

Sprzedawca artykułów sportowych (SportartikelverkäuferIn)

Im BIS anzeigen



Główne działania (Haupttätigkeiten)

Sprzedawcy artykułów sportowych sprzedają głównie artykuły sportowe w sklepach sportowych oraz w działach sportowych dużych domów towarowych. Doradzają klientom, dobierają odpowiednie artykuły sportowe i dostosowują je w razie potrzeby. Mogą być również odpowiedzialni za zakup i przechowywanie produktów. Montaż, konserwacja i naprawa sprzętu sportowego (np. rowerów, sprzętu fitness, wiązań narciarskich) również może być częścią Twojego obszaru odpowiedzialności.

SportartikelverkäuferInnen führen in Sportfachgeschäften und in Sportabteilungen von Großkaufhäusern vor allem den Verkauf von Sportartikeln durch. Sie beraten KundInnen, wählen geeignete Sportartikel aus und passen diese gegebenenfalls an. Weiters können sie auch für den Einkauf und die Lagerung der Produkte verantwortlich sein. Die Montage, Wartung und Reparatur von Sportgeräten (z.B. Fahrräder, Fitnessgeräte, Skibindungen) kann ebenfalls zu ihrem Aufgabenbereich zählen.

Dochód (Einkommen)

Sprzedawca artykułów sportowych zarabia od 2.190 do 2.200 euro brutto miesięcznie (SportartikelverkäuferInnen verdienen ab 2.190 bis 2.200 Euro brutto pro Monat).

- Zawód ze szkoleniem zawodowym : 2.190 do 2.200 euro brutto (Beruf mit Lehrausbildung: 2.190 bis 2.200 Euro brutto)

Możliwości zatrudnienia (Beschäftigungsmöglichkeiten)

Sprzedawcy artykułów sportowych są zatrudnieni w sklepach specjalistycznych, w oddziałach dużych sieci handlowych oraz w działach sportowych domów towarowych. Możliwości zatrudnienia podlegają sezonowym wahaniom w regionach turystycznych, których oferta opiera się na sportach letnich lub zimowych.

SportartikelverkäuferInnen sind in Fachgeschäften, in Filialen großer Einzelhandelsketten und in Sportabteilungen von Kaufhäusern beschäftigt. Die Beschäftigungsmöglichkeiten unterliegen in Tourismusregionen, deren Angebot auf Sommer- oder Wintersportarten fußt, saisonalen Schwankungen.

Aktualne wakaty (Aktuelle Stellenangebote)

.... w internetowym serwisie pośrednictwa pracy AMS (eJob-Room): (.... in der online-Stellenvermittlung des AMS (eJob-Room):) [77](#)  do AMS eJob Room (zum AMS-eJob-Room)

Umiejętności zawodowe wymagane w reklamach (In Inseraten gefragte berufliche Kompetenzen)

- Obsługa kas komputerowych (Bedienung von Computerkassen)
- Sprzedaż cyfrowa (Digitaler Verkauf)
- Porady eksperta (Fachberatung)
- Serwis i naprawa rowerów (Fahrradservice und -reparatur) 
- Gotówka na sprzedaży (Kassieren im Verkauf)
- Działalność magazynowa (Lagertätigkeit)
- Etykietowanie cen (Preisauszeichnung)
- Serwis i naprawa nart i snowboardów (Ski- und Snowboardservice und -reparatur)

Inne umiejętności zawodowe (Weitere berufliche Kompetenzen)

Podstawowe umiejętności zawodowe (Berufliche Basiskompetenzen)

- Artykuły sportowe (Sportartikel)
- Sprzedaż artykułów sportowych (Sportartikelverkauf)
- Serwis obiektów sportowych i sprzętu sportowego (Sportstätten- und Sportgeräteservice)
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)

Techniczne umiejętności zawodowe (Fachliche berufliche Kompetenzen)

