

Business development manager (Business-Development-ManagerIn)

[Im BIS anzeigen](#)



Main activities

(Haupttätigkeiten)

Business development managers look at new business fields and products in order to secure or expand their company's existing market share. Their main task is the strategic and operational development of a company. Among other things, they are responsible for opening up new sales markets for existing and new products and services. Their tasks include market and needs analyses, as well as drawing up business plans. In addition, they observe changes in company sales and distribution, identify and acquire new customers, and build relationships. In conjunction with management, they develop market concepts and determine pricing policies. They use business tools such as SWOT analyses to determine suitable company strategies.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager setzen sich mit neuen Geschäftsfeldern und Produkten auseinander, um die bestehenden Marktanteile ihres Unternehmens zu sichern oder zu erweitern. Ihre Hauptaufgabe ist die strategische und operative Weiterentwicklung eines Unternehmens. Sie sind u. a. auch für die Erschließung neuer Absatzmärkte für bestehende und neue Produkte sowie Serviceleistungen zuständig. Markt- und Bedarfsanalysen gehören ebenso zu ihren Aufgaben wie die Erstellung von Businessplänen. Darüber hinaus beobachten sie die Veränderungen im Verkauf und Vertrieb von Unternehmen, identifizieren und gewinnen neue Kundinnen und Kunden und übernehmen den Beziehungsaufbau. Im Verbund mit der Geschäftsleitung erarbeiten sie Marktkonzepte und legen die Preispolitik fest. Sie nutzen Business-Tools wie z. B. SWOT-Analysen zur Festlegung passender Unternehmensstrategien.

Income

(Einkommen)

Business development manager earn from 2.470 to 4.280 euros gross per month (Business-Development-ManagerInnen verdienen ab 2.470 bis 4.280 Euro brutto pro Monat).

Depending on the level of qualification, the starting salary can also be higher (Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen):

- Job with higher vocational school and technical training : 2.470 to 3.400 euros gross (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 3.400 Euro brutto)
- Job in academia : 2.800 to 4.280 euros gross (Akademischer Beruf: 2.800 bis 4.280 Euro brutto)

Employment opportunities

(Beschäftigungsmöglichkeiten)

Business development managers are employed in large companies in a wide range of sectors, particularly in the B2B sector but also in start-ups: industrial, commercial and trading companies as well as banks, insurance companies, technology companies, transport and other service companies. They are also employed in state-owned companies or work independently.

Business-Development-Managerinnen und Business-Development-Manager werden in Großbetrieben verschiedenster Branchen, insbesondere im B2B-Bereich aber auch in Start-ups, beschäftigt: Industrie-, Gewerbe- und Handelsbetriebe sowie Banken, Versicherungen, Technologieunternehmen, Verkehrs- und sonstige Dienstleistungsbetriebe. Darüber hinaus werden sie auch in Staatsbetrieben beschäftigt oder arbeiten selbstständig.

Current vacancies

(Aktuelle Stellenangebote)

.... in the AMS online job placement service (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):)[46](#) to the AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Professional skills requested in advertisements

(In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Reporting (Berichtswesen)
- Assessment of sales markets (Bewertung von Absatzmärkten)
- Customer Relationship Management (Customer Relationship Management)
- Entrepreneurship (Entrepreneurship)
- Marketing plan creation (Erstellung von Marketingplänen)
- Commercial understanding (Kaufmännisches Verständnis)
- Customer support in sales (Kundenbetreuung im Vertrieb)
- Market analysis (Marktanalysen)
- Forecast calculation (Prognoserechnung)
- Project organization (Projektorganisation)
- Process management (Prozessmanagement)
- Social Media Strategies (Social Media-Strategien)
- Trend analysis (Trendanalyse)
- Sales strategies and concepts (Vertriebsstrategien und -konzepte)

Further professional skills

(Weitere berufliche Kompetenzen)

Basic professional skills

(Berufliche Basiskompetenzen)

