відповідних корпоративних стратегій.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager setzen sich mit neuen Geschäftsfeldern und Produkten auseinander, um die bestehenden Marktanteile ihres Unternehmens zu sichern oder zu erweitern. Ihre Hauptaufgabe ist die strategische und operative Weiterentwicklung eines Unternehmens. Sie sind u. a. auch für die Erschließung neuer Absatzmärkte für bestehende und neue Produkte sowie Serviceleistungen zuständig. Markt- und Bedarfsanalysen gehören ebenso zu ihren Aufgaben wie die Erstellung von Businessplänen. Darüber hinaus beobachten sie die Veränderungen im Verkauf und Vertrieb von Unternehmen, identifizieren und gewinnen neue Kundinnen und Kunden und übernehmen den Beziehungsaufbau. Im Verbund mit der Geschäftsleitung erarbeiten sie Marktkonzepte und legen die Preispolitik fest. Sie nutzen Business-Tools wie z. B. SWOT-Analysen zur Festlegung passender Unternehmensstrategien.

### Дохід (Einkommen)

Менеджер з розвитку бізнесу (м/ж) заробляє від 2.470 до 4.280 євро брутто на місяць (Business-Development-ManagerInnen verdienen ab 2.470 bis 4.280 Euro brutto pro Monat).

Залежно від рівня кваліфікації стартовий оклад також може бути вищим (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Професія з вищою професійно-технічною освітою : від 2.470 до 3.400 євро брутто (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.400 Euro brutto)
- Академічна професія : від 2.800 до 4.280 євро брутто (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.280 Euro brutto)


### Можливості працевлаштування (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Менеджери з розвитку бізнесу працюють у великих компаніях у різноманітних галузях, особливо в секторі B2B, але також у стартапах: промислових, комерційних і комерційних компаніях, а також банках, страхових компаніях, технологічних компаніях, транспортних та інших сервісних компаніях. Крім того, вони також працюють у державних компаніях або працюють самостійно.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager werden in Großbetrieben verschiedenster Branchen, insbesondere im B2B-Bereich aber auch in Start-ups, beschäftigt: Industrie-, Gewerbe- und Handelsbetriebe sowie Banken, Versicherungen, Technologieunternehmen, Verkehrs- und sonstige Dienstleistungsbetriebe. Darüber hinaus werden sie auch in Staatsbetrieben beschäftigt oder arbeiten selbstständig.

### Актуальні вакансії

### **(Aktuelle Stellenangebote)**

... в онлайн-сервісі працевлаштування AMS (eJob-Room): (... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): ) [32](#)  до кімнати електронних вакансій AMS ( zum AMS-eJob-Room)

### **Професійні навички, запитувані в оголошеннях (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)**

- Звітність (Berichtswesen)
- Оцінка ринків збуту (Bewertung von Absatzmärkten)
- Управління відносинами з клієнтами (Customer Relationship Management)
- Підприємництво (Entrepreneurship)
- Створення маркетингових планів (Erstellung von Marketingplänen)
- Комерційне розуміння (Kaufmännisches Verständnis)
- Обслуговування клієнтів у сфері продажів (Kundenbetreuung im Vertrieb)
- Аналіз ринку (Marktanalysen)
- Розрахунок прогнозу (Prognoserechnung)
- Організація проекту (Projektorganisation)
- Управління процесами (Prozessmanagement)
- Стратегії соціальних мереж (Social Media-Strategien)
- Аналіз тенденцій (Trendanalyse)
- Стратегії та концепції продажів (Vertriebsstrategien und -konzepte)

### **Інші професійні навички (Weitere berufliche Kompetenzen)**

#### **Базові професійні навички (Berufliche Basiskompetenzen)**

- Розвиток бізнесу (Business Development)
- Аналіз ринку (Marktanalysen)
- Розрахунок прогнозу (Prognoserechnung)
- Навички продажів (Vertriebskenntnisse)

