

Manager Dezvoltare Afaceri (Business-Development-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Activități principale (Haupttätigkeiten)

Managerii de dezvoltare a afacerilor se ocupă de noi domenii de afaceri și produse pentru a-și asigura sau extinde cotele de piață existente ale companiei. Sarcina ta principală este dezvoltarea strategică și operațională a unei companii. Printre altele, sunteți responsabil și pentru dezvoltarea de noi piețe de vânzare pentru produse și servicii existente și noi. Analizele pieței și a nevoilor fac și ele parte din sarcinile ei, la fel ca și crearea de planuri de afaceri. În plus, ei observă schimbări în vânzările și distribuția companiilor, identifică și achiziționează noi clienți și își asumă construirea de relații. În colaborare cu managementul, ei dezvoltă concepte de piață și determină politica de prețuri. Utilizați instrumente de afaceri precum: B. Analize SWOT pentru a determina strategiile corporative adecvate.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager setzen sich mit neuen Geschäftsfeldern und Produkten auseinander, um die bestehenden Marktanteile ihres Unternehmens zu sichern oder zu erweitern. Ihre Hauptaufgabe ist die strategische und operative Weiterentwicklung eines Unternehmens. Sie sind u. a. auch für die Erschließung neuer Absatzmärkte für bestehende und neue Produkte sowie Serviceleistungen zuständig. Markt- und Bedarfsanalysen gehören ebenso zu ihren Aufgaben wie die Erstellung von Businessplänen. Darüber hinaus beobachten sie die Veränderungen im Verkauf und Vertrieb von Unternehmen, identifizieren und gewinnen neue Kundinnen und Kunden und übernehmen den Beziehungsaufbau. Im Verbund mit der Geschäftsleitung erarbeiten sie Marktkonzepte und legen die Preispolitik fest. Sie nutzen Business-Tools wie z. B. SWOT-Analysen zur Festlegung passender Unternehmensstrategien.

Venituri (Einkommen)

Manager Dezvoltare Afaceri câștigă între 2.470 și 4.280 euro brut pe lună (Business-Development-ManagerInnen verdienen ab 2.470 bis 4.280 Euro brutto pro Monat).

În funcție de nivelul de calificare, salariul de pornire poate fi mai mare (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică : 2.470 până la 3.400 euro brut (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.400 Euro brutto)
- Ocupația academică : 2.800 până la 4.280 euro brut (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.280 Euro brutto)

Oportunități de angajare (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Managerii de dezvoltare a afacerilor sunt angajați în companii mari dintr-o gamă largă de industrii, în special în sectorul B2B, dar și în start-up-uri: companii industriale, comerciale și comerciale, precum și bănci, companii de asigurări, companii de tehnologie, transport și alte companii de servicii. În plus, sunt angajați și în companii de stat sau lucrează independent.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager werden in Großbetrieben verschiedenster Branchen, insbesondere im B2B-Bereich aber auch in Start-ups, beschäftigt: Industrie-, Gewerbe- und Handelsbetriebe sowie Banken, Versicherungen, Technologieunternehmen, Verkehrs- und sonstige Dienstleistungsbetriebe. Darüber hinaus werden sie auch in Staatsbetrieben beschäftigt oder arbeiten selbstständig.

Posturi vacante curente

(Aktuelle Stellenangebote)

.... în serviciul online de plasare a locurilor de muncă AMS (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)35  către camera eJob AMS (zum AMS-eJob-Room)

Abilități profesionale necesare în reclame

(In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Raportare (Berichtswesen)
- Evaluarea piețelor de vânzare (Bewertung von Absatzmärkten)
- Managementul relației cu clienții (Customer Relationship Management)
- Antreprenoriat (Entrepreneurship)
- Crearea planurilor de marketing (Erstellung von Marketingplänen)
- Înțelegere comercială (Kaufmännisches Verständnis)
- Serviciu clienți în vânzări (Kundenbetreuung im Vertrieb)
- Analiza pieței (Marktanalysen)
- Calculul prognozei (Prognoserechnung)
- Organizarea proiectului (Projektorganisation)
- Managementul proceselor (Prozessmanagement)
- Strategii de socializare (Social Media-Strategien)
- Analiza tendințelor (Trendanalyse)
- Strategii și concepte de vânzare (Vertriebsstrategien und -konzepte)