- Specyficzna dla branży wiedza o produktach i materiałach (Branchenspezifische Produkt- und Materialkenntnisse)
 - Artykuły sportowe i rekreacyjne, zabawki (Sport- und Freizeitartikel, Spielwaren) (z. B. Artykuły sportowe (Sportartikel))
- Umiejętności w zakresie handlu elektronicznego (E-Commerce-Kenntnisse)
- Umiejętności kasjera (Kassierkenntnisse)
 - Obsługa kas komputerowych (Bedienung von Computerkassen)
- Umiejętności obsługi klienta (Kundenbetreuungskenntnisse)
 - Zarządzanie reklamacjami (Beschwerdemanagement)
 - Przeprowadzanie szkoleń dla klientów (Durchführung von Kundens Schulungen)
 - Obsługa klienta (Kundenservice) (z. B. Wymiana towarów (Umtausch von Waren))
 - Kompetencje doradcze (Beratungskompetenz) (z. B. Porady eksperta (Fachberatung), Informacje o produkcie (Produktinformation), Porady dla klientów (Kundenberatung))
- Wiedza logistyczna (Logistikkenntnisse)
 - Magazynowanie (Lagerwirtschaft) (z. B. Przyjmowanie towarów (Warenübernahme))
- Wiedza księgowa (Rechnungswesen-Kenntnisse)
 - Rachunkowość zewnętrzna (Externe Rechnungslegung) (z. B. Inwentarz (Inventur))
- Serwis obiektów sportowych i sprzętu sportowego (Sportstätten- und Sportgeräteservice)
 - Rozwiązywanie problemów ze sprzętem rekreacyjnym i sportowym (Fehlerbehebung bei Freizeit- und Sportgeräten)
 - Serwis i naprawa łyżew (Schlittschuhservice und -reparatur)
 - Serwis i naprawa nart i snowboardów (Ski- und Snowboardservice und -reparatur)
 - Montaż sprzętu sportowego i rekreacyjnego (Sport- und Freizeitgerätemontage) (z. B. Modernizacja i przeróbka sprzętu sportowego (Auf- und Umrüsten von Sportgeräten), Ustawienie sprzętu rekreacyjnego i sportowego (Einstellung von Freizeit- und Sportgeräten))
- Wiedza o sprzedaży (Verkaufskenntnisse)
 - Administracja sprzedaży (Verkaufsadministration)
 - Etykietowanie towarów (Warenauszeichnung)
 - Prezentacja towarów (Warenpräsentation)
 - Technologia sprzedaży (Verkaufstechnik) (z. B. Retoryka w sprzedaży (Rhetorik im Verkauf))
 - Handel detaliczny (Einzelhandel) (z. B. Wypożyczalnia rowerów (Fahrradverleih), Sprzedaż artykułów sportowych (Sportartikelverkauf))

Ogólne umiejętności zawodowe (Überfachliche berufliche Kompetenzen)

- Talent ruchu (Bewegungstalent)
- Dobry wygląd (Gutes Auftreten)
- Umiejętności komunikacyjne (Kommunikationsstärke)
- Orientacja na usługi (Serviceorientierung)

- Praca zespołowa (Teamfähigkeit)
- Zrozumienie techniczne (Technisches Verständnis)

Kompetencje cyfrowe według DigComp
(Digitale Kompetenzen nach DigComp)

1 Podstawowe		2 osoby prowadzące działalność na własny rachunek		3 Zaawansowane		4 Wysoce wyspecjalizowane	
Opis: SportartikelvekäuferInnen sind in der Lage, alltägliche digitale Anwendungen und Geräte zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation sowie in der Beratung von Kundinnen und Kunden selbstständig zu nutzen und berufsspezifische digitale Geräte zu bedienen. Außerdem kennen sie die betrieblichen Datensicherheitsregeln und können diese einhalten.							