- Business Development (Business Development)
- Market analysis (Marktanalysen)
- Forecast calculation (Prognoserechnung)
- Sales knowledge (Vertriebskenntnisse)

Technical professional skills

(Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Business application software knowledge (Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse)
 - Industry-specific business software (Branchenspezifische Unternehmenssoftware) (z. B. Business software trade (Unternehmenssoftware Handel))
 - Cross-industry business software (Branchenübergreifende Unternehmenssoftware) (z. B. Product information systems (Produktinformationssysteme))
- Business knowledge (Betriebswirtschaftskenntnisse)
 - Forecast calculation (Prognoserechnung) (z. B. Sales forecast (Absatzprognose), Product development forecast (Produktentwicklungsprognose))
 - Business analysis methods (Betriebswirtschaftliche Analysemethoden) (z. B. Writing reports on analyses (Reports zu Analysen schreiben), Reporting (Berichtswesen), Trend analysis (Trendanalyse))
 - Calculation (Kalkulation) (z. B. Pricing Policy (Preispolitik))
- E-commerce skills (E-Commerce-Kenntnisse)
 - M-Commerce (M-Commerce)
 - Ecommerce software (E-Commerce-Software) (z. B. Magento (Magento), Salesforce (Salesforce))
- IT application knowledge (EDV-Anwendungskenntnisse)
 - Office software application knowledge (Bürosoftware-Anwendungskenntnisse) (z. B. Spreadsheet application knowledge (Tabellenkalkulationsprogramme-Anwendungskenntnisse))
 - Internet application knowledge (Internet-Anwendungskenntnisse) (z. B. WordPress application knowledge (WordPress-Anwendungskenntnisse))
- Foreign language skills (Fremdsprachenkenntnisse)
 - English (Englisch)
- Customer Support Skills (Kundenbetreuungskenntnisse)

- Customer Relationship Management (Customer Relationship Management)
- Management skills (Managementkenntnisse)
 - Product management (Produktmanagement) (z. B. Product strategy (Produktstrategie))
 - Business Development (Business Development) (z. B. Creation of business plans (Erstellung von Businessplänen), Business model development (Entwicklung von Geschäftsmodellen), Competitive Analysis (Business Development) (Wettbewerbsanalyse (Business Development)), Creation of business development roadmaps (Erstellung von Business Development Roadmaps), Assessment of sales markets (Bewertung von Absatzmärkten), Recognition of market developments (Erkennung von Marktentwicklungen), Development of a corporate strategy (Entwicklung einer Unternehmensstrategie))
 - Relationship management (Beziehungsmanagement) (z. B. Relationship management (Beziehungspflege))
 - Strategic corporate governance (Strategische Unternehmensführung) (z. B. Innovation management (Innovationsmanagement), Internal corporate communication (Interne Unternehmenskommunikation), SWOT analysis (SWOT-Analyse), External corporate communication (Externe Unternehmenskommunikation), Key performance indicators (Key-Performance-Indikatoren))
 - Operational corporate governance (Operative Unternehmensführung) (z. B. Business process modeling (Geschäftsprozessmodellierung))
- Marketing knowledge (Marketingkenntnisse)
 - Marketing strategies (Marketingstrategien)
 - Brand Management (Markenführung) (z. B. Brand development (Markenweiterentwicklung), Brand communication (Markenkommunikation), Brand strategy (Markenstrategie))
 - Market research (Marktforschung) (z. B. Competitor Analysis (Konkurrenzanalyse), Market analysis (Marktanalysen))
- Project management skills (Projektmanagement-Kenntnisse)
 - Project management tools (Projektmanagement-Tools) (z. B. Conducting feasibility studies (Durchführung von Machbarkeitsanalysen))
 - Project organization (Projektorganisation) (z. B. Project management (Projektverwaltung), Project management (Projektleitung))
- Quality management knowledge (Qualitätsmanagement-Kenntnisse)
 - CIP - Continuous Improvement Process (KVP - Kontinuierlicher Verbesserungsprozess)
 - Quality management methods (Qualitätsmanagement-Methoden) (z. B. A / B test (A/B-Test))
- Accounting knowledge (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Financial planning (Finanzplanung) (z. B. Budgeting (Budgetierung))
- legal knowledge (Rechtskenntnisse)
 - Business Law (Wirtschaftsrecht) (z. B. Advertising law (Werberecht))
 - Intellectual property law (Immaterialgüterrecht) (z. B. Trademark law (Markenrecht))
- Knowledge of statistics (Statistikkenntnisse)
 - Statistics production (Statistikerstellung) (z. B. Creation of pivot tables (Erstellung von Pivot-Tabellen))
 - Statistics applications (Statistik-Anwendungen) (z. B. Sales statistics (Verkaufsstatistik))
- Team management (Teammanagement)
- Text creation and editing (Texterstellung und -bearbeitung)
 - Creation of reports (Erstellung von Protokollen)
- Business and tax advice (Unternehmens- und Steuerberatung)
 - Management consulting (Unternehmensberatung) (z. B. Strategic advice (Strategische Beratung))
- Sales knowledge (Vertriebskenntnisse)
 - New customer acquisition (Neukundenakquisition)
 - Distribution of services (Vertrieb von Dienstleistungen)
 - Distribution of products (Vertrieb von Produkten)
 - Sales strategies and concepts (Vertriebsstrategien und -konzepte) (z. B. Growth Hacking (Growth Hacking))
- Lecture and presentation skills (Vortrags- und Präsentationskenntnisse)