Alte competențe profesionale

(Weitere berufliche Kompetenzen)

Competențe profesionale de bază

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Dezvoltarea afacerilor (Business Development)
- Analiza pieței (Marktanalysen)
- Calculul prognozei (Prognoserechnung)
- Cunoștințe privind vânzările (Vertriebskenntnisse)

Competențe profesionale tehnice

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Cunoștințe despre software pentru aplicații comerciale (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Software de afaceri specific industriei (Branchenspezifische Unternehmenssoftware) (z. B. Comerț cu software de afaceri (Unternehmenssoftware Handel))
 - Software de afaceri multi-industrie (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Sisteme de informații despre produse (Produktinformationssysteme))
- Cunoștințe de afaceri (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Calculul prognozei (Prognoserechnung) (z. B. Prognoza vânzărilor (Absatzprognose), Prognoza dezvoltării produsului (Produktentwicklungsprognose))
 - Metode de analiză a afacerilor (Betriebswirtschaftliche Analysemethoden) (z. B. Redactarea de rapoarte privind analizele (Reports zu Analysen schreiben), Raportare (Berichtswesen), Analiza tendințelor (Trendanalyse))
 - Calcul (Kalkulation) (z. B. Politica de prețuri (Preispolitik))
- Competențe de comerț electronic (E-Commerce-Kenntnisse)
 - M-Commerce (M-Commerce)
 - Software de comerț electronic (E-Commerce-Software) (z. B. Magento (Magento), Salesforce (Salesforce))
- Cunoașterea aplicațiilor IT (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Cunoștințe despre aplicațiile software de birou (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Cunoștințe

- despre aplicația de calcul tabelar (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse))
- Cunoștințe despre aplicații Internet (Internet-Anwendungskenntnisse) (z. B. Cunoașterea aplicației WordPress (WordPress-Anwendungskenntnisse))
- Competențe lingvistice străine (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Engleză (Englisch)
- Abilități de asistență clienți (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Managementul relației cu clienții (Customer Relationship Management)
- Abilități de management (Managementkenntnisse)
 - Managementul produsului (Produktmanagement) (z. B. Strategia produsului (Produktstrategie))
 - Dezvoltarea afacerilor (Business Development) (z. B. Crearea planurilor de afaceri (Erstellung von Businessplänen), Dezvoltarea modelului de afaceri (Entwicklung von Geschäftsmodellen), Analiza competitivă (dezvoltarea afacerii) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)), Crearea foilor de parcurs pentru dezvoltarea afacerilor (Erstellung von Business Development Roadmaps), Evaluarea piețelor de vânzare (Bewertung von Absatzmärkten), Recunoașterea evoluțiilor pieței (Erkennung von Marktentwicklungen), Dezvoltarea unei strategii corporative (Entwicklung einer Unternehmensstrategie))
 - Managementul relațiilor (Beziehungsmanagement) (z. B. Menținerea relației (Beziehungspflege))
 - Guvernanță corporativă strategică (Strategische Unternehmensführung) (z. B. Managementul inovației (Innovationsmanagement), Comunicare corporativă internă (Interne Unternehmenskommunikation), Analiza SWOT (SWOT-Analyse), Comunicare corporativă externă (Externe Unternehmenskommunikation), Indicatori cheie de performanță (Key-Performance-Indikatoren))
 - Guvernanță corporativă operațională (Operative Unternehmensführung) (z. B. Modelarea proceselor de afaceri (Geschäftsprozessmodellierung))
- Cunoștințe de marketing (Marketingkenntnisse)
 - Strategii de marketing (Marketingstrategien)
 - Managementul mărcii (Markenführung) (z. B. Dezvoltarea mărcii (Markenweiterentwicklung), Comunicare de marcă (Markenkommunikation), Strategia de marcă (Markenstrategie))
 - Cercetare de piață (Marktforschung) (z. B. Analiza concurentului (Konkurrenzanalyse), Analiza pieței (Marktanalysen))
- Abilități de gestionare a proiectelor (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Instrumente de gestionare a proiectelor (Projektmanagement-Tools) (z. B. Efectuarea analizelor de fezabilitate (Durchführung von Machbarkeitsanalysen))
 - Organizarea proiectului (Projektorganisation) (z. B. Managementul proiectului (Projektverwaltung), Managementul proiectului (Projektleitung))
- Cunoașterea managementului calității (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - CIP - Proces de îmbunătățire continuă (KVP - Kontinuierlicher Verbesserungsprozess)
 - Metode de management al calității (Qualitätsmanagement-Methoden) (z. B. Test A / B (A/B-Test))
- Cunoștințe contabile (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Planificare financiară (Finanzplanung) (z. B. Bugetare (Budgetierung))
- Cunoștințe juridice (Rechtskenntnisse)
 - Dreptul afacerilor (Wirtschaftsrecht) (z. B. Legea publicității (Werberecht))
 - Legea proprietății intelectuale (Immaterialgüterrecht) (z. B. Legea mărcilor (Markenrecht))
- Cunoașterea statisticilor (Statistikkenntnisse)
 - Producția de statistici (Statistikerstellung) (z. B. Crearea tabelor pivot (Erstellung von Pivot-Tabellen))
 - Aplicații statistice (Statistik-Anwendungen) (z. B. Statistici de vânzări (Verkaufsstatistik))
- Managementul echipei (Teammanagement)
- Crearea și editarea textului (Texterstellung und -bearbeitung)
 - Crearea rapoartelor (Erstellung von Protokollen)
- Consultanță în afaceri și impozitare (Unternehmens- und Steuerberatung)
 - Consultanță în management (Unternehmensberatung) (z. B. Sfaturi strategice (Strategische Beratung))
- Cunoștințe privind vânzările (Vertriebskenntnisse)