#### **Технічні професійні навички (Fachliche berufliche Kompetenzen)**

- Знання програмного забезпечення бізнес-додатків (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
  - Спеціальне програмне забезпечення для бізнесу (Branchenspezifische Unternehmenssoftware) (z. B. Торгівля програмним забезпеченням для бізнесу (Unternehmenssoftware Handel))
  - Міжгалузеве програмне забезпечення для бізнесу (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Інформаційні системи продукції (Produktinformationssysteme))
- Знання бізнесу (Betriebswirtschaftskenntnisse)
  - Розрахунок прогнозу (Prognoserechnung) (z. B. Прогноз продажів (Absatzprognose), Прогноз розвитку продукту (Produktentwicklungsprognose))
  - Методи бізнес-аналізу (Betriebswirtschaftliche Analysemethoden) (z. B. Написання звітів про аналізи (Reports zu Analysen schreiben), Звітність (Berichtswesen), Аналіз тенденцій (Trendanalyse))
  - Розрахунок (Kalkulation) (z. B. Цінова політика (Preispolitik))
- Навички електронної комерції (E-Commerce-Kenntnisse)
  - Mcommerce (M-Commerce)
  - Програмне забезпечення для електронної комерції (E-Commerce-Software) (z. B. Magento (Magento), Salesforce (Salesforce))
- Знання застосування ІТ (EDV-Anwendungskenntnisse)
  - Знання офісного програмного забезпечення (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Навички

- роботи з електронними таблицями (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse))
  - Знання Інтернет-додатків (Internet-Anwendungskenntnisse) (з. В. Знання програми WordPress (WordPress-Anwendungskenntnisse))
- Знання іноземних мов (Fremdsprachenkenntnisse)
  - Англійська (Englisch)
- Навички підтримки клієнтів (Kundenbetreuungskennntnisse)
  - Управління відносинами з клієнтами (Customer Relationship Management)
- Навички управління (Managementkenntnisse)
  - Управління продуктом (Produktmanagement) (з. В. Стратегія продукту (Produktstrategie))
  - Розвиток бізнесу (Business Development) (з. В. Створення бізнес-планів (Erstellung von Businessplänen), Розробка бізнес-моделей (Entwicklung von Geschäftsmodellen), Конкурентний аналіз (розвиток бізнесу) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)), Створення дорожніх карт розвитку бізнесу (Erstellung von Business Development Roadmaps), Оцінка ринків збуту (Bewertung von Absatzmärkten), Визнання розвитку ринку (Erkennung von Marktentwicklungen), Розробка корпоративної стратегії (Entwicklung einer Unternehmensstrategie))
  - Управління відносинами (Beziehungsmanagement) (з. В. Підтримка відносин (Beziehungspflege))
  - Стратегічне управління (Strategische Unternehmensführung) (з. В. Інноваційний менеджмент (Innovationsmanagement), Внутрішні корпоративні комунікації (Interne Unternehmenskommunikation), SWOT-аналіз (SWOT-Analyse), Зовнішні корпоративні комунікації (Externe Unternehmenskommunikation), Ключові показники ефективності (Key-Performance-Indikatoren))
  - Оперативне управління (Operative Unternehmensführung) (з. В. Моделювання бізнес-процесів (Geschäftsprozessmodellierung))
- Маркетингові навички (Marketingkenntnisse)
  - Маркетингові стратегії (Marketingstrategien)
  - Бренд-менеджмент (Markenführung) (з. В. Розвиток бренду (Markenweiterentwicklung), Комунікація бренду (Markenkommunikation), Стратегія бренду (Markenstrategie))
  - Дослідження ринку (Marktforschung) (з. В. Аналіз конкурентів (Konkurrenzanalyse), Аналіз ринку (Marktanalysen))
- Навички управління проектами (Projektmanagement-Kenntnisse)
  - Інструменти управління проектами (Projektmanagement-Tools) (з. В. Проведення аналізу здійсненності (Durchführung von Machbarkeitsanalysen))
  - Організація проекту (Projektorganisation) (з. В. Управління проектами (Projektverwaltung), Управління проектами (Projektleitung))
- Знання з управління якістю (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
  - CIP - процес постійного вдосконалення (KVP - Kontinuierlicher Verbesserungsprozess)
  - Методи управління якістю (Qualitätsmanagement-Methoden) (з. В. А/В тестування (A/B-Test))
- Знання бухгалтерського обліку (Rechnungswesen-Kenntnisse)
  - Фінансове планування (Finanzplanung) (з. В. Бюджетування (Budgetierung))
- юридичні знання (Rechtskenntnisse)
  - Господарське право (Wirtschaftsrecht) (з. В. Закон про рекламу (Werberecht))
  - Право інтелектуальної власності (Immaterialgüterrecht) (з. В. Закон про товарні знаки (Markenrecht))
- Знання статистики (Statistikkenntnisse)
  - Генерація статистики (Statistikerstellung) (з. В. Створення зведених таблиць (Erstellung von Pivot-Tabellen))
  - Статистичні програми (Statistik-Anwendungen) (з. В. Статистика продажів (Verkaufsstatistik))
- Керівництво командою (Teammanagement)
- Створення та редагування тексту (Texterstellung und -bearbeitung)
  - Створення журналів (Erstellung von Protokollen)
- Бізнес та податкові консультації (Unternehmens- und Steuerberatung)
  - Бізнес-консалтинг (Unternehmensberatung) (з. В. Стратегічний консалтинг (Strategische Beratung))