- Preparation of presentation documents (Erstellung von Präsentationsunterlagen)
- Lecture and presentation technology (Vortrags- und Präsentationstechnik)
- Holding lectures and presentations (Abhalten von Vorträgen und Präsentationen) (z. B. Holding customer presentations (Abhalten von Kundenpräsentationen), Holding online presentations (Abhalten von Online-Präsentationen))

General professional skills

(Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Analytical skills (Analytische Fähigkeiten)
- Leadership skills (Führungsqualitäten)
- Communication skills (Kommunikationsstärke)
- Problem solving skills (Problemlösungsfähigkeit)
 - Strategic thinking (Strategisches Denken)
- Willingness to travel (Reisebereitschaft)
- Numerical understanding (Zahlenverständnis)
- Future orientation (Zukunftsorientierung)

Digital skills according to DigComp

(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Basic	2 Independent	3 Advanced	4 Highly specialized

Description: Business-Development-ManagerInnen sind in der Lage sowohl alltägliche als auch komplexe berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte in der Planung, Entwicklung und Produktion sowie in der Kommunikation, Zusammenarbeit, Recherche und Dokumentation routiniert zu nutzen und zu bedienen. Sie erkennen selbstständig Fehler und Probleme und können standardisierte Lösungen anwenden, aber auch neue Lösungsansätze entwickeln. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Außerdem sind sie ExpertInnen im Bereich der betrieblichen Datensicherheitsvorschriften, können diese einhalten und sorgen in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung dieser Regeln.

Detailed information on the digital skills (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Area of competence	Skill level(s) from ... to ...								Description
0 - Basics, access and digital understanding	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen (z. B. Projekt- und Prozessmanagementsysteme, Business Intelligence, KI-Anwendungen, Datenanalysetools) und Geräte selbstständig und sicher anwenden können sowie auch komplexe, unvorhergesehene und neue Aufgaben flexibel lösen können.
1 - Handling information and data	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Strategien ableiten.