- Achiziție de noi clienți (Neukundenakquisition)
- Distribuirea serviciilor (Vertrieb von Dienstleistungen)
- Distribuția produselor (Vertrieb von Produkten)
- Strategii și concepte de vânzare (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Hackingul creșterii (Growth Hacking))
- Abilități de prelegere și prezentare (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Pregătirea documentelor de prezentare (Erstellung von Präsentationsunterlagen)
 - Tehnologie de prelegere și prezentare (Vortrags- und Präsentationstechnik)
 - Ținerea de prelegeri și prezentări (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Ținerea prezentărilor clienților (Abhalten von Kundenpräsentationen), Organizarea de prezentări online (Abhalten von Online-Präsentationen))

Competențe profesionale generale

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Abilități analitice (Analytische Fähigkeiten)
- Abilități de conducere (Führungsqualitäten)
- Abilități de comunicare (Kommunikationsstärke)
- Abilități de rezolvare a problemelor (Problemlösungsfähigkeit)
 - Gândire strategică (Strategisches Denken)
- Disponibilitatea de a călători (Reisebereitschaft)
- Înțelegere numerică (Zahlenverständnis)
- Orientarea viitoare (Zukunftsorientierung)

Abilități digitale conform DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 De bază		2 lucrători independenți		3 Avansat		4 Foarte specializat	
Descriere: Business-Development-ManagerInnen sind in der Lage sowohl alltägliche als auch komplexe berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung, Entwicklung und Produktion sowie in der Kommunikation, Zusammenarbeit, Recherche und Dokumentation routiniert zu nutzen und zu bedienen. Sie erkennen selbstständig Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften, können diese einhalten und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.							

