

Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja (Business-Development-ManagerIn)

Im BIS anzeigen



Glavne djelatnosti (Haupttätigkeiten)

Menadžeri poslovnog razvoja bave se novim poslovnim područjima i proizvodima kako bi osigurali ili proširili postojeće tržišne udjele svoje tvrtke. Vaša glavna zadaća je strateški i operativni razvoj poduzeća. Između ostalog, odgovorni ste i za razvoj novih prodajnih tržišta za postojeće i nove proizvode i usluge. Analize tržišta i potreba također su dio njezinih zadataka, kao i izrada poslovnih planova. Osim toga, promatraju promjene u prodaji i distribuciji tvrtki, identificiraju i stječu nove kupce te preuzimaju izgradnju odnosa. U suradnji s upravom razvijaju tržišne koncepte i određuju politiku cijena. Koristite poslovne alate kao što su: B. SWOT analize za određivanje prikladnih korporativnih strategija.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager setzen sich mit neuen Geschäftsfeldern und Produkten auseinander, um die bestehenden Marktanteile ihres Unternehmens zu sichern oder zu erweitern. Ihre Hauptaufgabe ist die strategische und operative Weiterentwicklung eines Unternehmens. Sie sind u. a. auch für die Erschließung neuer Absatzmärkte für bestehende und neue Produkte sowie Serviceleistungen zuständig. Markt- und Bedarfsanalysen gehören ebenso zu ihren Aufgaben wie die Erstellung von Businessplänen. Darüber hinaus beobachten sie die Veränderungen im Verkauf und Vertrieb von Unternehmen, identifizieren und gewinnen neue Kundinnen und Kunden und übernehmen den Beziehungsaufbau. Im Verbund mit der Geschäftsleitung erarbeiten sie Marktkonzepte und legen die Preispolitik fest. Sie nutzen Business-Tools wie z. B. SWOT-Analysen zur Festlegung passender Unternehmensstrategien.

prihod (Einkommen)

Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja zarađuje od 2.470 do 4.280 eura bruto mjesečno (Business-Development-ManagerInnen verdienen ab 2.470 bis 4.280 Euro brutto pro Monat).

Ovisno o stupnju kvalifikacije, početna plaća može biti i veća (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem : 2.470 do 3.400 eura bruto (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.400 Euro brutto)
- Akademsko zanimanje : 2.800 do 4.280 eura bruto (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.280 Euro brutto)

Mogućnosti zaposlenja (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Menadžeri poslovnog razvoja zapošljavaju se u velikim tvrtkama u širokom spektru industrija, posebno u B2B sektoru ali i u start-up poduzećima: industrijskim, komercijalnim i trgovačkim tvrtkama kao i bankama, osiguravajućim društvima, tehnološkim tvrtkama, transportnim i drugim uslužnim tvrtkama. Osim toga, zaposleni su i u državnim tvrtkama ili rade samostalno.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager werden in Großbetrieben verschiedenster Branchen, insbesondere im B2B-Bereich aber auch in Start-ups, beschäftigt: Industrie-, Gewerbe- und Handelsbetriebe sowie Banken, Versicherungen, Technologieunternehmen, Verkehrs- und sonstige Dienstleistungsbetriebe. Darüber hinaus werden sie auch in Staatsbetrieben beschäftigt oder arbeiten selbstständig.

Trenutna slobodna radna mjesta (Aktuelle Stellenangebote)

.... u AMS internetskoj službi za zapošljavanje (eJob-Soba): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) **35**  u AMS eJob sobu (zum AMS-eJob-Room)

Potrebne profesionalne vještine u oglasima

(In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Izvještavanje (Berichtswesen)
- Procjena tržišta prodaje (Bewertung von Absatzmärkten)
- Odnos s kupcima (Customer Relationship Management)
- poduzetništvo (Entrepreneurship)
- Izrada marketinških planova (Erstellung von Marketingplänen)
- Komercijalno razumijevanje (Kaufmännisches Verständnis)
- Služba za korisnike u prodaji (Kundenbetreuung im Vertrieb)
- Analize tržišta (Marktanalysen)
- Izračun prognoze (Prognoserechnung)
- organizacija projekta (Projektorganisation)
- Upravljanje procesima (Prozessmanagement)
- Strategije društvenih medija (Social Media-Strategien)
- Analiza trendova (Trendanalyse)
- Prodajne strategije i koncepti (Vertriebsstrategien und -konzepte)