Area of competence	Skill level(s) from ... to ...								Description
2 - Communication, interaction and collaboration	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen verwenden digitale Geräte und Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen und KundInnen und Kunden auf fortgeschrittenem Niveau.
3 - Creation, production and publication	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen umfassende und neue digitale Informationen und Daten selbstständig erfassen und in digitale Geräte und Anwendungen einpflegen können.
4 - Security and sustainable use of resources	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die umfassenden allgemeinen und betrieblichen Konzepte des Datenschutzes und der Datensicherheit verstehen und eigenständig auf ihre Tätigkeit anwenden können bzw. in ihrem Verantwortungsbereich für die Einhaltung und Umsetzung der Regeln sorgen. Sie beurteilen die für den jeweiligen Anlassfall relevanten Datenschutz- und -sicherheitsregeln und arbeiten an der Entwicklung geeigneter Maßnahmen zur Datensicherheit mit. Sie müssen zudem Bedrohungspotenziale erkennen und geeignete Gegenmaßnahmen einleiten können.
5 - Problem solving, innovation and continued learning	1	2	3	4	5	6	7	8	Business-Development-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für komplexe berufsspezifische Fragestellungen in ihrer Arbeit beurteilen können. Sie erkennen selbstständig Probleme und Fehlerquellen digitaler Anwendungen und veranlassen deren Behebung und die Weiterentwicklung von Anwendungen und Lösungen. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

Training, certificates, further education (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Typical qualification levels (Typische Qualifikationsniveaus)

- Job with higher vocational school and technical training (Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung)
- Job in academia (Akademischer Beruf)

Apprenticeship (Ausbildung)

BHS - Berufsbildende höhere Schule [NQR^v](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe
- Wirtschaftsingenieurwesen

Hochschulstudien NQR^{VII} NQR^{VIII}

- Wirtschaft, Recht, Management
 - Allgemeines Management, Business und Public Management
 - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
 - Internationales Management
 - Unternehmensführung und Entrepreneurship

Certificates and qualifications (Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse)

- Management training (Management-Ausbildungen)
 - Training to become an academic commercial manager (Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn)

Further education

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- Berichtswesen
- Controlling und Finanzplanung
- Customer Relationship Management
- Exportmanagement
- Innovationsmanagement
- Kennzahlensysteme
- Marketing
- Marktforschung
- Organisationsentwicklung
- Prozessmanagement
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Veränderungsmanagement
- Wirtschaftsrecht

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Projektmanagement-Ausbildung
- Zertifikat ITIL 4 Specialist: Business Relationship Management (BRM)
- Hochschulstudien - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
- Hochschulstudien - Allgemeines Management, Business und Public Management
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Betriebswirtschaftssoftware
- Entrepreneurship
- Fremdsprachen
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement
- Vortrags- und Präsentationstechnik
- Zeitmanagement

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Verband Österreichischer Wirtschaftsakademiker ↗
- Fachverband Unternehmensberatung, Buchhaltung und IT
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen

- Fachhochschulen
- Universitäten

Knowledge of German according to CEFR (Deutschkenntnisse nach GERS)

C1 Sehr gute bis C2 Exzellente Deutschkenntnisse

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt in der Ermittlung von Marktchancen und der Entwicklung sowie Weiterentwicklung von Produkten und Dienstleistungen. Dafür muss mit unterschiedlichsten Personengruppen (etwa Geschäftsführung, Marketing, B2B-Bereich) sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich kommuniziert werden. Es werden Konzepte zur Marktbeobachtung erstellt, Analysen und Berichte ausgearbeitet und im Unternehmen besprochen. Zudem sind technische Informationen zu Produkten und Dienstleistungen fachkundig zu vermitteln. Dafür sind weitgehend kompetente Deutschkenntnisse erforderlich.

Further professional information (Weitere Berufsinfos)

Work environment

(Arbeitsumfeld)

- Location-independent workplace (Ortsunabhängiger Arbeitsplatz)

Occupational specializations

(Berufsspezialisierungen)

Business development manager in product management (Business Development-ManagerIn im Produktmanagement)

Business Development Manager Digital Solutions (Business Development-ManagerIn Digital Solutions)

Business Development Manager for Autonomous Driving (Business Development-ManagerIn für Autonomes Fahren)

Business Development Manager for cloud solutions (Business Development-ManagerIn für Cloud Lösungen)

Business Development Manager for E-Commerce (Business Development-ManagerIn für E-Commerce)