Informații detaliate despre competențele digitale

(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Domeniul de competență	Nivel (e) de competență de la ... la ...	Descriere
------------------------	--	-----------

Domeniul de competență	Nivel (e) de competență de la ... la ...								Descriere
0 - Elemente de bază, acces și înțelegere digitală	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen (z. B. Projekt- und Prozessmanagementsysteme, Business Intelligence, KI-Anwendungen, Datenanalysetools) und Geräte selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe, unvorhergesehene und neue Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Manipularea informațiilor și a datelor	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Strategien ableiten.
2 - Comunicare, interacțiune și colaborare	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen verwenden digitale Geräte und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und Kundinnen und Kunden auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Creare, producere și publicare	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende und neue digitale Informationen und Daten selbstständig erfassen und in digitale Geräte und Anwendungen einpflegen können.
4 - Securitatea și utilizarea durabilă a resurselor	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie beurteilen die für den jeweiligen Anlassfall relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln und arbeiten an der Entwicklung geeigneter Maßnahmen zur Datensicherheit mit. Sie müssen zudem Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Rezolvarea problemelor, inovarea și învățarea continuă	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Formare, certificate, formare continuă

(Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Nivele tipice de calificare

(Typische Qualifikationsniveaus)

- Ocupație cu școală profesională superioară și pregătire tehnică (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Ocupația academică (Akademischer Beruf)

Instruire

(Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule [nQR^v](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien [nQR^{vii}](#) [nQR^{viii}](#)

- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Internationales Management
 - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Certificate și calificări (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Formare în management (Management-Ausbildungen)
 - Formare pentru a deveni manager comercial academic (Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn)

Educație continuă

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Berichtswesen
- Controlling und Finanzplanung
- Customer Relationship Management
- Exportmanagement
- Innovationsmanagement
- Kennzahlensysteme
- Marketing
- Marktforschung
- Organisationsentwicklung
- Prozessmanagement
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Veränderungsmanagement
- Wirtschaftsrecht

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Projektmanagement-Ausbildung
- Zertifikat ITIL 4 Specialist: Business Relationship Management (BRM)
- Hochschulstudien - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
- Hochschulstudien - Allgemeines Management, Business und Public Management
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Betriebswirtschaftssoftware
- Entrepreneurship
- Fremdsprachen
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Vortrags- und Präsentationstechnik
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Verband Österreichischer Wirtschaftsakademiker 
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

Cunoașterea limbii germane conform CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt in der Ermittlung von Marktchancen und der Entwicklung sowie Weiterentwicklung von Produkten und Dienstleistungen. Dafür muss mit unterschiedlichsten Personengruppen (etwa Geschäftsführung, Marketing, B2B-Bereich) sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich kommuniziert werden. Es werden Konzepte zur Marktbeobachtung erstellt, Analysen und Berichte ausgearbeitet und im Unternehmen besprochen. Zudem sind technische Informationen zu Produkten und Dienstleistungen fachkundig zu vermitteln. Dafür sind weitgehend kompetente Deutschkenntnisse erforderlich.

Informații profesionale suplimentare (Weitere Berufsinfos)

Mediul de lucru

(Arbeitsumfeld)

- Loc de muncă independent de locație (Ortsunabhängiger Arbeitsplatz)

Chestionar de competențe

(Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Acest număr de șase cifre a fost scos din uz; următorul număr de șase cifre este succesorul său: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

Specializări profesionale

(Berufsspezialisierungen)

Manager de dezvoltare a afacerii în managementul produselor (Business Development-ManagerIn im Produktmanagement)

Manager Dezvoltare Afaceri Soluții Digitale (Business Development-ManagerIn Digital Solutions)

Manager Dezvoltare Afaceri pentru Conducere Autonomă (Business Development-ManagerIn für Autonomes Fahren)

Manager de dezvoltare a afacerilor pentru soluții cloud (Business Development-ManagerIn für Cloud Lösungen)

Manager Dezvoltare Afaceri pentru E-Commerce (Business Development-ManagerIn für E-Commerce)

Manager de dezvoltare a afacerii pentru comunicații mobile și 5G (Business Development-ManagerIn für Mobilfunk und 5G)

Manager de dezvoltare a afacerii în zona dezvoltării afacerilor digitale (Business Development-ManagerIn im Bereich Digitale Geschäftsentwicklung)

Manager dezvoltare afaceri în industria IT (Business Development-ManagerIn in der IT-Branche)

Manager de dezvoltare a afacerilor în logistică și lanț de aprovizionare (Business Development-ManagerIn im Bereich Logistics und Supply Chain)

Manager dezvoltare afaceri în industria logistică (Business Development-ManagerIn in der Logistikbranche)