- Навички продажів (Vertriebskenntnisse)
  - Залучення нових клієнтів (Neukundenakquisition)
  - Розповсюдження послуг (Vertrieb von Dienstleistungen)
  - Реалізація продукції (Vertrieb von Produkten)
  - Стратегії та концепції продажів (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. зростання злом (Growth Hacking))
- Лекційні та презентаційні навички (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
  - Створення презентаційних документів (Erstellung von Präsentationsunterlagen)
  - Техніка лекції та презентації (Vortrags- und Präsentationstechnik)
  - Проведення лекцій та презентацій (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Проведення презентацій для клієнтів (Abhalten von Kundenpräsentationen), Проведення онлайн-презентацій (Abhalten von Online-Präsentationen))

### Передача професійних навичок

#### (Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Аналітичні здібності (Analytische Fähigkeiten)
- Лідерські якості (Führungsqualitäten)
- Міцність зв'язку (Kommunikationsstärke)
- Здатність розв'язувати задачі (Problemlösungsfähigkeit)
  - Стратегічне мислення (Strategisches Denken)
- Готовність подорожувати (Reisebereitschaft)
- Числове розуміння (Zahlenverständnis)
- Орієнтація на майбутнє (Zukunftsorientierung)

### Цифрові навички згідно з DigComp

#### (Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Основний		2 Незалежні		3 Розширений		4 Високоспеціалізовані	
<p><b>Опис:</b>Business-Development-ManagerInnen sind in der Lage sowohl alltägliche als auch komplexe berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung, Entwicklung und Produktion sowie in der Kommunikation, Zusammenarbeit, Recherche und Dokumentation routiniert zu nutzen und zu bedienen. Sie erkennen selbstständig Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften, können diese einhalten und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.</p>							

### Детальна інформація про цифрові навички

#### (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Сфера компетенції	Рівень(и) навичок від ... до ...	Опис

Сфера компетенції	Рівень(и) навичок від ... до ...								Опис
	1	2	3	4	5	6	7	8	
0 - Основи, доступ і цифрове розуміння									Business-Development-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen (z. B. Projekt- und Prozessmanagementsysteme, Business Intelligence, KI-Anwendungen, Datenanalysetools) und Geräte selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe, unvorhergesehene und neue Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Обробка інформації та даних									Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Strategien ableiten.
2 - Спілкування, взаємодія та співпраця									Business-Development-ManagerInnen verwenden digitale Geräte und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und Kundinnen und Kunden auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Створення, виготовлення та публікація									Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende und neue digitale Informationen und Daten selbstständig erfassen und in digitale Geräte und Anwendungen einpflegen können.
4 - Безпека та стале використання ресурсів									Business-Development-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie beurteilen die für den jeweiligen Anlassfall relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln und arbeiten an der Entwicklung geeigneter Maßnahmen zur Datensicherheit mit. Sie müssen zudem Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Вирішення проблем, інновації та безперервне навчання									Business-Development-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

**Навчання, сертифікати, підвищення кваліфікації**

## (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

### Типові рівні кваліфікації

#### (Typische Qualifikationsniveaus)

- Професія з вищою професійно-технічною освітою (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Академічна професія (Akademischer Beruf)