Ostale profesionalne vještine

(Weitere berufliche Kompetenzen)

Osnovne profesionalne vještine

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Razvoj poslovanja (Business Development)
- Analize tržišta (Marktanalysen)
- Izračun prognoze (Prognoserechnung)
- Znanje o prodaji (Vertriebskenntnisse)

Tehničke profesionalne vještine

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Poznavanje poslovnog aplikacijskog softvera (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Sektorski poslovni softver (Branchenspezifische Unternehmenssoftware) (z. B. Trgovina poslovnim softverom (Unternehmenssoftware Handel))
 - Međusektorski poslovni softver (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Sustavi informacija o proizvodima (Produktinformationssysteme))
- Poslovno znanje (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Izračun prognoze (Prognoserechnung) (z. B. Predviđanje prodaje (Absatzprognose), Predviđanje razvoja proizvoda (Produktentwicklungsprognose))
 - Metode poslovne analize (Betriebswirtschaftliche Analysemethoden) (z. B. Pisati izvješća o analizama (Reports zu Analysen schreiben), Izvještavanje (Berichtswesen), Analiza trendova (Trendanalyse))
 - Obračun (Kalkulation) (z. B. Cjenovna politika (Preispolitik))
- Vještine e-trgovine (E-Commerce-Kenntnisse)
 - M-Commerce (M-Commerce)
 - Softver za e-trgovinu (E-Commerce-Software) (z. B. Magento (Magento), Salesforce (Salesforce))
- Znanje o IT primjeni (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Znanje o primjeni uredskog softvera (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Programi proračunskih tablica - znanje o primjeni (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse))
 - Internet aplikacija znanje (Internet-Anwendungskenntnisse) (z. B. WordPress aplikacija znanje (WordPress-Anwendungskenntnisse))
- Znanje stranih jezika (Fremdsprachenkenntnisse)
 - Engleski (Englisch)
- Vještine korisničke podrške (Kundenbetreuungskenntnisse)