Manager Dezvoltare Afaceri pentru CRM/Marketing (Business Development-ManagerIn für CRM/Marketing)

Manager de dezvoltare a afacerilor pentru managementul vânzărilor (Business Development-ManagerIn für Salesmanagement)

Manager de dezvoltare a afacerilor în industria de marketing (Business Development-ManagerIn in der Marketingbranche)

Manager dezvoltare afaceri în sectorul financiar (Business Development-ManagerIn im Finanzbereich)

Manager de dezvoltare a afacerii în industria asigurărilor (Business Development-ManagerIn in der Versicherungsbranche)

Manager Dezvoltare Afaceri pentru Dezvoltare Etică (Business Development ManagerIn für ethische Entwicklung)

Manager dezvoltare afaceri în sectorul chimic (Business Development-ManagerIn im Chemie-Bereich)

Manager Dezvoltare Afaceri în Guvern și Servicii Publice (Business Development-ManagerIn im Bereich Government and Public Services)

Manager de dezvoltare a afacerilor în dezvoltarea afacerilor internaționale (Business Development-ManagerIn im Bereich Internationale Geschäftsentwicklung)

Manager de dezvoltare a afacerii în sectorul FMCG (Business Development-ManagerIn im Bereich FMCG)

Manager Dezvoltare Afaceri pentru Tehnologie Medicală (Business Development-ManagerIn für Medizintechnik)

Analist de raportare (m/f) în dezvoltarea afacerilor (Reporting Analyst (m/w) im Bereich Business Development)

Manager financiar în zona dezvoltării afacerilor (FinanzmanagerIn im Bereich Business Development)

Manager de prețuri (I/f) (Manager Dezvoltare Afaceri) (Pricing Manager (m/w) (Business-Development-ManagerIn))

Manager de produs Finanțe (m/f) (Manager Dezvoltare Afaceri) (Product Manager Finanzbereich (m/w) (Business-Development-ManagerIn))

Global Export Scout (I/f) (Global-Export-Scout (m/w))

Profesii conexe

(Verwandte Berufe)

- Economist de afaceri (BetriebswirtIn)
- Manager de licitații (Bid-ManagerIn)
- Manager categorie (Category-ManagerIn)
- Manager de comerț electronic (E-Commerce-ManagerIn)
- Manager de proiect IT (IT-ProjektmanagerIn)
- Manager de cont cheie (Key-Account-ManagerIn)
- Manager de marketing (MarketingmanagerIn)
- Manager operațiuni (Operations ManagerIn)

- Manager de produs (ProduktmanagerIn)
- Manager de proiect (ProjektmanagerIn)
- Director de vânzări (SalesmanagerIn)
- Consultant în management (UnternehmensberaterIn)
- Economist (WirtschaftswissenschaftlerIn)

Alocarea în zonele și grupurile profesionale ale BIS
(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Birou, Marketing, Finanțe, Drept, Securitate (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- **Management, organizare (Management, Organisation)**
- Marketing, publicitate, relații publice (Marketing, Werbung, Public Relations)

Comerț, logistică, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Vânzări, consultanță, achiziții (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Alocarea la clasificarea profesională AMS (șase cifre)
(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechststeller))

- 756820 Manager de dezvoltare de afaceri (Business Development Manager/in)

Informații în lexiconul vocațional
(Informationen im Berufslexikon)

-  Business-Development-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Informații în busola de antrenament
(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Manager Dezvoltare Afaceri (Business-Development-ManagerIn)

 powered by Google Translate

Textul a fost tradus automat din germană. Termenii germani sunt indicați între paranteze.
ACEST SERVICIU POT INCLUDE TRADUCERI OFERITE DE GOOGLE. GOOGLE DECLARĂ ORICE RESPONSABILITATE CU PRIVIRE LA TRADUCERI, EXPRESĂ SAU IMPLICITĂ, INCLUSIV ORICE RESPONSABILITATE PENTRU EXACTITATE, FIABILITATE ȘI ORICE RESPONSABILITATE IMPLICITĂ PENTRU EFICIENȚA PIEȚEI ȘI RESPONSABILITATE.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Acest profil profesional a fost actualizat pe 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)