Szczegółowe informacje na temat umiejętności cyfrowych (Detailinfos zu den digitalen Kompetenzen)

Obszar kompetencji	Poziom(y) kompetencji od ... do ...								Opis
0 - Podstawy, dostęp i zrozumienie cyfrowe	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen können allgemeine und berufsspezifische digitale Anwendungen und Geräte (z. B. Mobile Payment, Store- und Warehouse-Management-Systeme) auch in komplexen und neuen Arbeitssituationen selbstständig und sicher bedienen und anwenden.
1 - Postępowanie z informacjami i danymi	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen können für unterschiedliche Aufgaben und Fragestellungen arbeitsrelevante Daten und Informationen recherchieren, vergleichen, beurteilen und in der jeweiligen Arbeitssituation anwenden.
2 - Komunikacja, interakcja i współpraca	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen können alltägliche und betriebsspezifische digitale Geräte in komplexen Arbeitssituationen zur Kommunikation, Zusammenarbeit und Dokumentation einsetzen.
3 - Kreacja, produkcja i publikacja	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen können standardisierte digitale Informationen und Daten selbstständig in bestehende digitale Anwendungen einpflegen.
4 - Bezpieczeństwo i zrównoważone wykorzystanie zasobów	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen sind sich der Bedeutung des Datenschutzes und der Datensicherheit bewusst, kennen die relevanten betrieblichen Regeln, halten sie ein und veranlassen aktiv Maßnahmen, wenn sie mögliche Sicherheitslücken beispielsweise im Umgang mit KundInnendaten, entdecken.
5 - Rozwiązywanie problemów, innowacje i ciągłe uczenie się	1	2	3	4	5	6	7	8	SportartikelverkäuferInnen erkennen technische Probleme und können alltägliche Probleme selbstständig lösen. Sie sind in der Lage arbeitstypische digitale Anwendungen auch in neuen Arbeitssituationen einzusetzen und sich fehlende digitale Kompetenzen anzueignen.

Szkolenia, certyfikaty, dalsze szkolenia (Ausbildung, Zertifikate, Weiterbildung)

Typowe poziomy umiejętności (Typische Qualifikationsniveaus)

- Zawód ze szkoleniem zawodowym (Beruf mit Lehrausbildung)

Szkolenie (Ausbildung)

Lehre

- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na handlu detalicznym (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Allgemeiner Einzelhandel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na sprzęcie i sprzęcie (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt

- Eisen- und Hartwaren) (16 Skup się (Schwerpunkte))
- Sprzedawca detaliczny, koncentracja na perfumerii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Parfümerie) (16 Skup się (Schwerpunkte))
 - Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na artykułach sportowych (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Sportartikel) (16 Skup się (Schwerpunkte))
 - Sprzedawca detaliczny, koncentracja na telekomunikacji (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Telekommunikation) (16 Skup się (Schwerpunkte))
 - Sprzedawca detaliczny, koncentruje się na doradztwie dotyczącym zegarków i biżuterii (Einzelhandelskaufmann/-frau, Schwerpunkt Uhren- und Juwelenberatung) (16 Skup się (Schwerpunkte))
 - Sprzedawca detaliczny, dodatkowy nacisk na sprzedaż cyfrową (Einzelhandelskaufmann/-frau, Zusatzschwerpunkt Digitaler Verkauf) (16 Skup się (Schwerpunkte))
 - Sprzedawca wyrobów medycznych (Medizinproduktekaufmann/-frau)
 - Specjalista ds. sprzętu sportowego (m/k) (Sportgerätefachkraft (m/w))

Kształcenie ustawiczne

(Weiterbildung)

Fachliche Weiterbildung Vertiefung

- E-Commerce
- Gefahrgut-Schulung
- Reklamationsbearbeitung
- Ski- und Snowboardservice und -reparatur
- Skiservice
- Verkaufstechniken
- Warenpräsentation