- Odnos s kupcima Management (Customer Relationship Management)
- Vještine upravljanja (Managementkenntnisse)
 - Upravljanje proizvodima (Produktmanagement) (z. B. Strategija proizvoda (Produktstrategie))
 - Razvoj poslovanja (Business Development) (z. B. Stvaranje posla planovi (Erstellung von Businessplänen), Razvoj poslovanja modeli (Entwicklung von Geschäftsmodellen), Analiza konkurencije (razvoj poslovanja) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)), Izrada putokaza za razvoj poslovanja (Erstellung von Business Development Roadmaps), Procjena tržišta prodaje (Bewertung von Absatzmärkten), Prepoznavanje razvoja tržišta (Erkennung von Marktentwicklungen), Razvoj tržišta korporativna strategija (Entwicklung einer Unternehmensstrategie))
 - Upravljanje odnosima (Beziehungsmanagement) (z. B. Održavanje odnosa (Beziehungspflege))
 - Strateško korporativno upravljanje (Strategische Unternehmensführung) (z. B. Inovacije upravljanje (Innovationsmanagement), Interna korporativna komunikacija (Interne Unternehmenskommunikation), SWOT analiza (SWOT-Analyse), Vanjska korporativna komunikacija (Externe Unternehmenskommunikation), Ključni pokazatelji učinkovitosti (Key-Performance-Indikatoren))
 - Operativno korporativno upravljanje (Operative Unternehmensführung) (z. B. Modeliranje poslovnih procesa (Geschäftsprozessmodellierung))
- Marketinško znanje (Marketingkenntnisse)
 - Marketinške strategije (Marketingstrategien)
 - Upravljanje robnom markom (Markenführung) (z. B. Razvoj robne marke (Markenweiterentwicklung), Komunikacija robne marke (Markenkommunikation), Strategija robne marke (Markenstrategie))
 - Istraživanje tržišta (Marktforschung) (z. B. Analiza konkurencije (Konkurrenzanalyse), Analize tržišta (Marktanalysen))
- Vještine upravljanja projektima (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Alati za upravljanje projektima (Projektmanagement-Tools) (z. B. Izvođenje analiza izvodljivosti (Durchführung von Machbarkeitsanalysen))
 - organizacija projekta (Projektorganisation) (z. B. Administracija projekta (Projektverwaltung), Upravljanje projektima (Projektleitung))
- Znanje o upravljanju kvalitetom (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - CIP - postupak neprekidnog usavršavanja (KVP - Kontinuierlicher Verbesserungsprozess)
 - Metode upravljanja kvalitetom (Qualitätsmanagement-Methoden) (z. B. A / B test (A/B-Test))
- Računovodstveno znanje (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Financijsko planiranje (Finanzplanung) (z. B. Budžetiranje (Budgetierung))
- pravno znanje (Rechtskenntnisse)
 - Gospodarsko pravo (Wirtschaftsrecht) (z. B. Zakon o oglašavanju (Werberecht))
 - Zakon o intelektualnom vlasništvu (Immaterialgüterrecht) (z. B. Zakon o zaštitnom znaku (Markenrecht))
- Poznavanje statistike (Statistikkenntnisse)
 - Stvaranje statistike (Statistikerstellung) (z. B. Stvaranje pivot-tablica (Erstellung von Pivot-Tabellen))
 - Primjene statistika (Statistik-Anwendungen) (z. B. Statistika prodaje (Verkaufsstatistik))
- Upravljanje timom (Teammanagement)
- Stvaranje i uređivanje teksta (Texterstellung und -bearbeitung)
 - Izrada zapisnika (Erstellung von Protokollen)
- Poslovno i porezno savjetovanje (Unternehmens- und Steuerberatung)
 - Konzalting za upravljanje (Unternehmensberatung) (z. B. Strateški savjeti (Strategische Beratung))
- Znanje o prodaji (Vertriebskenntnisse)
 - Stjecanje novih kupaca (Neukundenakquisition)
 - ponavljanja Usluge (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Prodaja proizvoda (Vertrieb von Produkten)
 - Prodajne strategije i koncepti (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Hakiranje rasta (Growth Hacking))
- Vještine predavanja i prezentacije (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)
 - Izrada prezentacijskih dokumenata (Erstellung von Präsentationsunterlagen)

- Tehnologija predavanja i prezentacija (Vortrags- und Präsentationstechnik)
- Održavanje predavanja i prezentacija (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Održavanje prezentacija kupaca (Abhalten von Kundenpräsentationen), Održavanje mrežnih prezentacija (Abhalten von Online-Präsentationen))

Opće profesionalne vještine

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Analitičke vještine (Analytische Fähigkeiten)
- Voditeljske vještine (Führungsqualitäten)
- Komunikacijske vještine (Kommunikationsstärke)
- Vještine rješavanja problema (Problemlösungsfähigkeit)
 - Strateško razmišljanje (Strategisches Denken)
- Spremnost za putovanje (Reisebereitschaft)
- Numeričko razumijevanje (Zahlenverständnis)
- Orijentacija na budućnost (Zukunftsorientierung)

Digitalne vještine prema DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Osnovni		2 Samostalna		3 Napredno		4 Visoko specijalizirana	
Opis: Business-Development-ManagerInnen sind in der Lage sowohl alltägliche als auch komplexe berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung, Entwicklung und Produktion sowie in der Kommunikation, Zusammenarbeit, Recherche und Dokumentation routiniert zu nutzen und zu bedienen. Sie erkennen selbstständig Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften, können diese einhalten und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.							

Detaljne informacije o digitalnim vještinama

(Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Područje nadležnosti	Razina(e) vještine od ... do ...								Opis
0 - Osnove, pristup i digitalno razumijevanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen (z. B. Projekt- und Prozessmanagementsysteme, Business Intelligence, KI-Anwendungen, Datenanalysetools) und Geräte selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe, unvorhergesehene und neue Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Rukovanje informacijama i podacima	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Strategien ableiten.