### Освіта

#### (Ausbildung)

#### BHS - Berufsbildende höhere Schule [nQR<sup>v</sup>](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

#### Hochschulstudien [nQR<sup>vii</sup>](#) [nQR<sup>viii</sup>](#)

- Wirtschaft, Recht, Management
  - Allgemeines Management, Business und Public Management
  - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
  - Internationales Management
  - Unternehmensführung und Entrepreneurship

#### Сертифікати та ступені підготовки (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Навчання управлінських кадрів (Management-Ausbildungen)
  - Навчання для отримання академічної кваліфікації торгового менеджера (Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn)

### Неперервна освіта

#### (Weiterbildung)

#### Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Berichtswesen
- Controlling und Finanzplanung
- Customer Relationship Management
- Exportmanagement
- Innovationsmanagement
- Kennzahlensysteme
- Marketing
- Marktforschung
- Organisationsentwicklung
- Prozessmanagement
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Veränderungsmanagement
- Wirtschaftsrecht

#### Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Projektmanagement-Ausbildung
- Zertifikat ITIL 4 Specialist: Business Relationship Management (BRM)
- Hochschulstudien - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
- Hochschulstudien - Allgemeines Management, Business und Public Management
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

### **Bereichsübergreifende Weiterbildung**

- Betriebswirtschaftssoftware
- Entrepreneurship
- Fremdsprachen
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Vortrags- und Präsentationstechnik
- Zeitmanagement

### **Weiterbildungsveranstalter**

- Betriebsinterne Schulungen
- Verband Österreichischer Wirtschaftsakademiker [↗](#)
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

### **Знання німецької мови згідно CEFR**

#### **(Deutschkenntnisse nach GERS)**

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt in der Ermittlung von Marktchancen und der Entwicklung sowie Weiterentwicklung von Produkten und Dienstleistungen. Dafür muss mit unterschiedlichsten Personengruppen (etwa Geschäftsführung, Marketing, B2B-Bereich) sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich kommuniziert werden. Es werden Konzepte zur Marktbeobachtung erstellt, Analysen und Berichte ausgearbeitet und im Unternehmen besprochen. Zudem sind technische Informationen zu Produkten und Dienstleistungen fachkundig zu vermitteln. Dafür sind weitgehend kompetente Deutschkenntnisse erforderlich.

### **Додаткова інформація про роботу (Weitere Berufsinfos)**

#### **Робоче середовище**

##### **(Arbeitsumfeld)**

- Незалежне від місця розташування робоче місце (Ortsunabhängiger Arbeitsplatz)

#### **Професійні спеціальності**

##### **(Berufsspezialisierungen)**

Менеджер з розвитку бізнесу з управління продуктами (Business Development-ManagerIn im Produktmanagement)

Менеджер з розвитку бізнесу Digital Solutions (Business Development-ManagerIn Digital Solutions)

Менеджер з розвитку бізнесу для автономного водіння (Business Development-ManagerIn für Autonomes Fahren)

Менеджер з розвитку бізнесу хмарних рішень (Business Development-ManagerIn für Cloud Lösungen)

Менеджер з розвитку бізнесу електронної комерції (Business Development-ManagerIn für E-Commerce)

Менеджер з розвитку бізнесу мобільного зв'язку та 5G (Business Development-ManagerIn für Mobilfunk und 5G)

Менеджер з розвитку бізнесу у сфері розвитку цифрового бізнесу (Business Development-ManagerIn im Bereich Digitale Geschäftsentwicklung)

Менеджер з розвитку бізнесу в IT-галузі (Business Development-ManagerIn in der IT-Branche)

Менеджер з розвитку бізнесу в логістиці та ланцюзі поставок (Business Development-ManagerIn im

Bereich Logistics und Supply Chain)

Менеджер з розвитку бізнесу в галузі логістики (Business Development-ManagerIn in der Logistikbranche)

Менеджер з розвитку бізнесу CRM/Маркетинг (Business Development-ManagerIn für CRM/Marketing)

Менеджер з розвитку бізнесу з управління продажами (Business Development-ManagerIn für Salesmanagement)

Менеджер з розвитку бізнесу в індустрії маркетингу (Business Development-ManagerIn in der Marketingbranche)

Менеджер з розвитку бізнесу у фінансовому секторі (Business Development-ManagerIn im Finanzbereich)