Fachliche Weiterbildung Aufstiegsperspektiven

- Lehrlingsausbilderprüfung
- Spezielle Aus- und Weiterbildungslehrgänge - Wirtschaftliche und kaufmännische Berufe
- Ausbildung zum/zur FilialleiterIn
- Hochschulstudien - Handel, Logistik- und Transportmanagement

Bereichsübergreifende Weiterbildung

- Datensicherheitskenntnisse
- Fremdsprachen
- Kundenberatung
- Warenwirtschaftssysteme

Weiterbildungsveranstalter

- Betriebsinterne Schulungen
- Berufsakademie Handel 
- Verband der Sportartikelerzeuger und Sportausrüster Österreichs (VSSÖ) 
- Hersteller- und Zulieferbetriebe
- Erwachsenenbildungseinrichtungen und Online-Lernplattformen
- BHS - Kaufmännische Berufe
- Fachhochschulen

Znajomość języka niemieckiego według CEFR

(Deutschkenntnisse nach GERS)

B1 Durchschnittliche bis B2 Gute Deutschkenntnisse

Sie müssen Arbeitsanweisungen verstehen und ausführen können und im Team umfassend kommunizieren. Im Mittelpunkt ihrer Tätigkeit steht die Beratung und Information von Kundinnen und Kunden, wobei der Aspekt der fachlichen Beratung eine gute Sprachbeherrschung erforderlich machen kann. Für den Einstieg in die

Ausbildung kann eine durchschnittliche Sprachbeherrschung (Niveau B1) ausreichend sein. Für die Berufsausübung sollten aber auf jeden Fall gute Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) erreicht werden.

Dalsze informacje zawodowe (Weitere Berufsinfos)

Samozatrudnienie (Selbstständigkeit)

Eine selbständige Berufsausübung ist im Rahmen eines freien Gewerbes möglich.

Środowisko pracy (Arbeitsumfeld)

- Stały kontakt z ludźmi (Ständiger Kontakt mit Menschen)
- Ciągłe chodzenie (Ständiges Gehen)

Kwestionariusz kompetencji (Berufsspezialisierungen zur Vermittlung)

Sprzedawca w handlu detalicznym artykułami sportowymi (Einzelhandelskaufmann/-frau - Sportartikel)
Specjalista ds. sprzętu sportowego (m/k) (Sportgerätechkraft (m/w))

Specjalizacje zawodowe (Berufsspezialisierungen)

*Usługi handlu detalicznego ze specjalizacją w artykułach sportowych (handel detaliczny artykułami sportowymi) (*Retail trade services specialising in sports articles (sports articles retail trader))

Sprzedawca artykułów sportowych (SportartikelhändlerIn)

Sprzedawca sprzętu sportowego (SportgeräteverkäuferIn)

Sprzedawczyni rowerów (FahradverkäuferIn)

Sprzedawca nart i snowboardów (Ski- und SnowboardverkäuferIn)

Sprzedawczyni nart (SkiverkäuferIn)

Sprzedawczyni butów do biegania (LaufschuhverkäuferIn)

Kierownik działu artykułów sportowych (AbteilungsleiterIn Sportwaren)

Sprzedawca w handlu detalicznym artykułami sportowymi (Einzelhandelskaufmann/-frau - Sportartikel)

Specjalista ds. sprzętu sportowego (m/k) (Sportgerätechkraft (m/w))

Zawody pokrewne (Verwandte Berufe)

- Sprzedawca sklepu ze sprzętem (BaumarktverkäuferIn)
- Doradca ds. wyposażenia (EinrichtungsberaterIn)
- Sprzedawca detaliczny (Einzelhandelskaufmann/-frau)
- Sprzedawca sprzętu elektrycznego i elektronicznego (Elektro- und ElektronikverkäuferIn)
- Sprzedawca pojazdów (FahrzeugverkäuferIn)
- FilialleiterIn im Einzelhandel
- Pracownik centrum ogrodniczego (Gartencenterkaufmann/-frau)
- Sprzedawca artykułów spożywczych i delikatesów (Lebensmittel- und FeinkostverkäuferIn)
- Zawodowy sportowiec (ProfisportlerIn)
- Monter artykułów sportowych (SportartikelmonteurIn)