Područje nadležnosti	Razina(e) vještine od ... do ...								Opis
2 - Komunikacija, interakcija i suradnja	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen verwenden digitale Geräte und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und Kundinnen und Kunden auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Stvaranje, produkcija i objavljivanje	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende und neue digitale Informationen und Daten selbstständig erfassen und in digitale Geräte und Anwendungen einpflegen können.
4 - Sigurnost i održivo korištenje resursa	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie beurteilen die für den jeweiligen Anlassfall relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln und arbeiten an der Entwicklung geeigneter Maßnahmen zur Datensicherheit mit. Sie müssen zudem Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Rješavanje problema, inovacija i kontinuirano učenje	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Obuka, certifikati, daljnje usavršavanje (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Tipične razine vještina (Typische Qualifikationsniveaus)

- Zanimanje s višim strukovnim obrazovanjem i stručnim obrazovanjem (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Akademsko zanimanje (Akademischer Beruf)

Obuka (Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule 

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien NQR^{VII} NQR^{VIII}

- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Internationales Management
 - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Potvrde i kvalifikacije (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Treening menadžmenta (Management-Ausbildungen)
 - Obuka za akademskog trgovinskog menadžera (Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn)

Kontinuirano obrazovanje (Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Berichtswesen
- Controlling und Finanzplanung
- Customer Relationship Management
- Exportmanagement
- Innovationsmanagement
- Kennzahlensysteme
- Marketing
- Marktforschung
- Organisationsentwicklung
- Prozessmanagement
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Veränderungsmanagement
- Wirtschaftsrecht

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Projektmanagement-Ausbildung
- Zertifikat ITIL 4 Specialist: Business Relationship Management (BRM)
- Hochschulstudien - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
- Hochschulstudien - Allgemeines Management, Business und Public Management
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Betriebswirtschaftssoftware
- Entrepreneurship
- Fremdsprachen
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Vortrags- und Präsentationstechnik
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Verband Österreichischer Wirtschaftsakademiker 
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen

- Universitäten

Poznavanje njemačkog prema CEFR-u (Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt in der Ermittlung von Marktchancen und der Entwicklung sowie Weiterentwicklung von Produkten und Dienstleistungen. Dafür muss mit unterschiedlichsten Personengruppen (etwa Geschäftsführung, Marketing, B2B-Bereich) sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich kommuniziert werden. Es werden Konzepte zur Marktbeobachtung erstellt, Analysen und Berichte ausgearbeitet und im Unternehmen besprochen. Zudem sind technische Informationen zu Produkten und Dienstleistungen fachkundig zu vermitteln. Dafür sind weitgehend kompetente Deutschkenntnisse erforderlich.

Dodatne informacije o poslu (Weitere Berufsinfos)

Radno okruženje (Arbeitsumfeld)

- Radno mjesto neovisno o lokaciji (Ortsunabhängiger Arbeitsplatz)

Upitnik kompetencija (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Ovaj šesteroznamenkasti broj je ukinut; sljedeći šesteroznamenkasti broj je njegov nasljednik: (Hinweis: Es gibt keine Berufsspezialisierungen zur Vermittlung.)

Stručne specijalizacije (Berufsspezialisierungen)

Voditelj poslovnog razvoja u upravljanju proizvodima (Business Development-ManagerIn im Produktmanagement)

Digitalna rješenja voditelja poslovnog razvoja (Business Development-ManagerIn Digital Solutions)

Voditelj poslovnog razvoja za autonomno upravljanje (Business Development-ManagerIn für Autonomes Fahren)

Voditelj poslovnog razvoja za rješenja u oblaku (Business Development-ManagerIn für Cloud Lösungen)

Voditelj poslovnog razvoja za e-trgovinu (Business Development-ManagerIn für E-Commerce)

voditelj poslovnog razvoja za mobilne komunikacije i 5G (Business Development-ManagerIn für Mobilfunk und 5G)

Business Development Manager u području razvoja digitalnog poslovanja (Business Development-ManagerIn im Bereich Digitale Geschäftsentwicklung)

voditelj poslovnog razvoja u IT industriji (Business Development-ManagerIn in der IT-Branche)

Voditelj poslovnog razvoja u logistici i lancu opskrbe (Business Development-ManagerIn im Bereich Logistics und Supply Chain)

voditelj poslovnog razvoja u logističkoj industriji (Business Development-ManagerIn in der Logistikbranche)

Voditelj poslovnog razvoja za CRM / marketing (Business Development-ManagerIn für CRM/Marketing)