Менеджер з розвитку бізнесу в страховій галузі (Business Development-ManagerIn in der Versicherungsbranche)

Менеджер з розвитку бізнесу з питань етичного розвитку (Business Development ManagerIn für ethische Entwicklung)

Менеджер з розвитку бізнесу в хімічному секторі (Business Development-ManagerIn im Chemie-Bereich)

Менеджер з розвитку бізнесу в державних і державних службах (Business Development-ManagerIn im Bereich Government and Public Services)

Менеджер з розвитку бізнесу в міжнародному розвитку бізнесу (Business Development-ManagerIn im Bereich Internationale Geschäftsentwicklung)

Менеджер з розвитку бізнесу в секторі FMCG (Business Development-ManagerIn im Bereich FMCG)

Менеджер з розвитку бізнесу медичних технологій (Business Development-ManagerIn für Medizintechnik)

Reporting Analyst (m/f) in Business Development (Reporting Analyst (m/w) im Bereich Business Development)

Фінансовий менеджер у сфері розвитку бізнесу (FinanzmanagerIn im Bereich Business Development)

Менеджер з ціноутворення (м/ж) (Pricing Manager (m/w))

Product Manager Finance (м/ж) (Product Manager Finanzbereich (m/w))

Global Export Scout (м/ж) (Global-Export-Scout (m/w))

### **Суміжні професії**

#### **(Verwandte Berufe)**

- Спеціаліст з економіки і організації підприємства (м/ж) (BetriebswirtIn)
- Менеджер з тендерних заявок (м/ж) (Bid-ManagerIn)
- Категорійний менеджер (м/ж) (Category-ManagerIn)
- Менеджер з електронної комерції (м/ж) (E-Commerce-ManagerIn)
- Менеджер ІТ-проектів (м/ж) (IT-ProjektmanagerIn)
- Менеджер по роботі з ключовими клієнтами (м/ж) (Key-Account-ManagerIn)
- Менеджер з маркетингу (м/ж) (MarketingmanagerIn)
- Операційний менеджер (Operations ManagerIn)
- Менеджер з продукту (м/ж) (ProduktmanagerIn)
- Керівник проекту (м/ж) (ProjektmanagerIn)
- Менеджер з продажу (м/ж) (SalesmanagerIn)
- Консультант з управління (м/ж) (UnternehmensberaterIn)
- Економіст (м/ж) (WirtschaftswissenschaftlerIn)

### Розподіл у BIS професійних зон та верхніх груп

#### (Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

#### Офіс, Маркетинг, Фінанси, Юридична, Безпека (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- управління, організація (Management, Organisation)
- Маркетинг, реклама, зв'язки з громадськістю (Marketing, Werbung, Public Relations)

#### торгівля, логістика, транспорт (Handel, Logistik, Verkehr)

- Продажі, консультації, закупівлі (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

### Віднесення до класифікації професій AMS (шість цифр)

#### (Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 756820 Менеджер з розвитку бізнесу (Business Development Manager/in)


### Інформація у професійному словнику

#### (Informationen im Berufslexikon)

-  Business-Development-ManagerIn (Uni/FH/PH)

### Інформація в навчальному компасі

#### (Informationen im Ausbildungskompass)

-  Менеджер з розвитку бізнесу (м/ж) (Business-Development-ManagerIn)

### powered by Google Translate

Текст був автоматично перекладений з німецької. Німецькі терміни вказані в дужках.

ЦЯ ПОСЛУГА МОЖЕ МІСТИТИ ПЕРЕКЛАДИ, НАДАНІ GOOGLE. GOOGLE ВІДМОВЛЯЄТЬСЯ ВСІХ ГАРАНТІЙ, ЯВНИХ ЧИ НЕПРЯМАЮЧИХ, ЩОДО ПЕРЕКЛАДОВ, ВКЛЮЧАЮЧИ БУДЬ-ЯКІ ГАРАНТІЇ ТОЧНОСТІ, НАДІЙНОСТІ ТА БУДЬ-ЯКИХ НЕПРЯМАХ ГАРАНТІЙ ПРОДАЖНОСТІ, ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ТА ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ ДЛЯ N.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEDLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEDLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEDLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Цей професійний профіль було оновлено 01. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 01. November 2025.)