- Sprzedawca tekstyliów, odzieży i obuwia (Textil-, Bekleidungs- und SchuhverkäuferIn)

Przydział do obszarów i grup zawodowych BIS

(Zuordnung zu BIS-Berufsbereichen und -obergruppen)

Handel, logistyka, transport (Handel, Logistik, Verkehr)

- **Handel detaliczny, hurtowy i internetowy (Einzel-, Groß- und Online-Handel)**

Turystyka, hotelarstwo, wypoczynek (Tourismus, Gastgewerbe, Freizeit)

- Sport, wychowanie fizyczne (Sport, Sportunterricht)

Przydział do klasyfikacji zawodowej AMS (sześciocyfrowy)

(Zuordnung zu AMS-Berufssystematik (Sechssteller))

- 401812 Sprzedawca artykułów sportowych (Sportartikelverkäufer/in)
- 401849 Sprzedawca detaliczny - artykuły sportowe (Einzelhandelskaufmann/-frau - Sportartikel)
- 401864 Specjalista ds. sprzętu sportowego (mężczyzna/kobieta) (Sportgerätefachkraft (m./w.))
- 4018A7 Sprzedawca detaliczny - artykuły sportowe (Einzelhandelskaufmann/-frau - Sportartikel)
- 4018B6 Specjalista ds. sprzętu sportowego (mężczyzna/kobieta) (Sportgerätefachkraft (m./w.))

Informacje w leksykonie zawodowym

(Informationen im Berufslexikon)

-  Einzelhandelskaufmann/-frau - Schwerpunkt Sportartikel (Lehre)
-  Sportgerätefachkraft (m/w) (Lehre)

Informacje w kompasie treningowym

(Informationen im Ausbildungskompass)

-  Sprzedawca artykułów sportowych (SportartikelverkäuferIn)



Tekst został przetłumaczony automatycznie z języka niemieckiego. Terminy niemieckie podano w nawiasach. TA USŁUGA MOŻE OBEJMOWAĆ TŁUMACZENIA DOSTARCZANE PRZEZ GOOGLE. GOOGLE ZRZĘKA SIĘ WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA TŁUMACZENIA, WYRAŻNE LUB DOROZUMIANE, W TYM WSZELKIEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA DOKŁADNOŚĆ, NIEZAWODNOŚĆ I WSZELKIEJ DOROZUMIANEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA WYDAJNOŚĆ RYNKU I WYŁĄCZENIE ODPOWIEDZIALNOŚCI.

Der Text wurde automatisiert aus dem Deutschen übersetzt. Die deutschen Begriffe werden in Klammern angezeigt.

DIESER DIENST KANN ÜBERSETZUNGEN ENTHALTEN, DIE VON GOOGLE BEREITGESTELLT WERDEN. GOOGLE SCHLIEßT IN BEZUG AUF DIE ÜBERSETZUNGEN JEGLICHE HAFTUNG AUS, SEI SIE AUSDRÜCKLICH ODER STILLSCHWEIGEND, EINSCHLIEßLICH JEGLICHER HAFTUNG FÜR DIE GENAUIGKEIT, ZUVERLÄSSIGKEIT UND JEGLICHE STILLSCHWEIGENDE HAFTUNG FÜR DIE MARKTGÄNGIGKEIT, EIGNUNG FÜR EINEN BESTIMMTEN ZWECK UND NICHTVERLETZUNG FREMDER RECHTE.

Ten profil zawodowy został zaktualizowany 16. Juli 2026 . (Dieses Berufsprofil wurde aktualisiert am 16. Juli 2026.)