Voditelj poslovnog razvoja za upravljanje prodajom (Business Development-ManagerIn für Salesmanagement)

Voditelj poslovnog razvoja u marketinškoj industriji (Business Development-ManagerIn in der Marketingbranche)

Voditelj poslovnog razvoja u financijskom sektoru (Business Development-ManagerIn im Finanzbereich)

Voditelj poslovnog razvoja u industriji osiguranja (Business Development-ManagerIn in der Versicherungsbranche)

Voditelj poslovnog razvoja za etički razvoj (Business Development ManagerIn für ethische Entwicklung)

Voditelj poslovnog razvoja za kemikalije (Business Development-ManagerIn im Chemie-Bereich)

Voditelj poslovnog razvoja u državnim i javnim službama (Business Development-ManagerIn im Bereich Government and Public Services)

Voditelj poslovnog razvoja u međunarodnom poslovnom razvoju (Business Development-ManagerIn im Bereich Internationale Geschäftsentwicklung)

Voditelj poslovnog razvoja u FMCG (Business Development-ManagerIn im Bereich FMCG)

Voditelj poslovnog razvoja za medicinsku tehnologiju (Business Development-ManagerIn für Medizintechnik)

Analitičar izvještavanja (m / ž) u poslovnom razvoju (Reporting Analyst (m/w) im Bereich Business Development)

Voditelj financija u poslovnom razvoju (FinanzmanagerIn im Bereich Business Development)

Voditelj cijena (m/ž) (Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja) (Pricing Manager (m/w) (Business-Development-ManagerIn))

Product Manager Finance (m/ž) (Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja) (Product Manager Finanzbereich (m/w) (Business-Development-ManagerIn))

Global Export Scout (m/ž) (Global-Export-Scout (m/w))

Srodna zanimanja

(Verwandte Berufe)

- Ekonomist/ekonomistica (BetriebswirtIn)
- Upravitelj/upraviteljica obrade ponuda (Bid-ManagerIn)
- Voditelj/voditeljica kategorija (Category-ManagerIn)
- Voditelj e-trgovine (m/ž) (E-Commerce-ManagerIn)
- Voditelj IT projekta (m/ž) (IT-ProjektmanagerIn)
- Voditelj ključnih kupaca (m/ž) (Key-Account-ManagerIn)
- Voditelj marketinga (m/ž) (MarketingmanagerIn)
- operacijski menadžer (Operations ManagerIn)
- Voditelj proizvoda (m/ž) (ProduktmanagerIn)
- Voditelj projekata (m/ž) (ProjektmanagerIn)
- Voditelj prodaje (m/ž) (SalesmanagerIn)
- Poslovni savjetnik (m/ž) (UnternehmensberaterIn)
- Ekonomist (m/ž) (WirtschaftswissenschaftlerIn)

Dodjela za BIS područja rada i glavne skupine

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Ured, marketing, financije, pravo, sigurnost (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Menadžment, organizacija (Management, Organisation)
- Marketing, oglašavanje, odnosi s javnošću (Marketing, Werbung, Public Relations)

Trgovina, logistika, promet (Handel, Logistik, Verkehr)

- Distribucija, savjetovanje, nabava (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Dodjela za AMS klasifikaciju zanimanja (šesteroznamenasto)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 756820 Voditelj poslovnog razvoja (Business Development Manager/in)

Podaci u stručnom leksikonu
(Informationen im Berufslexikon)

-  Business-Development-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Podaci u kompasu za obuku
(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Voditelj/voditeljica poslovnog razvoja (Business-Development-ManagerIn)



Tekst je automatski preveden s njemačkog. Njemački pojmovi prikazani su u zagradama.

OVAJ USLUGA MOŽE UKLJUČITI PRIJEVODE KOJE NALAZE GOOGLE SE ODRIČE BILO KOJE ODGOVORNOSTI U VEZI SA PRIJEVODIMA, IZRIČITIM ILI IMPLICIRANIM, UKLJUČUJUĆI BILO KOJU ODGOVORNOST ZA TOČNOST, POUZDANOST I BILO KOJU IMPLICIRANU ODGOVORNOST ZA TRŽIŠNU UČINKOVITOST I ODGOVORNOST.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ovaj profesionalni profil ažuriran je 31. Oktober 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 31. Oktober 2025.)