Business Development Manager for Mobile Communications and 5G (Business Development-ManagerIn für Mobilfunk und 5G)

Business Development Manager in the Area of Digital Business Development (Business Development-ManagerIn im Bereich Digitale Geschäftsentwicklung)

business development manager in the IT industry (Business Development-ManagerIn in der IT-Branche)

Business Development Manager in Logistics and Supply Chain (Business Development-ManagerIn im Bereich Logistics und Supply Chain)

Business Development manager in the logistics industry (Business Development-ManagerIn in der Logistikbranche)

Business Development Manager for CRM / Marketing (Business Development-ManagerIn für CRM/Marketing)

Business development manager for sales management (Business Development-ManagerIn für Salesmanagement)

Business Development Manager in the Marketing Industry (Business Development-ManagerIn in der Marketingbranche)

Business Development Manager in the Finance Department (Business Development-ManagerIn im Finanzbereich)

Business Development Manager in Insurance (Business Development-ManagerIn in der Versicherungsbranche)

Business development manager for ethical development (Business Development ManagerIn für ethische

Entwicklung)

Business Development Manager for Chemicals (Business Development-ManagerIn im Chemie-Bereich)

Business Development Manager for Government and Public Services (Business Development-ManagerIn im Bereich Government and Public Services)

Business Development Manager in the Area of International Business Development (Business Development-ManagerIn im Bereich Internationale Geschäftsentwicklung)

Business Development Manager in FMCG (Business Development-ManagerIn im Bereich FMCG)

Business Development Manager for Medical Technology (Business Development-ManagerIn für Medizintechnik)

Reporting Analyst (m / f) in Business Development (Reporting Analyst (m/w) im Bereich Business Development)

Finance Manager in Business Development (FinanzmanagerIn im Bereich Business Development)

Pricing Manager (m/f) (Pricing Manager (m/w))

Product Manager Finance Department (m/f) (Product Manager Finanzbereich (m/w))

Global Export Scout (m/f) (Global-Export-Scout (m/w))

Related professions

(Verwandte Berufe)

- Business economist (BetriebswirtIn)
- Bid manager (Bid-ManagerIn)
- Category manager (Category-ManagerIn)
- E-commerce manager (E-Commerce-ManagerIn)
- IT project manager (IT-ProjektmanagerIn)
- Key account manager (Key-Account-ManagerIn)
- Marketing manager (MarketingmanagerIn)
- Operations Manager (Operations ManagerIn)
- Product manager (ProduktmanagerIn)
- Project manager (ProjektmanagerIn)
- Sales manager (SalesmanagerIn)
- Management consultant (UnternehmensberaterIn)
- Economist (WirtschaftswissenschaftlerIn)

Allocation to BIS occupational areas and upper groups

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Office, marketing, finance, law, safety (Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit)

- Management, organization (Management, Organisation)
- Marketing, advertising, public relations (Marketing, Werbung, Public Relations)

Trade, logistics, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- Sales, consultancy, purchasing (Vertrieb, Beratung, Einkauf)

Allocation to AMS occupational classification (six-digit)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 756820 Business Development Manager (Business Development Manager/in)

Information in the vocational lexicon

(Informationen im Berufslexikon)

-  Business-Development-ManagerIn (Uni/FH/PH)

Information in the training compass

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Business development manager (Business-Development-ManagerIn)

 powered by **Google Translate**

The text was automatically translated from German. The German terms are shown in brackets.

THIS SERVICE MAY INCLUDE TRANSLATIONS PROVIDED BY GOOGLE. GOOGLE DISCLAIMS ANY LIABILITY WITH RESPECT TO TRANSLATIONS, EXPRESS OR IMPLIED, INCLUDING ANY LIABILITY FOR ACCURACY, RELIABILITY AND ANY IMPLIED LIABILITY FOR MARKET EFFICIENCY AND DISCLAIMER.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

This job profile was updated on 01. November 2025 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 01. November 2025.)