

## Category-ManagerIn

[Im BIS anzeigen](#)



### Haupttätigkeiten

Category-ManagerInnen sind an der Schnittstelle zwischen Einkauf, Marketing und Vertrieb tätig und für den Umsatz einer oder mehrerer Warengruppen eines Unternehmens verantwortlich. Sie erstellen Marktanalysen, erheben die Bedürfnisse der KundInnen und gestalten auf dieser Grundlage das Waren sortiment. Zudem planen sie Marketingaktivitäten (z.B. Aktionen, Warenpräsentation, Werbemittel), legen die Preispolitik fest und beobachten die Verkaufszahlen.

### Einkommen

Category-ManagerInnen verdienen ab 2.470 bis 3.480 Euro brutto pro Monat.

Je nach Qualifikationsniveau kann das Einstiegsgehalt auch höher ausfallen:

- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung: 2.470 bis 2.810 Euro brutto
- Akademischer Beruf: 2.800 bis 3.480 Euro brutto

### Beschäftigungsmöglichkeiten

Category-ManagerInnen sind in mittleren und größeren Handelsunternehmen beschäftigt.

### Aktuelle Stellenangebote

.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room): **10**  zum AMS-eJob-Room

### In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen

- Konkurrenzanalyse
- Kundenzufriedenheitsstudien
- Lieferantenmanagement
- Preisverhandlungen
- Produktinformationsmanagement
- Sortimentsgestaltung
- Sortimentsplanung
- Strategischer Einkauf
- Verkaufspreis-Berechnung
- Visual Merchandising

### Weitere berufliche Kompetenzen

#### Berufliche Basiskompetenzen

- Category Management
- Verkaufsförderung

#### Fachliche berufliche Kompetenzen

- Betriebswirtschaftliche Anwendungssoftware-Kenntnisse
  - Branchenspezifische Unternehmenssoftware (z. B. Unternehmenssoftware Handel)
  - Branchenübergreifende Unternehmenssoftware (z. B. Produktinformationssysteme)
- Betriebswirtschaftskenntnisse
  - Betriebswirtschaftliche Analysemethoden (z. B. Reporting im Vertrieb)
  - Kalkulation
- EDV-Anwendungskenntnisse
  - Bedienung von betriebsinterner Software
- Einkaufskenntnisse
  - Operativer Einkauf (z. B. Preisverhandlungen)

- Materialeinkauf (z. B. Beschaffungsmarktanalyse, Lieferantenauswahl)
- Fremdsprachenkenntnisse
  - Englisch
- Logistikkenntnisse
  - Distributionslogistik (z. B. Distributionssysteme planen)
  - Lagerwirtschaft (z. B. Berechnung von Warenzuteilungen)
- Managementkenntnisse
  - Produktmanagement
- Marketingkenntnisse
  - Marktforschung (z. B. Marktanalysen)
  - Verkaufsförderung (z. B. Visual Merchandising)
  - Vertriebsmarketing
  - Werbung
  - Handelsmarketing (z. B. Beschaffungsmarketing)
- Rechnungswesen-Kenntnisse
  - Controlling (z. B. Verkaufscontrolling)
- Statistikkenntnisse
  - Statistik-Anwendungen (z. B. Verkaufsstatistik)
- Verkaufskenntnisse
  - Verkaufstechnik
- Vertriebskenntnisse
  - Category Management
  - Vertriebsstrategien und -konzepte (z. B. Entwicklung von Marktstrategien, Entwicklung von Vertriebsstrategien)
  - Pre-Sales (z. B. Point-of-Sale-Management)

### **Überfachliche berufliche Kompetenzen**

- Analytische Fähigkeiten
- Gewinnorientiertes Denken
- Kaufmännisches Verständnis
- Kommunikationsstärke
  - Verhandlungsstärke
- Problemlösungsfähigkeit
  - Innovatives Denken
  - Umsetzungsstärke
- Zahlenverständnis

### **Digitale Kompetenzen nach DigComp**

1 Grundlegend	2 Selbstständig	3 Fortgeschritten	4 Hoch spezialisiert

**Beschreibung:** Category-ManagerInnen müssen den Umgang mit berufsspezifischen Softwarelösungen und digitalen Anwendungen sicher und eigenständig beherrschen. Sie sind in der Lage, selbstständig digitale Inhalte zu erstellen und zu bearbeiten sowie Fehler zu beheben. Auch können sie digitale Anwendungen für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden, die Zusammenarbeit im Betrieb und die Dokumentation routiniert verwenden. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsvorschriften und halten diese ein.

## Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen

Kompetenzbereich	Kompetenzstufe(n) von ... bis ...								Beschreibung
0 - Grundlagen, Zugang und digitales Verständnis	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen müssen sowohl allgemeine als auch berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Digitales Dokumentenmanagement, Automatisierte Bestandskontrolle, Interaktive Verkaufsassistenten, Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Umgang mit Informationen und Daten	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen müssen umfassende Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und bewerten können und aus den gewonnenen Daten selbstständig Konzepte und Schlussfolgerungen ableiten.
2 - Kommunikation, Interaktion und Zusammenarbeit	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen verwenden digitale Anwendungen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation mit KollegInnen zumindest auf selbstständigen Niveau.
3 - Kreation, Produktion und Publikation	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen müssen umfangreiche und neue digitale Inhalte, Informationen und Daten selbstständig erfassen und in bestehende digitale Tools einpflegen können.
4 - Sicherheit und nachhaltige Ressourcennutzung	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken entdecken.
5 - Problemlösung, Innovation und Weiterlernen	1	2	3	4	5	6	7	8	Category-ManagerInnen müssen die Einsatzmöglichkeiten digitaler Tools und Lösungen für ihre Arbeit beurteilen können, Fehler und Probleme erkennen und diese auch selbstständig lösen können. Sie erkennen eigene digitale Kompetenzlücken und können Schritte zu deren Behebung setzen.

## Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung

### Typische Qualifikationsniveaus

- Beruf mit höherer beruflicher Schul- und Fachausbildung
- Akademischer Beruf

### Ausbildung

#### BHS - Berufsbildende höhere Schule [NQR<sup>v</sup>](#)

- Kaufmännische Berufe
- Wirtschaftliche Berufe

#### Hochschulstudien [NQR<sup>vii</sup>](#) [NQR<sup>viii</sup>](#)

- Wirtschaft, Recht, Management
  - Marketing und Sales

#### **Zertifikate und Ausbildungsabschlüsse**

- Management-Ausbildungen
  - Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn

#### **Weiterbildung**

##### **Fachliche Weiterbildung Vertiefung**

- Betriebswirtschaft
- E-Commerce
- Lieferantenmanagement
- Marketing
- Marktforschung
- Produktmanagement
- Sales Management
- Unternehmenssoftware Handel
- Veränderungsmanagement
- Vertriebsstrategien und -konzepte

##### **Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven**

- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Ausbildung zum/zur akademischen HandelsmanagerIn
- Hochschulstudien - Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement
- Hochschulstudien - Innovations- und Produktmanagement
- Hochschulstudien - Marketing und Sales
- Hochschulstudien - Unternehmensführung und Entrepreneurship
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Fachspezifische Universitäts- und Fachhochschullehrgänge

##### **Bereichsübergreifende Weiterbildung**

- Audiovisuelle Präsentationstechnik
- Fremdsprachen
- Projektmanagement
- SAP
- Teammanagement
- Verhandlungsführung

##### **Weiterbildungsveranstalter**

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel ↗
- Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik in Österreich (BMÖ) ↗
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Fachmesse- und Tagungsveranstalter
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- Fachhochschulen
- Universitäten

##### **Deutschkenntnisse nach GERS**

B2 Gute bis C1 Sehr gute Deutschkenntnisse

Der Schwerpunkt ihrer Tätigkeit liegt in der Planung, Organisation und Durchführung von Einkaufs-, Marketing und Verkaufsaktivitäten. Dafür müssen sie mit unterschiedlichsten Personengruppen (etwa Lieferanten,

Marketing, VerkaufsmitarbeiterInnen) sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich kommunizieren und teilweise Verhandlungen führen. Sie erstellen schriftliche Konzepte zur Marktbeobachtung, arbeiten Analysen und Bericht aus und besprechen diese im Team. Dafür sind meist sehr gute Deutschkenntnisse erforderlich.

### Weitere Berufsinfos

#### Arbeitsumfeld

- Personalverantwortung

#### Berufsspezialisierungen

Category Leader (m/w)

Trend Category-ManagerIn

WarengruppenmanagerIn

Assortment-ManagerIn

SortimentsmanagerIn

SortimentsverantwortlicheR im Einkauf

Category Management-AssistentIn

#### Verwandte Berufe

- Business-Development-ManagerIn
- E-Commerce-ManagerIn
- EinkäuferIn
- MarketingmanagerIn
- ProduktmanagerIn
- SalesmanagerIn
- Visual Merchandiser (m/w)

#### Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen

Büro, Marketing, Finanz, Recht, Sicherheit

- Marketing, Werbung, Public Relations

Handel, Logistik, Verkehr

- Vertrieb, Beratung, Einkauf

#### Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller)

- 760139 Category-Manager/in

#### Informationen im Berufslexikon

- ↗ Category-ManagerIn (Schule)
- ↗ Category-ManagerIn (Uni/FH/PH)

#### Informationen im Ausbildungskompass

- ↗ Category-ManagerIn

Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 01. November 2025.